TABLA DE CONTENIDO

1. Introducción
Descripción Del Tema
2. OBJETIVOS
2.1 Objetivo General
2.2 Objetivos Específicos
3. ANTECEDENTES
4.1. Características Generales de las PYMES11
4.2. PYMES y Productividad Comparada12
4.3. Las PYMES en Chile: Visión General13
4.4. Instrumentos públicos de desarrollo de PYMES24
4.5. Acceso al Financiamiento
4.6. Desempeño de Programas de Desarrollo de Proveedores
4.7. Oferta Privada en Temas de Compras35
4.8. Relación de los Actores de Fomento Productivo 38
5. FACTORES DE DESARROLLO DE LAS PYMES
6. ¿COMO COMPRAN LAS PYMES? 43
7. EVALUACIÓN DE RECEPTIVIDAD DE LOS FACTORES DE ÉXITO 49
8. CONCLUSIONES
BIBLIOGRAFIA
ANEXO N°1: ENCUESTA DE IDENTIFICACION DE FACTORES DE ÉXITO EN LAS PYMES

INDICE DE TABLAS E ILUSTRACIONES

TABLAS

		Página
Tabla 1:	Clasificación de empresas por nivel de ventas y n° de trabajadores	13
Tabla 2:	PYMES según rubro productivo y número de empresas	15
Tabla 3:	PYMES según rubro productivo y nivel de ventas	16
Tabla 4:	Distribución regional de PYMES según n° de empresas	17
Tabla 5:	Distribución regional de PYMES según n° de ventas	18
Tabla 6:	Evolución de los fondos públicos de fomento productivo	25
Tabla 7:	Marco Institucional de las políticas de financiamiento a las PYMES	26
Tabla 8:	Obstáculos limitantes de gestión de PYMES – Financiamiento	29
Tabla 9:	Restricciones relacionadas con compras según grado de éxito en PYMES	
	exportadoras chilenas	30
Tabla 10:	Composición por tamaño de empresa de beneficiarios del PDP 2006-2008	33
Tabla 11:	Beneficiarios efectivos y potenciales del PDP 2006-2008	33
Tabla 12:	Presencia de regiones de operadores intermedios de CORFO	36
Tabla 13:	Resumen de Oferta Privada de Desarrollo de Compras	38
Tabla 14:	Obstáculos limitantes de gestión de PYMES	44
Tabla 15:	Restricciones relacionadas con compras según grado de éxito en PYMES exportadoras chilenas	45
Tabla 16:	Estructura de Ingresos y Gastos promedios anuales de PYMES latinoamericanas	45
Tabla 10.	Estructura de higresos y Gastos prometros anuales de FTMES fatinoamericanas Estimación porcentual de tipo de Gastos en PYMES latinoamericanas	45 46
Tabla 17.	Medios de pago de PYMES latinoamericanas	40 47
Tabla 16.	Principales condiciones de aprovisionamiento de PYMES exportadoras chilenas	48
Tabla 19.	<u> </u>	48
	Flujo de Asistencia técnica de PYMES exportadoras chilenas	
Tabla 21:	Aporte de la gestión de compras a los factores de éxito de las PYMES	50 70
Tabla 22:	Giro Principal	70

GRÁFICOS

		Página
Gráfico 1:	Interrelación de agentes de fomentoproductivo de PYMES	10
Gráfico 2:	Clasificación porcentual del nº empresas según nivel de ventas	14
Gráfico 3:	Empresas que realizan exportación según tamaño	19
Gráfico 4:	Empresas que son proveedoras de un exportador según tamaño	19
Gráfico 5:	Evolución relativa entre los sectores v/s PIB	21
Gráfico 6:	Evolución de la Cobertura del PDP 2002-2008	32
Gráfico 7:	Uso de instrumentos de control de costos	40
Gráfico 8:	Pregunta N° 1	60
Gráfico 9:	Pregunta N° 2	61
Gráfico10:	Pregunta N° 3	62
Gráfico 11:	Pregunta N°4	62
Gráfico 12:	Pregunta N° 5	63
Gráfico 13:	Pregunta N° 6	63
Gráfico 14:	Pregunta N° 7	64
Gráfico 15:	Pregunta N° 8	64
Gráfico 16:	Pregunta N° 9	65
Gráfico17:	Pregunta N° 10	66
Gráfico 18:	Pregunta N° 11	67
Gráfico 19:	Pregunta N° 12	68
Gráfico 20:	Pregunta N° 13	68
Gráfico 21:	Pregunta N° 14	69
Gráfico 22:	Sector Productivo	70
Gráfico 23:	% de PYMES según n° de trabajadores	71
Gráfico 24:	Antigüedad de la empresa	71
Gráfico 25:	Exporta/ Exportará	71
Gráfico 26:	% de afiliación a una asociación gremial	72
Gráfico 27:	Nivel de uso de herramientas de control de costos	72
Gráfico 28:	Quién realiza las compras	73
Gráfico 29:	Número de Principales Proveedores (%)	73
Gráfico 30:	Jerarquía de principales problemas en contratos aprovisionamientos	74
Gráfico 31:	% de uso de instrumentos de fomento productivo	74
Gráfico 32:	% de aceptación de una asesoría de gestión de compras	75