

TABLA DE CONTENIDO

| | | |
|---------|---|----|
| 1. | INTRODUCCIÓN..... | 1 |
| 1.1 | Descripción de la empresa | 1 |
| 1.2 | Análisis financiero de Arcadis | 2 |
| 1.3 | Objetivos | 4 |
| 1.4 | Alcances..... | 4 |
| 1.5 | Marco Conceptual..... | 5 |
| 1.6 | Metodología..... | 6 |
| 2. | ANÁLISIS DE MERCADO | 6 |
| 2.1 | Análisis macro del mercado de Latinoamérica | 7 |
| 2.2 | Descripción General de Colombia | 14 |
| 2.2.1 | Análisis PESTE | 15 |
| 2.2.1.1 | Entorno Político – Legal..... | 15 |
| 2.2.1.2 | Entorno Económico | 16 |
| 2.2.1.3 | Entorno Socio-cultural | 17 |
| 2.2.1.4 | Entorno tecnológico | 18 |
| 2.2.1.5 | Entorno Ecológico - Medioambiental | 19 |
| 2.2.2 | Conclusiones del análisis PESTE | 20 |
| 2.3 | Identificación de la demanda en Colombia..... | 20 |
| 2.3.1 | Calidad y mercado de la infraestructura..... | 20 |
| 2.3.2 | Mercado de la Minería | 22 |
| 2.3.3 | Mercado del petróleo y gas natural..... | 23 |
| 2.3.4 | Mercado de la energía | 23 |
| 2.4 | Análisis de la industria de consultoría de ingeniería en Colombia (Porter análisis) | 25 |
| 2.4.1 | Rivalidad entre las firmas en la industria..... | 26 |
| 2.4.2 | Poder de negociación de los clientes (compradores)..... | 28 |
| 2.4.3 | Poder de negociación de los proveedores | 29 |
| 2.4.4 | Amenaza de sustitutos | 30 |
| 2.4.5 | Barreras de entrada al mercado | 30 |
| 2.5 | Conclusiones al análisis de las 5 fuerzas de Porter | 31 |
| 2.6 | Análisis FODA sobre el mercado de consultoría de ingeniería en Colombia..... | 32 |
| 2.7 | Conclusiones al análisis de mercado de Colombia | 33 |
| 3. | PROPUESTA DE ESTRATEGIA DE ENTRADA AL MERCADO DESTINO..... | 34 |
| 3.1 | Formas de entrada | 34 |

| | | |
|-------|--|----|
| 3.2 | Análisis de la estrategia de entrada | 37 |
| 3.2.1 | Financiamiento | 38 |
| 3.3 | Definición mercado objetivo | 39 |
| 3.4 | Factores críticos de éxito | 40 |
| 4. | ANÁLISIS DE COSTOS ASOCIADOS A LA ESTRATEGIA DE ENTRADA | 43 |
| 4.1 | Ciclo de ventas | 43 |
| 4.2 | Plan de marketing..... | 45 |
| 4.3 | Sucursal Comercial..... | 50 |
| 4.4 | Traslado de ejecutivos de Chile hacia país destino..... | 51 |
| 4.5 | Contratación personal en país destino..... | 52 |
| 4.6 | Adquisición empresa local | 53 |
| 4.6.1 | Valorización empresa local | 54 |
| 5. | EVALUACIÓN ECONÓMICA..... | 60 |
| 5.1 | Mercado objetivo y participación de mercado | 60 |
| 5.2 | Estado de resultados y flujo de caja | 62 |
| 5.3 | Indicadores Económicos..... | 64 |
| 5.3.1 | Tasa de Descuento..... | 64 |
| 5.3.2 | Evaluación financiera..... | 65 |
| 5.4 | Análisis de sensibilidad..... | 66 |
| 6. | CONCLUSIONES | 68 |
| 7. | BIBLIOGRAFÍA..... | 71 |
| 8. | ANEXOS..... | 73 |
| A. | Tarifa profesionales de ingeniería en Colombia..... | 73 |
| B. | Sueldo por año de profesionales para la nueva empresa adquirida | 74 |
| C. | Costos fijos nueva oficina 300 m ² | 78 |
| D. | Costos Fijos | 79 |
| E. | Depreciación de activos | 80 |
| F. | Análisis de sensibilidad | 81 |
| i. | Escenario 1: Aumento de sueldos en un 10%..... | 81 |
| ii. | Escenario 1a: Aumento de sueldos en un 13% (Punto crítico de variación) | 82 |
| iii. | Escenario 2: Disminución de ingresos en un 10% | 83 |
| iv. | Escenario 2a: Disminución de ingresos en un 9% (punto crítico de variación) | 84 |
| v. | Escenario 3: Aumento de los impuestos en un 30% (de 25% a 32,5%) | 85 |
| vi. | Escenario 3a: Aumento de los impuestos en un 103% (de 25% a 51%), punto crítico de variación | 86 |