

# Índice

## Tabla de Contenidos

Agradecimientos.....	xiii
Resumen.....	xiv
Abreviaturas utilizadas.....	xv
Introducción.....	1
CAPÍTULO I: NORMATIVA CHILENA SOBRE INSTRUMENTOS COLECTIVOS. .....	4
1.1 Conceptos.....	4
1.1.1 Ámbito de los instrumentos colectivos dentro del Derecho Colectivo del trabajo. ....	4
1.1.2 Negociación colectiva en su esencia.....	11
1.1.3 Conceptualización de los Instrumentos Colectivos.....	13
A) Causas sociológicas de los contratos colectivos.....	14
B) Naturaleza jurídica.....	15
C) Efectos de los contratos colectivos.....	20

i) Efecto imperativo.....	21
ii) Inderogabilidad “in peius”.....	22
iii) Sustitución automática de cláusulas.....	22
iv) Efecto ultratermine.....	23
v) Efecto extensivo.....	23
D) Contratos colectivos en la legislación chilena.....	25
E) Convenios colectivos en la legislación chilena.....	30
1.2 Normativa chilena actual de la negociación colectiva.....	32
1.2.1 Reseña histórica de la legislación colectiva del trabajo.....	32
1.2.2 Negociación colectiva en la actual legislación chilena. ....	39
A) Título I, Normas generales.....	41
B) Presentación y tramitación del proyecto de contrato colectivo.....	47
C) Efectos de la presentación efectuada por los trabajadores.....	51
D) Negociación colectiva reglada en empresas donde existe contrato colectivo vigente.....	54
E) Adhesión de los trabajadores.....	58
F) Menciones esenciales del proyecto de contrato colectivo.....	59
G) Representación de los trabajadores.....	62

H) Representación del empleador.....	63
I) Asesores de las partes.....	64
J) Respuesta del empleador.....	65
K) Objeción de legalidad.....	65
L) Sanción del empleador en caso de no responder el proyecto de contrato colectivo.....	66
M) Término de la etapa de negociación.....	67
N) Negociación colectiva no reglada, informal o directa.....	69
Ñ) Negociación colectiva semireglada.....	70
O) La huelga y cierre temporal de la empresa.....	72
P) Trabajadores agrícolas de temporada.....	88
Q) Negociación colectiva llevada a cabo por otras organizaciones sindicales..	89
R) Mediación.....	95
S) Arbitraje.....	96
 CAPÍTULO II: INTRODUCCIÓN AL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO. .....	 102
2.1 Historia del análisis económico del derecho. Coase y Calabresi.....	102
2.1.1 El Teorema de Coase.....	104

2.1.2 Calabresi y Melamed, reglas de propiedad, responsabilidad e inalienabilidad. .....	107
2.1.3 ¿Qué es el análisis económico del derecho?.....	110
2.2 Criterios económicos utilizados en el Análisis económico del derecho.....	111
2.2.1 El mercado como asignador de recursos.....	111
2.2.2 Teoría de precios.....	115
A) Ley de la demanda.....	115
B) Ley de la oferta.....	120
C) El precio de equilibrio.....	122
D) El equilibrio dinámico.....	125
E) La utilidad marginal, el costo marginal y los ingresos marginales.....	134
2.2.3 Eficiencia.....	139
A) Concepto de Eficiencia.....	139
B) Mercado perfecto y eficiencia.....	143
2.2.4 Fallas de mercado.....	149
A) El Monopolio.....	149
B) Las asimetrías de la información.....	155
C) Externalidades.....	158

D) Bienes públicos.....	161
E) Costos de transacción.....	164
2.2.5 La economía de la negociación: Teoría de Juegos.....	166
A) Permitir que los individuos conviertan las soluciones ineficientes en soluciones eficientes.....	167
B) Obtener el compromiso óptimo de cumplir.....	170
C) Asegurar la confianza óptima.....	172
D) Minimizar los costos de transacción de la negociación, entregando términos de omisión eficientes.....	174
E) Corregir las fallas del mercado mediante la regulación de los términos de los contratos.....	176
F) Promover relaciones permanentes.....	177
2.3 Utilidad del análisis económico del derecho.....	180
2.3.1 Aportes del análisis económico al derecho.....	180
2.3.2 Críticas al Análisis económico del derecho.....	182
2.3.3 Entonces ¿Cual es la utilidad del Análisis Económico del Derecho?.....	185
CAPÍTULO III: CRITERIOS PARA UN ANÁLISIS ECONÓMICO DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA.....	187
3.1 Negociación colectiva reglada en el mercado del trabajo.....	192

3.1.1 Negociación ideal en el mercado del trabajo.....	192
3.1.2 Fallas de mercado.....	193
A) El Monopolio.....	194
B) Asimetrías de la información.....	201
C) Externalidades.....	203
D) Bienes públicos.....	204
E) Costos de transacción.....	206
3.1.3 Análisis de la legislación de negociación colectiva desde el punto de vista de las fallas de mercado.....	208
A) Monopolio.....	208
i) Monopolio del lado de la oferta.....	209
ii) Monopolio del lado de la demanda.....	214
iii) Ley de defensa de la libre competencia.....	217
B) Asimetrías de la información.....	219
C) Externalidades.....	221
i) Participación de trabajadores que no son parte de la negociación.....	221
ii) Lock-out.....	222
iii) Otras Externalidades.....	223

D) Bienes públicos.....	223
E) Costos de transacción.....	225
3.1.4 Análisis de la legislación sobre negociación colectiva desde el punto de vista de la teoría de juegos.....	230
A) Permitir que los individuos conviertan las soluciones ineficientes en soluciones eficientes.....	230
B) Obtener el compromiso óptimo de cumplir.....	233
C) Asegurar la confianza óptima.....	234
D) Minimizar los costos de transacción de la negociación, entregando términos de omisión eficientes.....	235
E) Corregir las fallas del mercado mediante la regulación de los términos de los contratos.....	238
F) Promover relaciones permanentes.....	238
3.2 Contrapunto de eficiencia económica entre negociación colectiva reglada y negociación colectiva directa.....	242
3.2.1 Fallas de Mercado.....	242
A) Monopolio.....	242
i) Monopolio del lado de la oferta.....	242
ii) Monopolio del lado de la demanda.....	243
B) Asimetrías de la información.....	244

C) Externalidades.....	244
D) Bienes públicos.....	246
E) Costos de transacción.....	246
3.2.2 Análisis de la legislación sobre negociación colectiva directa desde el punto de vista de la teoría de juegos.....	248
3.3 Contrapunto de eficiencia económica entre negociación colectiva intraempresa y negociación colectiva interempresas.....	251
3.3.1 Fallas de mercado.....	252
A) Monopolio.....	252
B) Asimetrías de la información.....	253
C) Externalidades.....	254
D) Bienes públicos.....	255
E) Costos de transacción.....	255
3.3.2 Análisis de la legislación sobre negociación colectiva interempresas desde el punto de vista de la teoría de juegos.....	256
Conclusiones.....	258
Bibliografía.....	262