

TABLA DE CONTENIDO

1	INTRODUCCIÓN	1
1.1.	CONTEXTO Y MOTIVACIÓN	1
1.2.	DESCRIPCIÓN DEL TEMA A ABORDAR.....	3
2	OBJETIVOS Y RESULTADOS ESPERADOS	5
2.1.	OBJETIVO GENERAL	5
2.2.	OBJETIVOS ESPECIFICOS.....	5
2.3.	RESULTADOS ESPERADOS	5
3	ALCANCE	6
4	DIAGNOSTICO	7
4.1.	MARCO CONCEPTUAL	7
4.2.	METODOLOGÍA	8
4.3.	DESCRIPCIÓN DE LA ORGANIZACIÓN.....	10
4.4.	DESCRIPCIÓN DEL MERCADO.....	12
4.5.	MERCADO ACTUAL	13
4.6.	ESTIMACIÓN DEL TAMAÑO DEL MERCADO DE MANTENIMIENTO INDUSTRIAL.....	15
4.7.	ANÁLISIS INTERNO.....	16
4.7.1	PROCESOS DE QUANT	17
4.7.2	ACTUALES FORMAS DE OFRECIMIENTO DEL SERVICIO.....	19
4.7.2.1.	EXTERNALIZACIÓN TOTAL DEL MANTENIMIENTO.....	19
4.7.2.2.	EXTERNALIZACIÓN DE LA GESTIÓN DEL MANTENIMIENTO.....	19
4.7.2.3.	EXTERNALIZACIÓN DEL MANTENIMIENTO DE FAMILIAS DE ... ACTIVOS	19
4.7.2.4.	SERVICIOS DE FABRICACIÓN POR CONTRATO	19
4.7.3	TIPOS DE INDUSTRIAS	20
4.8.	ENTREVISTAS	21
4.9.	ENCUESTAS	22
4.10.	COMPETENCIA	23
4.10.1	COMPAÑÍAS PROVEEDORAS DE EQUIPAMIENTO INDUSTRIAL Y SERVICIO DE MANTENIMIENTO	23
4.10.1.1.	ABB.....	23
4.10.1.2.	SIEMENS	24
4.10.1.3.	METSO.....	25
4.10.1.4.	FLSMIDTH	25
4.10.2	COMPAÑÍAS PROVEEDORAS DE SERVICIO DE MANTENIMIENTO INDUSTRIAL	26
4.10.2.1.	NEXXO	26
4.10.2.2.	IMA	27
4.10.2.3.	EULEN	29
4.10.2.4.	SALFA MANTENCIONES.....	29
4.10.2.5.	SIGMA.....	30
4.11.	CLIENTES	33
4.12.	FODA	34
4.12.1	REGIÓN II.....	34

4.12.1.1. MINERÍA.....	34
4.12.1.2. ENERGÍA	34
4.12.1.3. PUERTOS	35
4.12.2 REGIÓN VIII.....	35
4.12.2.1. CELULOSA.....	35
4.12.2.2. ENERGÍA	36
4.12.2.3. PUERTOS	36
4.12.3 GLOBAL.....	37
5 ESTRATEGÍA.....	38
5.1. MERCADO OBJETIVO.....	38
5.2. CLIENTES OBJETIVOS	38
5.3. DEFINICIÓN DE SERVICIOS Y POLÍTIVA DE PRECIOS	38
5.4. DEFINICIÓN DE PERSONAL Y RECURSOS	38
5.4.1 RECURSOS NECESARIOS.....	39
5.4.2 PERSONAL NECESARIO.....	39
5.5. DEFINICIÓN DE LA ESTRATEGIA	41
5.6. ESTRATEGIA DE MARKETING.....	45
5.6.1 QUANT NEW OFFERING	45
5.7. MARKETING MIX	46
5.7.1 PRECIO.....	46
5.7.2 PROMOCIÓN	46
5.7.3 PRODUCTO/SERVICIO	46
5.7.4 PLAZA.....	47
6 EVALUACIÓN ECONÓMICA.....	48
6.1. PROYECCIÓN DE VENTAS	48
6.2. FLUJO DE CAJA	49
6.3. ESTADOS DE RESULTADO	53
6.3.1 ESTADO RESULTADO PROYECTADO	54
6.4. BALANCE	55
6.4.1 ACTIVOS.....	56
6.4.2 PASIVOS.....	58
6.5. INDICADORES	60
7 CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	63
8 BIBLIOGRAFÍA.....	65
9 ANEXOS.....	66

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 PIB Regional	13
Tabla 2 Mercado del Mantenimiento	15
Tabla 3 Procesos claves Quant Chile	17
Tabla 4 Servicios FLSmith.....	26
Tabla 5 Empresas de Mantenimiento & Industrias	32
Tabla 6 Empresas de Mantenimiento & Tipos de Servicios	32
Tabla 7 FODA Minería II Región	34
Tabla 8 FODA Energía II Región.....	34
Tabla 9 FODA Puertos II Región.....	35
Tabla 10 FODA Celulosa VIII Región.....	35
Tabla 11 FODA Energía VIII Región	36
Tabla 12 FODA Puertos VIII Región	36
Tabla 13 FODA Global	37
Tabla 14 Estrategias competitivas genéricas Porter	41
Tabla 15 Estado Resultado Proyecto	54
Tabla 16 Balance Activos.....	57
Tabla 17 Balance Pasivos	59
Tabla 18 Indicadores.....	60

ÍNDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1 Organigrama Quant Chile	16
Ilustración 2 Procesos Globales Quant	17
Ilustración 3 Procesos Operacionales Quant	18
Ilustración 4 Distribución Servicios Quant	20
Ilustración 5 Modelo de negocios IMA.....	28
Ilustración 6 Modelo de Gestión IMA.....	28
Ilustración 7 Organigrama Propuesto Quant	40
Ilustración 8 Desarrollo Estrategia Digital Quant	42
Ilustración 9 Estrategia de Marketing	45
Ilustración 10 Organigrama tipo ejecución Servicio de Mantenimiento	48

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1 Modelo de Negocios Quant	11
Gráfico 2 PIB II Región.....	14
Gráfico 3 PIB VIII Región	14
Gráfico 4 Servicios Sigma	31
Gráfico 5 Cash flow Mantenimiento head count 35	49
Gráfico 6 Cash flow servicio spot de mantenimiento.....	50
Gráfico 7 Cash flow servicios paradas de planta.....	50
Gráfico 8 Cash flow servicio de mantenimiento head count 110	51
Gráfico 9 Cash flow línea base.....	51
Gráfico 10 Cash Net / Accum Cash.....	52
Gráfico 11 Accumulated Cash.....	52