

Tabla de contenido

1. Introducción.....	1
2. Objetivos y resultados esperados.....	2
2.1. Objetivo General.....	2
2.2. Objetivos específicos.....	2
2.3. Resultados esperados	2
3. Diagnóstico de la situación actual.....	3
3.1. Caracterización de la situación actual.....	3
3.1.1. Análisis de la educación en Chile.....	3
3.1.2. Normativas sobre la adulteración del currículum.....	5
3.2. Análisis de mercado potencial	6
3.2.1. Definición del mercado potencial.....	6
3.2.2. Casas de estudio.....	7
3.2.3. Reclutamiento de Personal.....	10
3.2.4. Bancos.....	15
3.2.5. Técnicos y Profesionales.....	18
3.2.6. Cuantificación del mercado total.....	21
3.3. Análisis de clientes.....	22
3.3.1. Identificación y caracterización de cada segmento.....	22
3.4. Análisis de la competencia.....	22
3.4.1. Competidores	22
3.5. Benchmarking	25
3.6. Análisis del entorno.....	26
3.7. Obtención de la base de datos	26
4. Síntesis estratégica a través de análisis FODA por segmento.....	28
5. Estrategia.....	30
5.1. Selección del segmento objetivo.....	30
5.2. Estrategias propuestas	30
5.2.1. Estrategias con entidades públicas.....	31
5.2.2. Estrategias mediante entidades privadas.....	32
5.3. Selección de la estrategia	34
5.4. Modelo de negocio.....	35
5.4.1. Técnicos y profesionales de Chile.....	35
5.4.2. Empresas de reclutamiento y privadas.....	37

5.4.3. Plataforma	38
5.5. Definición de modelo de negocio a través del Modelo Canvas.....	39
5.5.1. Clientes.....	40
5.5.2. Valor añadido.....	40
5.5.3. Relaciones con clientes	40
5.5.4. Canales.....	41
5.5.5. Actividades Claves	41
5.5.6. Recursos claves.	41
5.5.7. Asociaciones claves.	42
5.5.8. Estructura de costos.	42
5.5.9. Ingresos.....	42
5.6. Demanda, recursos y costos.....	42
5.6.1. Demanda.	42
5.6.2. Desarrollo de la plataforma.....	44
5.6.3. Recursos Humanos.	45
5.6.4. Instalaciones.....	48
5.6.5. Costos de oficina.	49
5.6.6. Costos Variables.....	50
5.7. Definición de estrategia de publicidad y posicionamiento.....	52
5.7.1. Estrategia de cobertura.	52
5.7.2. Objetivo Comercial	53
5.7.3. Plan de Marketing Táctico.	53
5.8. Diseño del plan de implementación.....	58
6. Evaluación económica.....	59
6.1. Flujo de caja.....	59
6.1.1. Flujo de caja sin financiamiento.....	60
6.1.2. Flujo de caja con financiamiento.....	60
6.2. Tasa de descuento y Wacc.....	62
6.2.1. Cálculo de tasa de descuento.....	62
6.2.2. Cálculo del WACC.....	63
6.3. Evaluación económica.	63
6.3.1. Cálculo del VAN.....	63
6.3.2. Cálculo TIR.....	64
6.4. Análisis de sensibilidad.....	64

7. Conclusiones	65
8. Bibliografías	67
9. Anexos.....	68