

Tabla de contenido

1	Introducción	1
1.1	GeoVictoria	2
1.2	Productos y servicios	3
1.3	Mercado	4
2	Oportunidad	4
2.1	Focos principales del negocio	4
2.2	Actualización de la plataforma	7
2.3	Oportunidad	7
3	Objetivos.....	8
4	Marco teórico	9
4.1	Gestión.....	9
4.2	Modelo de negocios	10
4.3	Experiencia de Cliente	11
4.4	Benchmarking	12
5	Metodología	13
6	Análisis de la situación actual	15
6.1	Análisis del servicio GeoVictoria	15
6.1.1	Productos y servicios.....	15
6.1.2	CANVAS situación actual	25
6.2	Estudio de clientes	28
6.2.1	Análisis de entrevistas	29
6.2.2	Análisis de tickets	34
6.2.3	Análisis de desarrollos.....	38
6.3	Estudio de competencia	39
6.4	Análisis de tendencias tecnológicas.....	43
6.4.1	Tendencias generales	43
6.4.2	Microsoft	45
6.5	Síntesis de la investigación	46
6.5.1	Resumen	46
6.5.2	Líneas de trabajo	49
6.5.3	Contraste con hipótesis	50

7	Propuesta	51
7.1	Análisis de ejes de trabajo según UX Honeycomb.....	51
7.1.1	Eje de la comunicación.....	51
7.1.2	Eje de presentación de funcionalidades	54
7.1.3	Eje de elementos a administrar	56
7.2	Propuestas de cambio.....	57
7.2.1	Capa de comunicación	57
7.2.2	Capa de aplicaciones	60
7.2.3	Nuevos elementos de gestión.....	62
8	Evaluación de la propuesta.....	63
8.1	Evaluación propuesta conjunta	63
8.2	Impacto en modelo de negocios	64
8.3	Análisis de recursos y capacidades	67
8.4	Evaluación económica general	68
9	Conclusiones	73
10	Mejoras y recomendaciones futuras.....	74
11	Bibliografía.....	75
12	Anexos	76