

## Tabla de Contenido

Introducción .....	1
Objetivos y Resultados Esperados. ....	3
Objetivo General. ....	3
Objetivos Específicos. ....	3
Resultados Esperados. ....	3
Propuesta Metodológica. ....	4
Marco Conceptual. ....	4
Metodología. ....	4
Diagnóstico de la Situación Actual. ....	4
Análisis Estratégico. ....	5
Definición de la Estrategia. ....	5
Elaboración del Plan de Recursos Humanos:....	6
Evaluación Económica.....	6
Alcance del Tema Por Abordar y Definición de Clientes. ....	7
Alcance del Tema.....	7
Definición de Clientes.....	7
Segmentación y Análisis de Mercado.....	8
Agentes del Mercado. ....	9
Agentes del Mercado Subgrupo Proveedores de Planes de Salud. ....	9
Agentes del Mercado Subgrupo Proveedores de Seguros Complementarios. ....	12
Agentes del Mercado Subgrupo Centros de Atención de Salud. ....	13
Agentes del Mercado Subgrupo Proveedores de Medicamentos y Fármacos. ....	13
Competidores.....	13
Segmentación y Target del Mercado.....	15
Investigación de Mercado.....	17
Plan Estratégico.....	23
Canvas de Nueve Bloques.....	23
Propuesta de Valor. ....	23
Segmentación de Clientes. ....	24
Relación con Cliente .....	26
Alianzas Clave. ....	26
Actividades Clave. ....	26
Recursos Clave. ....	26
Canales. ....	27
Estructura de Costos. ....	27
Estructura de Ingresos.....	29
Análisis FODA.....	29

Fortalezas.....	30
Oportunidades.....	30
Debilidades.....	31
Amenazas.....	31
Análisis de 5 Fuerzas de Michael Porter.....	32
Análisis/Rivalidad de los Competidores.....	32
Poder de Negociación de Clientes.....	33
Poder de Negociación de los Proveedores.....	33
Amenaza de nuevos competidores.....	34
Amenaza de productos sustitutos.....	34
Visión y Misión.....	35
Visión.....	35
Misión.....	35
Plan de Marketing.....	36
Descripción de la Empresa.....	36
Situación de Mercado.....	36
Análisis Interno.....	38
Producto.....	38
Precio.....	38
Plaza.....	40
Promoción.....	40
Establecimiento de Objetivos.....	41
Establecimiento y Selección de Estrategias.....	42
Control y Monitoreo.....	43
Plan de Recursos Humanos.....	44
Plan de Operaciones.....	47
Procesos Pre-Operacionales.....	47
Proceso de Recopilación de Información.....	47
Proceso de Homologación de Información.....	48
Proceso de Creación y Desarrollo de la Página Web y Aplicación Móvil.....	48
Procesos Operacionales.....	48
Proceso de Cobro y Factura para la Versión de Pago.....	48
Proceso de Actualización de Información.....	49
Plan Económico y Financiero.....	49
Determinación de Costos Asociados.....	49
Determinación del Crecimiento.....	52
Determinación de los Flujos de Caja (Estados Resultados Proyectados).....	53
Determinación de la Inversión.....	53

Determinación del VAN y la TIR.....	55
Análisis de Sensibilidad.....	56
Determinación de las Fuentes de Financiamiento.....	59
Pasos Por Seguir.....	60
Estrategias Adicionales para Mantener al Cliente Suscrito.....	60
Conclusión.....	61
Bibliografía.....	62
Anexos.....	63

## **Índice de Gráficos**

Gráfico N°1 .....	2
Gráfico N°2 .....	10
Gráfico N°3 .....	11
Gráfico N°4 .....	12
Gráfico N°5 .....	18
Gráfico N°6 .....	18
Gráfico N°7 .....	19
Gráfico N°8 .....	20
Gráfico N°9 .....	20
Gráfico N°10 .....	21
Gráfico N°11 .....	39
Gráfico N°12 .....	53
Gráfico N°13 .....	56
Gráfico N°14 .....	57
Gráfico N°15 .....	57
Gráfico N°16 .....	58

## **Índice de Tablas**

Tabla N°1.....	8
Tabla N°2.....	8
Tabla N°3.....	15
Tabla N°4.....	16
Tabla N°5.....	27
Tabla N°6.....	28
Tabla N°7.....	41
Tabla N°8.....	50
Tabla N°9.....	50
Tabla N°10.....	54
Tabla N°11.....	56
Tabla N°12.....	57
Tabla N°13.....	58
Tabla N°14.....	58

## **Índice de Figuras**

Figura N° 1.....	9
Figura N° 2.....	10
Figura N° 3.....	13
Figura N° 4.....	23
Figura N° 5.....	35
Figura N° 6.....	39
Figura N° 7.....	43
Figura N° 8.....	47