

TABLA DE CONTENIDO

I.	INTRODUCCIÓN	7
1.1	Empresa.....	7
1.2	<i>Email marketing</i>	9
1.3	Justificación del proyecto	12
II.	OBJETIVOS	16
2.1	Objetivo general.....	16
2.2	Objetivos específicos	16
III.	MARCO TEÓRICO	17
3.1	Segmentación	17
i.	<i>K-medias</i>	17
3.2	Definición criterio saturación	19
3.2.1	Diferencias en diferencias	19
3.2.2	Regresión lineal simple.....	20
3.2.3	<i>Test de hipótesis y p-valor</i>	20
3.3	Modelo predictivo.....	21
3.3.1	Selección de variables.....	22
3.3.2	Métrica de ajuste	23
3.3.3	Balanceo de datos.....	24
3.3.4	Detección de multicolinealidad	24
3.3.5	Regresión logística	25
3.3.6	Métrica de desempeño	26
IV.	METODOLOGÍA.....	29
4.1	Selección de datos.....	29
4.2	Preprocesamiento.....	29
4.3	Transformación	30
4.4	<i>Data mining</i>	30
4.4.1	Segmentación de clientes.....	31
4.4.2	Definición de saturación	31
4.4.3	Desarrollo de modelo predictivo	34
4.4.4	Propuesta de costo de envío	35
V.	ALCANCES Y RESULTADOS ESPERADOS	36
5.1	Alcances	36
5.2	Resultados esperados	36
VI.	DESARROLLO METODOLÓGICO.....	37
6.1	Preparación de los datos	37
6.1.1	Selección de los datos.....	37
6.1.2	Valores faltantes o erróneos	38
6.1.3	<i>Outliers</i>	40
6.1.4	Transformación de variables.....	41
6.2	Segmentación de clientes	42
6.3	Definición de saturación.....	46
6.3.1	Segmento alto	47
6.3.2	Segmento medio y bajo.....	52
6.4	Modelo predictivo de saturación	53

6.4.1 Generación de variable dependiente	53
6.4.2 Selección de variables con SCAD	53
6.4.3 Selección del modelo	54
6.4.4 Resolución de potenciales problemas de multicolinealidad	55
6.4.5 Desempeño del modelo predictivo	57
6.4.6 Calibración del modelo predictivo	58
6.5 Propuesta costo de envío	59
VII. CONCLUSIONES	61
7.1 Sobre el criterio de saturación	61
7.2 Sobre el modelo predictivo	62
7.3 Limitaciones y trabajos futuros	63
VIII. GLOSARIO	65
IX. BIBLIOGRAFÍA	66
X. ANEXOS	69
10.1 Anexos A: Variables	69
10.2 Anexos B: Escenarios sin filtrar transacciones web	71
10.3 Anexos C: Selección de variables	73
10.4 Anexos D: Selección del modelo	79