

Tabla de contenido

1.	Introducción	1
2.	Descripción del tema, la oportunidad y preguntas claves	2
3.	Objetivos	4
4.	Alcance	4
5.	Metodología.....	4
6.	Resultados esperados	5
7.	Análisis del entorno	6
	7.1 Caracterización del macro entorno	6
	7.1.1 Conclusiones del análisis del macroentorno	10
	7.2 Análisis del microentorno.....	11
	7.2.1 Análisis del mercado	13
	7.2.2 Estudio de mercado.....	14
	7.2.3 Análisis de las 5 fuerzas de Porter	16
	7.2.4 Conclusiones del análisis del microentorno.....	18
8.	Análisis interno	19
	8.1 Análisis de la cadena de valor	19
	8.2 Fortalezas	20
	8.3 Debilidades.....	21
	8.4 Factores críticos de éxito	21
9.	Estrategia	22
	9.1 Marketing estratégico	22
	9.1.1 Segmentar	22
	9.1.2 Apuntar	26
	9.1.3 Posicionar	27
	9.2 Estrategia genérica	28
	9.2.1 First to Market.....	29
	9.3 Modelo de negocios.....	29
10.	Marketing táctico	30
	10.1 Producto (Servicio).....	30
	10.2 Precio	33
	10.3 Promoción	35
	10.4 Plaza	40
11.	Plan de ventas	40
	11.1 Ciclo de venta	41

11.2 Proyecciones de ventas.....	42
12. Plan de operaciones.....	44
12.1 Procesos relacionados a los clientes y venta.....	44
12.2 Procesos relacionados a la producción	44
12.3 Procesos administrativos	46
13. Plan de personas	50
14. Plan financiero	54
14.1 Inversión	55
14.2 Ingresos	55
14.3 Egresos.....	55
14.4 Capital de trabajo.....	56
14.5 Evaluación económica.....	56
14.6 Análisis de sensibilidad	59
15. Conclusiones	61
Bibliografía.....	62