

TABLA DE CONTENIDO

| | |
|--|-----------|
| 1. INTRODUCCIÓN..... | 7 |
| 1.1. ANTECEDENTES | 7 |
| 1.2. JUSTIFICACIÓN..... | 9 |
| 1.3. OBJETIVOS | 10 |
| 1.3.1. <i>Objetivo general</i> | 10 |
| 1.3.2. <i>Objetivos específicos</i> | 10 |
| 1.4. ALCANCES | 10 |
| 2. MARCO CONCEPTUAL Y METODOLOGÍA..... | 11 |
| 2.1. MARCO CONCEPTUAL | 11 |
| 2.2. METODOLOGÍA | 13 |
| 2.2.1. <i>Levantamiento de la información</i> | 13 |
| 2.2.2. <i>Factores clave de éxito de PYME para exportar</i> | 14 |
| 2.2.3. <i>Modelamiento y diseño del proceso</i> | 14 |
| 2.2.4. <i>Buenas prácticas a nivel internacional</i> | 15 |
| 2.2.5. <i>Propuesta de Modelo de negocios</i> | 15 |
| 3. DESARROLLO DE LA METODOLOGÍA | 17 |
| 3.1. DIAGNÓSTICO DEL ACTUAL ECOSISTEMA DE APOYO | 17 |
| 3.1.1. <i>Instituciones Relacionadas</i> | 17 |
| 3.1.2. <i>Levantamiento proceso actual digital</i> | 25 |
| 3.1.3. <i>Levantamiento del proceso de fomento y promoción</i> | 33 |
| 3.2. BUENAS PRÁCTICAS DE APOYO A PYME | 36 |
| 3.2.1. <i>Benchmark internacional</i> | 36 |
| 3.2.2. <i>Resultados del benchmark</i> | 43 |
| 3.3. FACTORES DETERMINANTES DEL ÉXITO EXPORTADOR | 45 |
| 3.3.1. <i>Asociaciones Gremiales</i> | 45 |
| 3.3.2. <i>Revisión Bibliográfica</i> | 45 |
| 3.4. PROPUESTA DE MODELO DE NEGOCIOS | 54 |
| 3.4.1. <i>Modelo de Negocios de Osterwalder</i> | 54 |
| 3.4.2. <i>Modelo de Negocios Propuesto</i> | 57 |
| 3.4.3. <i>Evaluación Futura del Programa</i> | 63 |
| 4. CONCLUSIONES..... | 65 |
| 5. RECOMENDACIONES..... | 66 |
| 5.1. RECOMENDACIONES GENERALES..... | 66 |
| 5.2. RECOMENDACIONES PARA ESTUDIOS FUTUROS | 66 |
| BIBLIOGRAFÍA | 67 |
| ANEXOS | 72 |

ÍNDICE DE TABLAS

| | |
|--|----|
| TABLA 1: EMPRESAS CHILENAS SEGÚN TRAMO DE VENTA TOTAL Y SU PARTICIPACIÓN EN LAS EXPORTACIONES (AÑO COMERCIAL 2013)..... | 7 |
| TABLA 2: CONCENTRACIÓN DE EXPORTADORAS POR VALOR EXPORTADO | 8 |
| TABLA 3: DEFINICIÓN EMPRESAS SEGÚN CANTIDAD DE TRABAJADORES | 11 |
| TABLA 4: DEFINICIÓN EMPRESAS SEGÚN VENTAS..... | 11 |
| TABLA 5: CUADRO RESUMEN BENCHMARK..... | 44 |
| TABLA 6: PRESUPUESTO COMPROMETIDO EN ACCIONES DE PROMOCIÓN..... | 60 |
| TABLA 7: COSTO OPERACIÓN CENTROS PYME EXPORTA..... | 62 |
| TABLA 8: ASOCIACIONES GREMIALES CONTACTADAS..... | 72 |

ÍNDICE DE ILUSTRACIONES

| | |
|---|----|
| ILUSTRACIÓN 1: THE BUSINESS MODEL CANVAS | 16 |
| ILUSTRACIÓN 2: DIRETRICES SOBRE PROCHILE EN SITIO DIRECON | 25 |
| ILUSTRACIÓN 3: ACTUAL PROCESO EXPORTADOR | 26 |
| ILUSTRACIÓN 4: PASOS PARA EL TEST DE POTENCIALIDAD EXPORTADORA..... | 26 |
| ILUSTRACIÓN 5: ETAPA 1- ACÉRCATE A PROCHILE | 27 |
| ILUSTRACIÓN 6: ETAPA 2 - DESARROLLA TU POTENCIALIDAD EXPORTADORA | 28 |
| ILUSTRACIÓN 7: ETAPA 3 - PROMOCIONA TUS PRODUCTOS Y SERVICIOS EN EL MUNDO | 31 |
| ILUSTRACIÓN 8: PROCESO DE FOMENTO Y PROMOCIÓN DE EXPORTACIONES DE LOS CPE | 35 |
| ILUSTRACIÓN 9: RUTA EXPORTADORA CASO PERUANO | 37 |
| ILUSTRACIÓN 10: "APRENDIENDO A EXPORTAR" | 38 |
| ILUSTRACIÓN 11: REGULACIONES Y ACCESO A MERCADOS | 38 |
| ILUSTRACIÓN 12: RUTA EXPORTADORA PARA EL CASO COLOMBIANO..... | 39 |
| ILUSTRACIÓN 13: OPORTUNIDADES PROCOLOMBIA | 40 |
| ILUSTRACIÓN 14: HERRAMIENTAS PROCOLOMBIA | 40 |
| ILUSTRACIÓN 15: VISTA LISTA DESPLEGABLE DE PROMÉXICO..... | 41 |
| ILUSTRACIÓN 16: RUTA EXPORTADORA PARA EL CASO MEXICANO | 41 |
| ILUSTRACIÓN 17: HERRAMIENTAS ONLINE PROMÉXICO..... | 42 |
| ILUSTRACIÓN 18: RUTA EXPORTADORA PARA EL CASO NEOZELANDÉS | 42 |
| ILUSTRACIÓN 19: LISTA DESPLEGABLE DEL PROCESO EXPORTADOR DE NUEVA ZELANDA | 43 |
| ILUSTRACIÓN 20: FACTORES DETERMINANTES..... | 46 |
| ILUSTRACIÓN 21: FACTORES INTERNOS..... | 49 |
| ILUSTRACIÓN 22: FACTORES EXTERNOS | 52 |
| ILUSTRACIÓN 23: MODELO CONCEPTUAL DE LOS FACTORES DETERMINANTES EN LA EXPORTACIÓN DE PYME52 | |
| ILUSTRACIÓN 24: CANVAS PROPUESTO | 62 |