

Tabla de Contenido

1	Introducción.....	1
2	Descripción del tema a abordar y preguntas claves.....	2
3	Alcance del tema a abordar.....	4
4	Objetivos y resultados esperados	4
4.1	Objetivo General:	4
4.2	Objetivos Específicos:	4
4.3	Resultados Esperados	5
5	Marco conceptual.....	5
6	Diagnóstico	7
6.1	Análisis y cuantificación del mercado potencial.....	7
6.2	Análisis del cliente.....	12
6.2.1	Identificación de segmentos y sus características	14
6.2.2	Reconocimiento del valor percibido por los consumidores respecto al producto y servicio ofrecidos	22
6.3	Análisis de la competencia.....	22
6.3.1	Identificación de las fortalezas y debilidades de los competidores	23
6.3.2	Benchmarking cualitativo	25
6.3.3	Factibilidad de adquirir una cafetería ya establecida	26

6.4 Análisis del Entorno.....	27
6.4.1 Entorno Político	27
6.4.2 Entorno Económico.....	28
6.4.3 Entorno Social	28
6.4.4 Entorno Tecnológico	29
6.4.5 Entorno Ecológico	30
6.4.6 Entorno Legal	30
7 Síntesis Estratégica:	31
7.1 Matriz FODA por segmento.....	31
8 Diseño de la estrategia.....	34
8.1 Selección del segmento objetivo:	34
8.2 Definición de propuesta de valor:	35
8.2.1 Diseño de la propuesta de valor a través del Value Proposition Canvas: 35	
8.3 Definición de política de precios:.....	38
8.4 Definición de estrategia de comunicación y posicionamiento:	41
8.5 Descripción del modelo de negocio:	42
9 Evaluación económica:	48
9.1 Elaboración de flujos de caja:	52
9.2 Determinación de financiamiento:	54

9.3 Determinación de la tasa de descuento de flujos:	55
9.4 Determinación de Tasa Interna de Retorno (TIR), Valor Actual Neto (VAN) y Payback:	59
9.5 Análisis de sensibilización:.....	60
10 Conclusiones y recomendaciones:.....	62
11 Bibliografía	64
12 Anexos	66
12.1 Anexo 1: segmentación de población residente sin sectores socioeconómicos D y E.....	66
12.2 Anexo 2: Flujo de caja año 1 aperturado por meses.....	67
.....	67