

TABLA DE CONTENIDO

| | |
|---|-----------|
| INTRODUCCIÓN | 1 |
| CAPITULO 1. DEFINICIÓN DEL PLAN DE NEGOCIOS..... | 2 |
| 1.1 DESCRIPCIÓN DE LA ORGANIZACIÓN | 2 |
| 1.2 PREGUNTAS CLAVES A RESPONDER | 2 |
| 1.3 FACTORES CRÍTICOS DE ÉXITO DE UNA CADENA DE HOSTALES..... | 3 |
| 1.4 ALCANCE DEL PROYECTO | 3 |
| 1.5 OBJETIVOS..... | 3 |
| 1.5.1. Objetivo General | 3 |
| 1.5.2. Objetivos Específicos | 3 |
| 1.6 MARCO CONCEPTUAL..... | 4 |
| 1.7 METODOLOGIA | 5 |
| 1.8 NOMBRE DE LA CADENA DE HOSTALES..... | 6 |
| 1.9 LOGO DE LA EMPRESA | 7 |
| CAPITULO 2. ANÁLISIS DEL ENTORNO Y DE LA INDUSTRIA HOTELERA Y TURÍSTICA DE NICARAGUA | 7 |
| 2.1 ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA..... | 7 |
| 2.1.1 Factores Políticos | 7 |
| 2.1.2 Factores Económicos | 8 |
| 2.1.3 Factores Sociales | 11 |
| 2.1.4 Factores Tecnológicos | 12 |
| 2.1.5 Conclusiones del Análisis del Entorno | 13 |
| 2.2 ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA TURÍSTICA Y HOTELERA | 13 |
| 2.2.1 Leyes, Decretos y Reglamentos | 14 |
| 2.3. ANALISIS DE LAS FUERZAS COMPETITIVAS DEL SECTOR | 16 |
| 2.3.1 Primera Fuerza: Poder de Negociación de los Clientes | 16 |
| 2.3.2 Segunda Fuerza: Amenaza de entrada de Nuevos Competidores..... | 16 |
| 2.3.3 Tercera fuerza: Poder de Negociación de los Proveedores | 17 |
| 2.3.4 Cuarta Fuerza: Amenaza de Servicios Sustitutos..... | 18 |
| 2.3.5 Quinta Fuerza: Grado de Rivalidad..... | 18 |
| 2.4. FODA DE LA INDUSTRIA HOTELERA EN NICARAGUA | 19 |
| 2.5 CONLUSIONES DEL ANALISIS DE LA INDUSTRIA | 20 |
| CAPITULO 3. ANÁLISIS DEL MERCADO..... | 21 |
| 3.1 PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA | 21 |
| 3.2 OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADO | 21 |
| 3.2.1 Objetivo General | 21 |
| 3.2.2 Objetivos Específicos | 21 |

| | |
|--|-----------|
| 3.3 TENDENCIAS MUNDIALES DEL TURISMO Y LA INDUSTRIA HOTELERA..... | 21 |
| 3.4 DESCRIPCIÓN DEL MERCADO..... | 22 |
| 3.4.1 Indicadores no monetarios | 23 |
| 3.5 OCUPACIÓN HOTELERA..... | 23 |
| 3.6 LOCALIZACIÓN DE LAS SUCURSALES..... | 24 |
| 3.7 ANÁLISIS DE LOS COMPETIDORES..... | 26 |
| 3.8 ENCUESTA..... | 28 |
| 3.8.1 Definición de la Población | 28 |
| 3.8.2 Definición de la Muestra..... | 28 |
| 3.8.3 Tamaño de la muestra..... | 28 |
| 3.8.4 Resultados de la Encuesta | 29 |
| CAPITULO 4. ANÁLISIS INTERNO Y PLAN ESTRATÉGICO DE LA CADENA DE VALOR.... | 33 |
| 4.1 Modelo Canvas..... | 33 |
| 4.2 Cadena de valor..... | 34 |
| 4.3 ANÁLISIS FODA | 35 |
| 4.4. MISIÓN, VISIÓN Y VALORES..... | 36 |
| 4.4.1 Misión..... | 36 |
| 4.4.2 Visión..... | 36 |
| 4.4.3 Valores | 36 |
| 4.5 OBJETIVOS DEL NEGOCIO | 37 |
| 4.6 ESTRATEGIA COMPETITIVA | 37 |
| 4.7 ESTRATEGIA DEL NEGOCIO..... | 38 |
| 4.8 RECURSOS Y CAPACIDADES | 38 |
| 4.8.1 Recursos Humanos | 38 |
| 4.8.3 Recursos Organizacionales | 39 |
| CAPITULO 5. PLAN DE MARKETING | 40 |
| 5.1 OBJETIVOS DE MARKETING | 40 |
| 5.2 SEGMENTACIÓN | 41 |
| 5.2.1 Segmentación Geográfica..... | 41 |
| 5.2.2 Segmentación Demográfica..... | 42 |
| 5.2.3 Segmentación Psicográfica..... | 43 |
| 5.3 PROPUESTA DE VALOR PARA EL CLIENTE | 44 |
| 5.3.1 Valor Psicológico | 44 |
| 5.3.2 Valor Funcional..... | 44 |
| 5.3.3 Valor Económico..... | 45 |
| 5.4 POSICIONAMIENTO | 45 |
| 5.5 MARKETING MIX | 45 |
| 5.5.1 Producto..... | 45 |
| 5.5.2 Precio..... | 47 |
| 5.5.3 Plaza..... | 48 |
| 5.5.4 Promoción | 48 |
| Instagram, Vimeo, Youtube, Pinterest | 50 |
| 5.6 MARKETING INTERNO | 51 |
| 5.7 PRESUPUESTO DE MARKETING | 54 |
| 5.7.1 Presupuesto de Marketing para el primer año | 54 |

| | |
|---|-----------|
| CAPITULO 6. PLAN DE OPERACIONES | 56 |
| | |
| 6.1 PROCESOS QUE INVOLUCRAN AL CLIENTE..... | 56 |
| 6.1.1 Reserva | 56 |
| 6.1.2 Entrada | 58 |
| 6.1.3 Salida | 59 |
| 6.1.4 Servicio de desayuno | 60 |
| 6.1.5 Encuesta de calidad de servicio..... | 60 |
| 6.1.6 Derivación de clientes | 60 |
| 6.2 PROCESOS INTERNOS..... | 61 |
| 6.2.1 Sincronización de información de reservas | 61 |
| 6.2.2 Abastecimiento..... | 61 |
| 5.6.3 ORGANIGRAMA DE LA EMPRESA..... | 61 |
| 6.3.1 Equipo de trabajo | 62 |
| 6.3.2 Descripción de Cargos y Perfiles..... | 63 |
| 6.3.3 Capacitación del Personal..... | 68 |
| 6.4 INDICADORES KPI..... | 68 |
| Se utilizarán los siguientes KPI en las diferentes áreas de la cadena de hostales, con el fin de medir el desempeño de ciertos factores que ayudarán a la rentabilidad del negocio..... | 68 |
| 6.5 PLAN DE IMPLEMENTACIÓN..... | 69 |
| CAPITULO 7. PLAN FINANCIERO..... | 70 |
| | |
| 7.1 PLAN DE INVERSIÓN | 70 |
| 7.3 Costos Fijos | 73 |
| 7.3.1 Remuneraciones del personal..... | 73 |
| 7.3.2 Servicios básicos por sucursal | 75 |
| 7.4 Costos Variables..... | 76 |
| 7.4.1 Servicio de agua y gas..... | 77 |
| 7.4.2 Desayunos | 77 |
| 7.4.3 Costos de Mantenimiento | 78 |
| 7.8 ANÁLISIS DE ESCENARIO..... | 81 |
| CAPITULO 8. CONCLUSIONES..... | 82 |
| | |
| BIBLIOGRAFÍA | 83 |
| | |
| ANEXOS | 84 |