

## **Tabla de contenido**

<b>1 Introducción .....</b>	<b>1</b>
<b>2 Antecedentes generales.....</b>	<b>2</b>
<b>2.1 Descripción del proyecto .....</b>	<b>2</b>
<b>2.2 Justificación .....</b>	<b>2</b>
<b>3 Objetivo y metodología .....</b>	<b>3</b>
<b>3.1 Objetivo.....</b>	<b>3</b>
<b>3.2 Metodología .....</b>	<b>3</b>
<b>4 Análisis estratégico .....</b>	<b>6</b>
<b>4.1 Análisis 5 fuerzas de Porter .....</b>	<b>6</b>
<b>4.1.1 Conclusión análisis 5 fuerzas de Porter.....</b>	<b>9</b>
<b>4.2 Análisis PEST .....</b>	<b>10</b>
<b>4.2.1 Conclusión análisis PEST .....</b>	<b>12</b>
<b>4.3 Análisis FODA.....</b>	<b>12</b>
<b>4.2.1 Conclusión análisis FODA.....</b>	<b>15</b>
<b>4.4 Conclusión análisis estratégico .....</b>	<b>16</b>
<b>5 Estudio de mercado .....</b>	<b>17</b>
<b>5.1 Oferta .....</b>	<b>17</b>
<b>5.2 Demanda .....</b>	<b>19</b>
<b>5.3 Acercamiento al cliente de ELEAM .....</b>	<b>19</b>
<b>5.4 Encuesta .....</b>	<b>21</b>
<b>5.4.1 Tamaño de la muestra.....</b>	<b>21</b>
<b>5.4.2 Diseño de la encuesta.....</b>	<b>22</b>
<b>5.4.3 Análisis y resultados de la encuesta .....</b>	<b>23</b>
<b>5.4.4 Sesgos y validación .....</b>	<b>24</b>
<b>5.4.5 Conclusiones de la encuesta.....</b>	<b>25</b>
<b>5.5 Mercado total .....</b>	<b>28</b>
<b>5.6 Mercado potencial.....</b>	<b>28</b>
<b>5.6 Mercado meta .....</b>	<b>30</b>
<b>6 Modelo de negocios .....</b>	<b>32</b>
<b>7 Plan de marketing.....</b>	<b>35</b>
<b>7.1 Estrategia del negocio .....</b>	<b>35</b>
<b>7.1.1 Estrategia genérica.....</b>	<b>35</b>
<b>7.1.2 Estrategia de crecimiento .....</b>	<b>35</b>

<b>7.1.3 Estrategia competitiva .....</b>	36
<b>7.1.4 Estrategia de posicionamiento.....</b>	36
<b>7.2 Producto.....</b>	36
<b>7.2 Precio.....</b>	40
<b>7.3 Plaza .....</b>	40
<b>7.4 Promoción.....</b>	41
<b>8 Planes operacionales.....</b>	42
<b>8.1 Ingreso del adulto mayor al establecimiento .....</b>	42
<b>8.2 Cuidado del adulto mayor.....</b>	44
<b>8.3 Salud del adulto mayor.....</b>	45
<b>8.4 Entretenimiento y ocio del residente .....</b>	46
<b>8.5 Operaciones del servicio .....</b>	47
<b>8.4 Adquisición insumos varios para el funcionamiento del hogar .....</b>	49
<b>8.3 Equipamientos necesarios para las instalaciones .....</b>	49
<b>8.4 Propuesta de diseño interior del inmueble .....</b>	50
<b>9 Plan de recursos humanos .....</b>	51
<b>9.1 Organigrama .....</b>	51
<b>9.2 Personal fijo.....</b>	51
<b>9.3 Personal en transición.....</b>	53
<b>10 Plan financiero .....</b>	55
<b>10.1 Moneda, Horizonte de planificación y tasa de descuento.....</b>	55
<b>10.2 Estimación de demanda.....</b>	55
<b>10.3 Ingresos .....</b>	57
<b>10.4 Costos y gastos.....</b>	57
<b>10.4.1 Inversión.....</b>	57
<b>10.4.2 Egresos personal fijo .....</b>	59
<b>10.4.3 Personal de transición.....</b>	60
<b>10.4.4 Gastos del recinto .....</b>	60
<b>10.4.5 Gastos empresa .....</b>	61
<b>10.4.6 Otros costos periódicos .....</b>	61
<b>10.4.7 Proporción de costos .....</b>	62
<b>10.5 Utilidades .....</b>	62
<b>10.6 Flujo de caja e indicadores.....</b>	63
<b>10.7 Financiamiento .....</b>	63

<b>10.8 Análisis de sensibilidad.....</b>	66
<b>10.9 Riesgos.....</b>	68
<b>10.10 Fundamentos de expansión .....</b>	69
<b>11 Conclusiones.....</b>	72
<b>12 Recomendaciones.....</b>	74
<b>13 Bibliografía.....</b>	76
<b>14 Anexos.....</b>	77