

Tabla de Contenido

| | |
|--|-----------|
| CAPÍTULO 1 INTRODUCCIÓN..... | 1 |
| 1.1 COMPRAS PÚBLICAS | 1 |
| 1.2 DESCRIPCIÓN DE LA ORGANIZACIÓN | 1 |
| 1.3 DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO | 2 |
| 1.4 CONVENIOS MARCO | 3 |
| 1.5 LICITACIONES PÚBLICAS..... | 4 |
| 1.6 LICITACIONES PRIVADAS | 5 |
| 1.7 TRATO DIRECTO | 5 |
| 1.8 JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO DE CONSULTORÍA | 5 |
| 1.9 JUSTIFICACIÓN DE LA OPORTUNIDAD DE GLOBALIZACIÓN | 6 |
| 1.10 OBJETIVOS | 7 |
| 1.10.1 General | 7 |
| 1.10.2 Específicos | 7 |
| 1.11 METODOLOGÍA..... | 7 |
| 1.11.1 Diagnóstico convenios marco..... | 7 |
| 1.11.2 Diagnóstico referentes internacionales | 8 |
| 1.11.3 Mesas de trabajo..... | 8 |
| CAPÍTULO 2 LEVANTAMIENTO DE ANTECEDENTES | 8 |
| 2.1 OPERACIÓN DEL MODELO CHILENO DE COMPRAS PÚBLICAS..... | 9 |
| 2.2 ESTADO DEL ARTE CONVENIOS MARCO CHILECOMPRA | 13 |
| 2.3 BENCHMARKING REFERENTES INTERNACIONALES | 24 |
| 2.4 BENCHMARKING PAÍSES OCDE | 27 |
| 2.4.1 Dinamarca..... | 28 |
| 2.4.2 Finlandia | 28 |
| 2.4.3 Francia | 28 |
| 2.4.4 Hungría..... | 29 |
| 2.4.5 Italia | 29 |
| 2.4.6 Reino Unido..... | 29 |
| 2.4.7 Suecia | 29 |
| 2.4.8 Análisis comparativo en determinados estados miembros de la UE | 30 |
| CAPÍTULO 3 PROPUESTA NUEVO MODELO CONVENIOS MARCO | 31 |
| CAPÍTULO 4 PROPUESTA PLAN DE ACCIÓN..... | 33 |
| CAPÍTULO 5 CONCLUSIONES..... | 35 |
| BIBLIOGRAFÍA | 36 |