



VALORACIÓN ENEL AMERICA SA.

MEDIANTE MÉTODO DE FLUJO DESCONTADO

VALORACIÓN DE EMPRESAS PARA OPTAR AL GRADO DE
MAGÍSTER EN FINANZAS

Alumno: Carolina Jara Araya

Profesor Guía: José Olivares

Santiago, enero 2021

Dedicatoria

El presente trabajo lo dedico principalmente a mi familia y a Dios, por su amor, trabajo y compañía en mi vida, por estar siempre presentes acompañándome y por el apoyo que me han brindado a lo largo de esta etapa.

También está dedicado a todas las personas que me han apoyado y han hecho que el trabajo se realice con éxito, en especial a mi compañero Joaquín Gonzalez por el excelente trabajo en equipo que realizamos en el proceso de título que gracias a su compañía logré aprender y reforzar mucho más los conocimientos adquiridos. También a aquellas compañeras y compañeros que fueron parte del programa que abrieron las puertas y compartieron sus conocimientos.

Agradecimientos

En el presente trabajo de grado, quisiera dar un especial agradecimiento a todo el cuerpo docente, académico y de apoyo de la Universidad de Chile, por el constante apoyo y la entrega a la hora de enfrentar el proceso conducente al grado de Magíster en Finanzas. Con especial mención al profesor guía José Olivares, quien brindó su experiencia y apoyo en el proceso de investigación, construcción y conclusión de este trabajo.

Finalmente, un especial agradecimiento al equipo de tesis, que con su apoyo y dedicación logramos aprender y desarrollarnos profesionalmente por medio de este trabajo y de nuestras experiencias.

Tabla de Contenidos

Dedicatoria	1
Agradecimientos	2
Tabla de Contenidos	3
Índice de Ilustraciones y Tablas	6
Resumen Ejecutivo	8
1.-Métodos de Valoración	9
1.1 Modelo de descuento de dividendos	10
1.2 Método de Flujos de Caja Descontados	11
1.3 Método de Múltiplos	13
1.4 Método de Opciones Reales.	14
2.- Descripción de la Empresa e Industria	18
2.1 Descripción de la Empresa	18
2.1.1 Ficha Técnica	19
2.1.2 Resumen Histórico	22
2.1.3 Gobierno Corporativo	24
2.1.4 Segmentos de Negocios	29
2.1.5 Análisis de Resultados diciembre 2019	32
2.1.6 Análisis de Ratios	44
2.2- Análisis de la Industria.	46
2.2.1 Volatilidad del Tipo de Cambio	46
2.2.2 Riesgo País	49
2.2.3 Empresas Comparables	51
3.- Descripción del Financiamiento de la Empresa	52
3.1 Financiamiento vía Bonos de la Empresa	52
4.- Estimación de la Estructura de Capital	55
4.1 Deuda Financiera de la Empresa	55
4.2 Patrimonio Económico (Bursátil) de la Empresa	55
4.3 Valor Económico de la Empresa	56
4.4 Estructura de Capital Objetivo	56

5.- Estimación del Costo Patrimonial y del Costo de Capital de la Empresa	57
5.1 Estimación del Beta Patrimonial	57
5.2 Costo de la Deuda	59
5.3 Beta de la Deuda	59
5.4 Beta Patrimonial Sin Deuda	60
5.5 Nuevo Beta Patrimonial con Deuda	62
5.6 Costo Patrimonial	63
5.7 Determinación del WACC	65
6.-Análisis Operacional del Negocio	66
6.1 Análisis de los Ingresos	66
6.2 Análisis de Costos y Gastos	67
6.3 Análisis de Activos operacionales	69
7.- Proyecciones y Estado de Resultados	73
7.1.- Drivers y Tasa de Crecimiento.	73
7.1.1 Driver de crecimiento económico	74
7.1.2 Driver de crecimiento demográfico en la región.	75
7.1.3 Tasa de crecimiento de los ingresos	77
7.2 Proyección de EERR	78
7.2.1 Proyección de ingresos por ventas.	78
7.2.2 Proyección de Egresos.	79
7.2.3 Estado de Resultados Proyectado.	83
8.- Proyección de Flujos de Caja Libre	84
8.1 Flujo de Caja Bruto.	84
8.2 Proyecciones de Inversión en reposición, nuevos activos fijos y variación del capital de trabajo	85
8.2.1 Inversión de Reposición	85
8.2.2 Nuevas Inversiones en activos fijos	86
8.2.3 Variación del Capital de Trabajo.	88
8.4 Flujo de Caja Libre	90
9.- Valoración Económica de la Empresa y el Precio de la Acción por FCD	92
9.1 Método de Flujo de Caja descontado	92

9.2 Valor terminal de la Empresa	93
9.3 Valor Presente del Flujo de Caja	93
9.4 Valoración Económica de la Empresa y de su Precio de Acción	95
10.- Sensibilización de la Valoración por Flujo de Caja Descontado	97
11- Conclusiones	99
12.- Anexos	100
12.1 Tabla Descripción de Empresas Comparables	100
12.2 Estados de Resultados 2015 - 2019	105
12.3 Balance 2015- 2019	106
12.4 Balance Proyectado	107
12.5 Detalle Costos y Gastos	109
12.6 Bibliografía	110

Índice de Ilustraciones y Tablas

Tabla 1: Accionistas	21
Tabla 2: Directorio	24
Tabla 3: Ejecutivos.....	27
Tabla 4: Participación de Accionistas	28
Tabla 5: Estados de Resultados Integrales	32
Tabla 6: Estados de Resultados Integrales como porcentaje de las ventas	33
Tabla 7: Ingresos por país.....	34
Tabla 8: EBITDA.....	34
Tabla 9: EBITDA por país.....	35
Tabla 10: Análisis estático de Activos.....	36
Tabla 11: Análisis estático de Pasivos y Patrimonio.....	37
Tabla 12: Análisis dinámico de Activos 2018 - 2019.	38
Tabla 13: Análisis dinámico de Pasivos y Patrimonio 2019- 2018.	41
Tabla 14: Ratios Financieros.....	44
Tabla 15: Rentabilidad Dupont.....	45
Tabla 16: Country Risk Premium por país.	50
Tabla 17: Empresas Comparables.....	51
Tabla 18: Bono 1.....	52
Tabla 19: Bono 2.....	53
Tabla 20: Bono 3.....	54
Tabla 21: Deuda Financiera	55
Tabla 22: Patrimonio Bursátil.	55
Tabla 23: Valor económico de la empresa.	56
Tabla 24: Estructura de capital.	56
Tabla 25: Beta de la acción.	58
Tabla 26: Country Risk ponderado por activo.	64
Tabla 27: Detalle de los ingresos.	66
Tabla 28: Detalle de los egresos operacionales.	67
Tabla 29: Detalle de los activos operacionales.	69
Tabla 30: Rotación de activos por país.	71
Tabla 31: PIB por país	74
Tabla 32: PIB ponderado por país	75
Tabla 33: Crecimiento Demográfico.	76
Tabla 34: Crecimiento Demográfico ponderado.	77
Tabla 35: Tasa de crecimiento de los ingresos.....	78
Tabla 36: Detalle de los ingresos proyectados.	79
Tabla 37 Proyección de la deuda financiera	80
Tabla 38 Rotación Activo Fijo	81

Tabla 39: Depreciación y Amortización proyectada.	82
Tabla 40: Estado de Resultados Integrales Proyectado.	83
Tabla 41: Flujo de Caja Bruto Proyectado.	85
Tabla 42 Inversión en reposición	86
Tabla 43: Depreciación y Amortización proyectada.	87
Tabla 44: Capital de trabajo operativo Neto	88
Tabla 45: RCTON proyectado.	89
Tabla 46: Flujo de Caja Libre.	90
Tabla 47 Flujo de Caja Libre	94
Tabla 48 Flujo de Caja descontado	95
Tabla 49: Patrimonio económico y Precio de la Acción.	95
Tabla 50: Valor de la acción por Flujo de Caja.	96
Tabla 51: Sensibilización del valor patrimonial para FCD.	97
Tabla 52: Sensibilización del precio de la acción, para FCD.	98
Tabla 53: Detalle empresas comparables.	100
Tabla 54: EERR bajo IFRS 2015-2019 ENELAM.	105
Tabla 55 Balance histórico	106
Tabla 56: Balance Proyectado, Activos.	107
Tabla 57: Balance Proyectado, Pasivos.	108
Tabla 58: Detalle Costos y Gastos ENELAM 2015-2019.	109

Resumen Ejecutivo

El objetivo de valorar una empresa es encontrar el valor propio de una firma, también llamado en la literatura como valor intrínseco. Es importante saber que el precio de mercado de una acción puede diferir con este valor, lo que nos llevaría a concluir que, bajo el análisis de la valoración de la empresa, esta podría estar subvalorada (con premio) o sobrevalorada (con descuento) según el grado de perfección de los mercados, dándose la posibilidad de que existan brechas de información.

En este trabajo se busca estimar el valor justo de la acción de Enel Américas S.A, empresa privada de energía eléctrica, que actualmente posee operaciones en Argentina, Brasil, Colombia y Perú. Su negocio principal es generar, distribuir y transmitir energía en cualquiera de sus formas o naturaleza. Al 31/12/2019 presenta un precio de acción de USD 0,2243.

Para realizar la valoración de ENELAM se utiliza el método de Valoración por Flujo de Caja Descontado.

Por el método de Flujo de Caja descontado se obtuvo un valor por acción de USD 0,274, que diverge del precio de la acción bursátil al 31/12/2019 de USD 0,2243, existiendo un premio por acción, con una variación de 22,21% equivalente a USD 0,0498 la acción.

1.-Métodos de Valoración

Los métodos de valoración tienen como objetivo estimar un valor para la compañía. Existen diversos grupos de métodos de valoración, los métodos basados en el balance de la empresa, métodos basados en cuentas de resultado, métodos mixtos, y métodos basados en el descuento de flujo de fondos¹. Los resultados obtenidos nunca serán exactos ni únicos, y que además dependerán de la situación de la empresa en determinado momento, y del método utilizado.

Los equipos de analistas comprueban y determinan el valor teórico por acción, es decir, el valor de la empresa dividido por el número de acciones emitidas por la sociedad. Como se verá más adelante sus resultados difieren, dado que cada analista utiliza distintos supuestos.

Dentro de los métodos más conocidos se encuentran el modelo de descuento de dividendos, opciones reales, flujos de caja descontados, y múltiplos².

Nos enfocaremos en adelante en los tres últimos métodos de valoración mencionados. El método de opciones reales, múltiplos, y de flujos de caja descontados, este último es cada vez más utilizado, ya que considera a la empresa como un ente generador de flujos, y por ello como un activo financiero.

¹ Fernández, Pablo. “Valoración de Empresas”, Tercera edición (2005), Gestión 2000. 28p.

² Maquieira, Carlos. Finanzas Corporativas, Teoría y Práctica. Santiago, Editorial Andrés Bello, 2010. Capítulo 8, pp.249-277.

1.1 Modelo de descuento de dividendos

Los dividendos son pagos periódicos a los accionistas y constituyen, en la mayoría de los casos, el único flujo periódico que reciben las acciones.

El valor de la acción es el valor actual de dividendos que esperamos obtener de ella, y se emplea generalmente para la valorización de bancos e instituciones financieras. Para el caso de Perpetuidad, es decir, cuando en una empresa se esperan dividendos constantes todos los años, el valor se puede expresar así:

Ecuación 1

$$\text{Valor de la acción} = \frac{DPA}{K_p}$$

Donde:

DPA = Dividendo por acción

K_p = rentabilidad exigida a las acciones.

La rentabilidad exigida a las acciones es la rentabilidad que esperan obtener los accionistas para sentirse suficientemente remunerados. Si se espera que el dividendo crezca indefinidamente a un ritmo anual constante g , la fórmula anterior se convierte en la siguiente:

Ecuación 2

$$\text{Valor de la Acción} = \frac{DPA_{t+1}}{(K_p - g)}$$

Donde DPA_{t+1} son los dividendos por acción del próximo periodo³.

³ Fernández, Pablo. "Valoración de Empresas", Tercera edición (2005), Gestión 2000. 36p.

1.2 Método de Flujos de Caja Descontados

El caso del método de Flujo de Caja Descontado, en adelante FCD, es sólo una de las maneras de valorar firmas y es una de las metodologías más utilizadas, ésta corresponde al punto de partida para construir cualquier otro método de valoración

En un FCD, los flujos de caja libre son modelados sobre un horizonte de tiempo determinado (período explícito de proyección) y luego descontados para reflejar su valor presente. Además de estos flujos de caja, este valor debe ser determinado para flujos de caja generados más allá del horizonte de proyección, comúnmente llamado “valor terminal” o “perpetuidad” (período implícito de proyección). Entonces, un FCD será altamente sensible a la tasa de descuento.

A pesar de la rigurosidad de los fundamentos teóricos, los parámetros de valoración incluidos a través de una metodología de FCD son principalmente proyecciones de largo plazo, las cuales intentan modelar los números de una compañía, provenientes de sus Estados Financieros Auditados, los factores específicos de una industria y las tendencias macroeconómicas que ejerzan ciertos grados de variabilidad en los resultados de una compañía, como las ventas, costos u otros resultados que puedan afectar la generación del flujo de la empresa.

El componente del valor terminal en un FCD generalmente representa la mayor parte del valor implícito final y es extremadamente sensible a los efectos acumulativos de los supuestos operacionales que subyacen a las proyecciones. En consecuencia, las proyecciones de largo plazo y la elección del valor de un múltiplo final de salida y/o la tasa de crecimiento perpetuo, ocupan un rol fundamental en determinar el valor de la compañía bajo análisis.

En la valoración basada en descuento de flujos se determina una tasa de descuento adecuada para cada tipo de flujo de fondos. La determinación de la tasa de descuento es uno de los puntos más importantes. Se realiza teniendo en cuenta el riesgo, las volatilidades históricas y, en la práctica, muchas veces el descuento mínimo exigido lo marcan los interesados, ya sea compradores o vendedores no dispuestos a invertir o vender por menos de una determinada rentabilidad, etc.

En general, cuando hablamos de la determinación de una tasa de descuento para descontar los flujos de la empresa (en su parte operativa), en un contexto de una valoración por el método de FCD, hablamos del costo de capital (tasa de los activos). Esta tasa se calcula frecuentemente como

un promedio ponderado entre el costo de la deuda (k_b) y la rentabilidad exigida por los accionistas, que se le denomina con frecuencia costo patrimonial (k_p). Así, al calcular el costo de capital de esta manera, se le da el nombre de “WACC” (costo de capital promedio ponderado en sus siglas en inglés). El WACC es la tasa a la que se deben descontar los Flujos de Caja Libre Totales para obtener el valor total de una empresa (en su parte operativa), que tenga deuda financiera, y en que los ahorros de impuestos asociados a los intereses del pago de la deuda se incorporen en la tasa de descuento y no en los flujos de caja de la empresa.

Para valorar la empresa de la forma descrita, se requiere que la empresa tenga una estructura de capital objetivo de largo plazo, si no se cumple esta condición no podría valorarse así (se debería hacer por valor presente ajustado).

Al aplicar FCD para valorar la empresa (en su parte operativa), la determinación del valor completo de la empresa implicaría adicionar los activos prescindibles (activos que no son necesarios para la operación de la empresa) y ajustar el exceso o déficit de capital de trabajo que la empresa pudiera tener al momento de la valoración. Por último, la valoración del patrimonio, simplemente se hace restando al valor completo de la empresa, el valor presente de la deuda financiera al momento de la valoración.

En el caso que la empresa no tenga deuda, es decir, sea financiada 100% con patrimonio, la valoración de la empresa se realiza descontando los flujos de caja totales (los mismos anteriormente descritos), a una tasa de costo de capital sin deuda, también referida como tasa de rentabilidad a exigir al negocio (dado su nivel de riesgo). Para obtener el valor completo de la empresa, se hacen los ajustes ya mencionados, además de adicionar el valor de los activos prescindibles y ajustar el exceso o déficit de capital de trabajo, al momento de la valoración. Por supuesto, este valor completo de la empresa coincidiría con el valor del patrimonio.

1.3 Método de Múltiplos

El enfoque de múltiplo o comparables, establece la relación entre ratios financieros de una compañía de la misma industria, y el valor de la firma.

El valor de un activo es comparado con los valores considerados por el mercado como activos similares o comparables. Cabe destacar que la diversidad en los resultados que se puedan obtener de los distintos tipos de múltiplos, proviene del ajuste que estos tienen a la realidad de cada empresa.

Los requisitos para aplicar este método son identificar activos comparables y obtener el valor de mercado de ellos, convertir los valores de mercado en valores estandarizados. Esto lleva a obtener múltiplos, comparar el valor estandarizado o el múltiplo aplicado a los activos comparables, controlando por diferencias que podría afectar el múltiplo de la empresa, y recordar que dos firmas son comparables en la medida que tengan riesgo similar, tasas de crecimiento parecidas y características de flujo de caja.

Existen diversos múltiplos que pueden ser utilizados, a continuación, algunos de ellos⁴:

Múltiplos de Ganancias:

- Precio de la acción/Utilidad por acción (PU o PE)
- Valor/EBIT
- Valor/EBITDA
- Valor/Flujo de Caja

Los analistas utilizan esta relación para decidir sobre portafolios, específicamente comparan este valor con la tasa de crecimiento esperado, si el valor es bajo entonces las empresas están subvaloradas, si el valor es alto entonces están sobrevaloradas.

⁴ Maquieira, Carlos. Notas de Clases: Valoración de Empresas.

La relación PU está asociada positivamente con la razón de pago de dividendo, positivamente con la tasa de crecimiento, y negativamente con el nivel de riesgo del patrimonio. Una empresa puede tener un PU bajo debido a altas tasas de interés o bien alto nivel de riesgo del patrimonio.

Múltiplos de Valor Libro:

- Precio acción/valor libro de la acción (PV)
- Valor de Mercado/ Valor Libro de Activos
- Valor de Mercado/Costo de Reemplazo (Tobin's Q)

Múltiplos de Ventas:

- Precio de la acción/Ventas por Acción (PV)
- Valor/Ventas

Múltiplo de Variables de industria Específica:

(Precio /kwh, Precio por tonelada de cobre, valor por m² construido en retail)

1.4 Método de Opciones Reales.

El término opciones reales aparece por primera vez en 1977 de la mano de Stewart Myers, quien lo emplea para hacer referencia a la aplicación de la teoría de opciones financieras en la valoración de bienes no financieros, concretamente a la inversión en activos reales que presentan un alto componente de flexibilidad.

Amram y Kulatilaka (1999) definen el enfoque de opciones reales, en sentido amplio, como una filosofía empresarial según la cual la dirección de la empresa presenta una serie de opciones estratégicas respecto a sus proyectos de inversión, las cuales afectan al valor de la empresa para sus accionistas.

El método de flujos de caja descontados tiene la limitación de no considerar el valor de la flexibilidad en la gestión inherente a muchos proyectos y esto se puede resolver utilizando opciones reales.

Fundamentalmente, el método de opciones reales permite que las decisiones de inversión puedan ser tratadas como el ejercicio de una opción, es decir, la firma tiene la opción de invertir o no.

Definición:

“Una opción real es el derecho a tomar una acción a un costo predeterminado (precio de ejercicio) por un período de tiempo predefinido (tiempo del ejercicio). Esta definición es muy parecida al de una opción financiera, la diferencia radica en que es una opción sobre un bien real y no un instrumento financiero.”⁵

Tipos de Opciones:

Opción de Posponer o Diferir.

Opción de Contraer.

Opción de Expandir.

Opción de Abandonar después de Completarlo

Opción de Cambio.

Opción de Parar la Producción Temporalmente.

Opciones Compuestas.

A continuación, presentamos el Modelo Binomial una de las metodologías más ampliamente utilizadas para valorar opciones, la cual usaremos más adelante. Sin embargo, es importante mencionar que existen otros métodos más sofisticados de valoración de opciones.

Modelo Binomial

El modelo binomial se desarrolla en un ambiente neutral al riesgo, esto implica que el mismo permite valorar las opciones en términos de los flujos de fondos esperados, actualizados desde el vencimiento hasta el presente, suponiendo que los flujos crecen a la tasa libre de riesgo. Como consecuencia, la tasa a la cual crece el subyacente no afecta el valor del derivado, pero la

⁵ Valoración de Empresas Aplicada(Carlos Maquieira-Christian Espinosa,edición 2019, p.361),Capítulo 9

volatilidad relacionada con los rendimientos del subyacente cobra significatividad en el valor de la opción. (En la práctica es más complejo estimar la tasa de crecimiento que la volatilidad (Wilmott, 2009)).

El método de valoración por neutralidad al riesgo requiere dos etapas para ser implementado: Identificar las probabilidades neutras al riesgo consistentes en el hecho que el individuo es neutro al riesgo dado los valores corrientes de los activos y sus posibles precios futuros.

Multiplicar cada probabilidad neutra al riesgo por el flujo de caja futuro correspondiente y descontar este resultado a la tasa libre de riesgo.

La fórmula generalizada para la valoración por este método corresponde a:

Ecuación 3

$$p * u + (1 - p) * d = (1 + rf)$$

Para la ecuación anterior hablaremos de S_u el precio de la acción de hoy multiplicado por uno más la rentabilidad que se obtiene en el estado en que el precio de la acción sube (u) y para el otro escenario hablaremos de S_d , el valor en el estado de baja (d).

Se puede deducir que:

Ecuación 4

$$p = \frac{1 + rf - d}{(u - d)}$$

“Es importante destacar que si estamos en un contexto de múltiples períodos los supuestos fundamentales para aplicar la binomial son:

La distribución de los precios de las acciones es una binomial multiplicativa.

Los multiplicadores u y d (y, por ende, las varianzas de los rendimientos) son los mismos en todos los períodos.

No hay costos de transacción, por lo que se puede establecer una cobertura sin riesgo para cada período entre la opción y el activo sin necesidad de realizar ningún costo.

Las tasas de interés libre de riesgo se suponen constantes.

No es necesario asumir que los inversionistas tengan una determinada actitud hacia el riesgo, de hecho, el modelo supone una neutralidad ante el riesgo porque se puede construir una cartera de arbitraje que elimina totalmente el riesgo de la inversión. Si el valor de la opción no coincide con el calculado a través del modelo, entonces se puede arbitrar (obtener un beneficio sin riesgo).”⁶

A través de métodos numéricos y basados en el supuesto de que el valor del activo subyacente sigue una distribución log normal, con lo cual los retornos se distribuyen normalmente, u y d se definen como sigue:

Ecuación 5

$$u = e^{\sigma\sqrt{T/N}}$$

Ecuación 6

$$d = \frac{1}{u}$$

Donde:

T: número de años para expiración.

N: número de períodos binomiales.

σ : Varianza de los retornos del activo subyacente.

⁶ Valoración de Empresas Aplicada (Carlos Maquieira-Christian Espinosa, edición 2019, p.355-356), Capítulo 9.

2.- Descripción de la Empresa e Industria

En este capítulo, se presenta la información relevante de la empresa y la industria pasando por la revisión de su ficha técnica, historia, gobierno corporativo, negocios, análisis de resultados, ratios y un análisis de riesgo de la industria y empresas comparables.

2.1 Descripción de la Empresa

Enel Américas es una empresa privada de energía eléctrica en Latinoamérica presente con operaciones en Colombia, Perú, Argentina y Brasil. posee oficinas en Santiago de Chile.

Enel Colombia, posee un 20% del mercado energético de una generación de 3,5 GWh, de una capacidad instalada total de 17,5 GWh a nivel país.

El tamaño de la red de clientes atendida por ENEL es de 3.5 millones de clientes en Colombia, donde el consumo de energía a nivel país es de 14.228 GWh.

Enel Perú, posee una generación 1,9 GWh, con una participación total de 15% de mercado, donde la capacidad instalada es de 12,3 GWh.

El mercado al cual abastece Enel en Perú corresponde a 1.5 millones de personas las cuales consumen un total de 8,3 GWh a nivel país.

Enel Argentina posee un 12% de la capacidad instalada del mercado, con una producción de 4,4 GWh, la actual capacidad instalada en Argentina es de 36,8 GWh.

El mercado atendido por Enel Argentina es de 2.5 millones de clientes a nivel país.

Enel Brasil, posee una participación del 1% del total de capacidad instalada en el mercado local, con una capacidad de 1,4 GWh.

El mercado alcanzado por ENEL Brasil es 17.2 millones de personas, adicionalmente, el negocio de transmisión alcanzó las 2,1 GWh transportado por las líneas propias a nivel país.

De esta forma, Enel Américas participa de forma activa y progresivamente en expansión en el mercado latinoamericano de la generación y transmisión de energía.

La principal forma de crecimiento y expansión ha sido de forma no orgánica en la adquisición de diversas empresas y centrales de generación en el cono sur para poder ingresar a los mercados ya existentes y atendidos por sus filiales.

2.1.1 Ficha Técnica

Razón Social: ENEL AMERICAS S.A.

Rut: 94271000-3

Nemotécnico:

- Bolsa de Comercio Santiago -ENELAM.SN
- Bolsa de Nueva York- ENIA

Industria: Energía

Regulación:

- Argentina: Ente Nacional Regulador de la Electricidad (ENRE)
- Brasil: Agencia Nacional de Energía Eléctrica (ANEEL)
- Perú: Organismo Supervisor de la Inversión en Energía y Minería (OSINERGMIN)
- Colombia: Comisión de Regulación de Energía y Gas (CREG)

Tipo de Operación: Su negocio principal es explorar, desarrollar, operar, generar, distribuir, transmitir, transformar y/o vender energía en cualquiera de sus formas o naturaleza, directamente o por intermedio de otras empresas. También puede desarrollar actividades en telecomunicaciones y prestar asesorías de ingeniería en el país y en el extranjero, además de invertir y administrar su inversión en sociedades filiales y coligadas.

Filiales:

CODENSA S.A: Comercializadora de energía con mayor cubrimiento en Colombia, con 25% de participación, presta el suministro eléctrico a más de 3.4 millones de clientes en Bogotá y en más de 100 municipios en Cundinamarca.

EMGESA S.A: Cuenta con una participación en el mercado del 22%, es líder en el sector energético colombiano y la segunda corporación más importante del país a nivel de generación.

EDESUR S.A: El objeto social de Edesur es la prestación del servicio de distribución y comercialización de energía eléctrica en la zona sur de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires (C.A.B.A.) y en doce partidos de la provincia de Buenos Aires, así como la adquisición de la propiedad de acciones de otras empresas distribuidoras de energía eléctrica, en forma individual o asociada con terceros, previo cumplimiento de la legislación aplicable, y la prestación de servicios de operación vinculados con distribución y comercialización de energía eléctrica a dichas empresas.

ENEL ARGENTINA S.A: Una de las principales compañías en el negocio de la energía eléctrica en Argentina y en el mundo. Conformada por un grupo de empresas, Enel Argentina participa en todas las etapas del proceso energético: generación, transporte, comercialización y distribución. En generación, posee en conjunto un total de 4.558 MW de capacidad instalada.

ENEL TRADING ARGENTINA: Es una Sociedad Anónima dedicada a la comercialización de electricidad y gas natural. Es una de las pocas empresas de Argentina en esta actividad.

INVERSORA DOCK SUD S.A: Central Dock Sud S.A. está instalada en la provincia de Buenos Aires en la localidad de Dock Sud. Opera en Argentina y su principal línea de acción es la generación y comercialización en bloque de energía eléctrica, llevando a cabo sus actividades con tecnología de vanguardia y respetando los principios corporativos.

ENEL BRASIL S.A: Es la empresa privada más grande del sector eléctrico brasileño y desempeña un papel de liderazgo en el desarrollo de fuentes de energía renovables en el país. Opera en toda la cadena energética, con actividades en las áreas de generación, distribución, transmisión y comercialización, además de soluciones energéticas.

ENEL PERÚ S.A.: El grupo Enel en Perú, distribuye energía a través de Enel Distribución Perú y genera energía a través de Enel Generación Perú y Enel Generación Piura.

Mayores Accionistas:

El capital de la compañía se divide en 76.086.311.036 acciones, sin valor nominal, todas de una misma y única serie.⁷

Adicionalmente, al 31/12/2019, la empresa posee un número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 65.480.640.658, descritas en los EEEF auditados, dato que será usado para la valoración.

Según NIC 33, las acciones corrientes descritas en balance corresponden al promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación durante el periodo, el cual será el número de acciones ordinarias al principio del periodo, ajustado por el número de acciones ordinarias retiradas o emitidas en el transcurso de este, ponderado por un factor que tiene en cuenta el tiempo que las acciones hayan estado retiradas o emitidas.⁸⁹

Al 31 de diciembre de 2019, se encontraban suscritas y pagadas el total de las acciones cuya propiedad se distribuía de la siguiente manera:

Tabla 1: Accionistas

Accionistas	Acciones	%
Enel S.p.A	43.568.705.287	57,26%
ADR'S (Citibank N.A. según circular N°1.375 de la CMF)	5.063.569.028	6,66%

⁸ https://www.plangeneralcontable.com/?tit=normas-internacionales-de-contabilidad&name=GeTia&contentId=man_nic&lastCtg=ctg_13&manPage=68#m4

⁹ <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/cr/Documents/audit/documentos/niiif-2019/NIC%2033%20-%20Ganancias%20por%20Acci%C3%B3n.pdf>

Administradoras de Fondos de Pensiones	10.693.407.523	14,05%
Fondos de Inversión Extranjeros	1.440.251.353	1,89%
Bancos Custodios	11.408.472.227	14,99%
Corredores de Bolsa, Cías. De Seguros y Fondos Mutuos	2.653.045.608	3,49%
Otros Accionistas	1.258.860.010	1,65%
Total acciones	76.086.311.036	100,00%

Fuente: Elaboración propia

2.1.2 Resumen Histórico

El 19 de junio de 1981, la Compañía Chilena de Electricidad S.A. creó una nueva estructura societaria, dando origen a una sociedad matriz y tres empresas filiales. Una de ellas fue la compañía Chilena Metropolitana de Distribución Eléctrica S.A.

En 1985, como consecuencia de la política de privatización dispuesta por el Gobierno de Chile, se inició el traspaso accionario de la Compañía Chilena Metropolitana de Distribución Eléctrica S.A. al sector privado, proceso que culminó el 10 de agosto de 1987. Mediante este proceso, se incorporaron a la sociedad las Administradoras de Fondos de Pensión (AFP's), los colaboradores de la misma empresa, inversionistas institucionales y miles de pequeños accionistas. La estructura organizacional estaba basada en actividades o funciones operativas, cuyos logros se evaluaban funcionalmente y su rentabilidad estaba limitada por un esquema tarifario, producto de la dedicación exclusiva de la empresa al negocio de distribución eléctrica.

En 1987, el Directorio de la sociedad propuso una división de las distintas actividades de la compañía matriz. De esta forma, se crearon cuatro filiales que permitieron su administración como unidades de negocios con objetivos propios, expandiendo así las actividades de la empresa hacia otros negocios no regulados, pero vinculados al giro principal. Esta división fue aprobada por la

Junta General Extraordinaria de Accionistas del 25 de noviembre de 1987, que determinó su nuevo objeto social. Con lo anterior, la Compañía Chilena Metropolitana de Distribución Eléctrica S.A. pasó a tener el carácter de una sociedad de inversiones.

El 1 de agosto de 1988, en virtud de lo acordado por la Junta General Extraordinaria de Accionistas del 12 de abril de 1988, una de las sociedades nacidas de la división cambió su razón social por la de Enersis S.A. En Junta General Extraordinaria de Accionistas del 11 de abril de 2002 se modificó el objeto social de la compañía, introduciendo las actividades de telecomunicaciones y la inversión y administración de sociedades que tengan por giro las telecomunicaciones e informática y los negocios de intermediación a través de internet.

La compañía vivió un proceso de reestructuración societaria, que comenzó en abril de 2015 y culminó en diciembre de 2016. La reestructuración consistió en separar las actividades de generación y distribución eléctrica desarrolladas en Chile, de las del resto de los países. De esta manera, la antigua Enersis S.A. se escindió dando origen a: a) Enel Américas S.A., empresa continuadora legal de Enersis con actividades en Argentina, Brasil, Colombia y Perú, y, b) Enel Chile S.A., con los activos asociados a las actividades desarrolladas en Chile.

Hoy Enel Américas S.A. es una de las compañías eléctricas privadas más grandes de Latinoamérica, en términos de activos consolidados e ingresos operacionales, lo que se ha logrado mediante un crecimiento estable y equilibrado en sus negocios eléctricos: generación, transmisión y distribución. Adicionalmente, durante 2018 se lanzó una nueva línea de negocios, Enel X, un negocio global que lidera la transformación del sector energético.

“Enel Américas S.A. se constituyó, inicialmente, bajo la razón social de Compañía Metropolitana de Distribución Eléctrica S.A. El 1 de diciembre de 2016 la sociedad pasó a denominarse Enel Américas S.A. Su capital social era de US\$6.763.204.424 al 31 de diciembre de 2018, representado por 57.452.641.516 acciones. Éstas se cotizan en bolsas chilenas y en la de Nueva York en forma de American Depositary Receipts (ADR). Su negocio principal es explorar, desarrollar, operar, generar, distribuir, transmitir, transformar y/o vender energía en cualquiera de sus formas o naturaleza, directamente o por intermedio de otras empresas. También puede desarrollar actividades en telecomunicaciones y prestar asesorías de ingeniería en el país y en el extranjero, además de invertir y administrar su inversión en sociedades filiales y coligadas. Sus

activos totales ascienden a US\$27.396.356 miles al 31 de diciembre de 2018. Enel Américas controla y gestiona un grupo de empresas que opera en los mercados eléctricos de cuatro países en Latinoamérica (Argentina, Brasil, Colombia y Perú). En 2018, el resultado neto atribuible a la sociedad dominante alcanzó a US\$1.201.381 miles y el resultado operacional se ubicó en US\$2.434.520 miles. A fines de 2018 daba ocupación directa a 18.3931 personas a través de sus empresas filiales presentes en Sudamérica.¹⁰

2.1.3 Gobierno Corporativo

Los responsables de asegurar la gobernabilidad de Enel Americas SA, son el Directorio, la gerencia y los accionistas.

Directorio:

Enel Américas tiene un Directorio compuesto por siete miembros:

Tabla 2: Directorio

Nombre	Cargo	Descripción
Borja Acha Besga	Presidente	Borja Acha es licenciado en Derecho de la Universidad Complutense de Madrid, y desde febrero 2012 director de Asuntos Legales y Corporativos del Grupo Enel. Además de ejercer esta posición, actualmente se desempeña como presidente de Enel Américas. Es miembro de los Consejos de Administración de Enel Iberoamérica y Enel Latinoamérica S.A., y secretario general del Consejo de Endesa S.A.
José Antonio Vargas Lleras	Director	El doctor José Antonio Vargas Lleras ocupa desde el año 2006 la Presidencia de Codensa y Emgesa,

¹⁰ Memoria Anual Enel Americas S.A 2018

		<p>empresas del Grupo Enel, líderes en las actividades de generación y distribución de energía eléctrica en Colombia.</p> <p>El doctor Vargas Lleras ha estado vinculado por más de 20 años a empresas del sector energético, particularmente en las industrias del gas, carbón y electricidad.</p>
Hernán Somerville Senn	Director	<p>Hernán Somerville Senn es abogado licenciado en la Escuela de Derecho de la Universidad de Chile, Santiago, desde 1966 y es postgraduado en Yale University y New York University. En esta última también cursó un Magíster en Derecho Comparado (1967). En la actualidad es director de Enel Américas y de la Bolsa de Comercio de Santiago.</p>
Patricio Gómez Sabaini	Director	<p>Patricio Gómez Sabaini es Licenciado en Administración de Empresas graduado en George Mason University, Virginia, mayo 1988 y Master en Administración de Empresas graduado en George Washington University, Washington DC, enero 1991.</p> <p>Desde mayo 2005 hasta la fecha es el director ejecutivo y socio del fondo de private equity Sur Capital Partners (SCP). Miembro del directorio de empresas del portafolio de inversiones de SCP: BO Packaging, (compañía de envases en Chile y Perú) y El Tejar Ltd, (empresa agrícola con operaciones en Brasil y Bolivia).</p> <p>Asimismo, se desempeña como miembro del directorio de Nortel, empresa holding de telecomunicaciones y propietaria de Telecom Argentina y de Aerodoc, empresa de logística basada en Miami, USA.</p>

Domingo Cruzat Amunátegui	Director	Ingeniero civil industrial de la Universidad de Chile. MBA The Wharton School de la Universidad de Pennsylvania. Inició su vida laboral en Celulosa Arauco, Constitución, cumpliendo diversas funciones. Luego se trasladó a EE. UU incorporándose al área de Marketing en Procter & Gamble. Por la misma empresa regresó a Chile como Gerente de Marketing, luego ocupó la Gerencia Comercial en Pesquera San José, Coloso. También ha sido Gerente General de Watt`s Alimentos, de Loncoleche y de Bellsouth Comunicaciones S.A.
Livio Gallo	Director	Livio Gallo es el director global de Infraestructuras y Redes del Grupo Enel desde julio 2014, y el presidente del Consejo de Administración de ambas, Chilectra SA (una de las subsidiarias latinoamericanas del Grupo Enel) y Enel Sole, así como miembro del Consejo en Endesa SA y CESI SpA.
Enrico Viale	Director	Enrico Viale es Licenciado en ingeniería por la Politécnica de Turín y post-graduado en el MBA estadounidense de la Santa Clara University's School of Business. Actualmente es Gerente de Global Thermal Generation del Grupo Enel desde julio 2014.

Fuente: <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201611-directorio.html>

Ejecutivos:

A continuación, se presentan los principales ejecutivos.

Tabla 3: Ejecutivos

Nombre	Cargo	Descripción
Maurizio Bezzeccheri	Gerente General	Maurizio Bezzeccheri se graduó como Doctor Cum Laude en Ingeniería Química en la Universidad de Nápoles. Hasta ahora, gran parte de su carrera profesional la ha desempeñado en puestos directivos en Europa, América y países del Medio Oriente.
Aurelio Bustilho de Oliveira	Gerente de Administración, Finanzas y Control	Licenciado en Administración de Empresas y tiene un MBA de Coppead/UFRJ con especialización en Inteligencia Competitiva. También ha tomado cursos de extensión adicionales en Harvard Business School (Programa Ejecutivo en Gestión de Energía) y Chicago Booth (Programa CFO).
Raffaele Cutrignelli	Gerente de Auditoría Interna	Raffaele Cutrignelli, italiano, posee un Master en Auditoría y Controles Internos de la Universidad de Pisa (Italia), y una Licenciatura en Negocios Internacionales de Nottingham Trent University (Reino Unido). También tiene certificados en Estrategia, Innovación, Dirección y Liderazgo del MIT.
Domingo Valdés Prieto	Fiscal y secretario del Directorio	Domingo Valdés, abogado y licenciado en Ciencias Jurídicas y Sociales, en la Universidad de Chile. Tiene un Máster en

		derecho de la Universidad de Chicago y Diplomado MPL en la Universidad de Yale.
Paolo Pescarmona	Gerente de Planificación y Control	El Sr. Pescarmona posee un Master en Economía y Comercio de la Università degli studi di Torino, Italia. Inició su carrera profesional en Omnitel en el cargo de Controller y posteriormente se desempeñó en similar cargo en la empresa Infostrada. En 1997 asume como CFO de Lavazza Group, principal compañía de café de Italia, y tres años después se unió a la compañía Intercompany Services como Headquarter Controller.

Fuente: <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201611-principales-ejecutivos.html>

Accionistas:

El capital de la compañía se divide en 76.086.311.036 acciones, sin valor nominal, todas de una misma y única serie.

Al 31 de diciembre de 2019, se encontraban suscritas y pagadas el total de las acciones cuya propiedad se distribuía de la siguiente manera:

Tabla 4: Participación de Accionistas

Accionistas	Acciones	%
Enel S.p.A	43.568.705.287	57,26%
ADR'S (Citibank N.A. según circular N°1.375 de la CMF)	5.063.569.028	6,66%

Administradoras de Fondos de Pensiones	10.693.407.523	14,05%
Fondos de Inversión Extranjeros	1.440.251.353	1,89%
Bancos Custodios	11.408.472.227	14,99%
Corredores de Bolsa, Cías. De Seguros y Fondos Mutuos	2.653.045.608	3,49%
Otros Accionistas	1.258.860.010	1,65%
Total acciones	76.086.311.036	100,00%

Fuente: www.enelamericas.com/es/conocenos/a201609-informacion-de-nuestros-ccionistas.html

2.1.4 Segmentos de Negocios

Enel Américas, por medio de sus filiales, está presente en cuatro países de la región latinoamericana, participando del sector industrial energético en todas ellas.

Los sectores bajo los cuales participan las empresas del sector eléctrico son generación, transmisión, distribución y comercialización de energía.

Generación:

La generación es el proceso físico de conversión de energía mecánica a energía eléctrica bajo diversos métodos, ya sea hidroeléctricas, termoeléctricas y energías no convencionales (energías renovables). Enel Américas está presente en los cuatro países bajo su operación por medio de lagunas o de la combinación de varios de estos procesos de generación.

“En este segmento, Enel Américas posee filiales operativas en Argentina, Brasil, Colombia y Perú.

En su totalidad, la capacidad instalada bruta del grupo Enel Américas ascendió a 11.174 MW a diciembre de 2018 y la producción eléctrica consolidada alcanzó los 39.869 GWh, mientras que las ventas de energía sumaron 65.332 GWh.

La segmentación del negocio entre la generación hidroeléctrica y térmica es natural en la industria eléctrica, ya que los costos variables de la generación son distintos para cada forma de producción. La generación térmica requiere de la compra de combustibles fósiles y la hidroeléctrica, del agua de los embalses y ríos. El 56% de la capacidad de generación consolidada de Enel Américas proviene de fuentes hidroeléctricas y el 44% de fuentes térmicas.

Por ello, la política comercial que la generadora defina resulta relevante para la adecuada gestión del negocio. A través de Enel Generación Costanera, Enel Generación el Chocón y Central Docksud en Argentina, EGP Cachoeira Dourada, Enel generación Fortaleza y EGP Volta Grande en Brasil, Emgesa en Colombia y Enel Generación Perú y Enel Generación Piura, el grupo lleva a cabo el negocio de generación.”¹¹

Transmisión:

El sector transmisión corresponde al transporte de la energía producida desde la planta productora o la subestación de la cual cambian su potencia, para hacerla viajar hasta los puntos de interconexión.

“Para Enel Américas, el negocio de transmisión de energía eléctrica se realiza principalmente a través de una línea de interconexión entre Argentina y Brasil. Esto se hace a través de Enel Cien, filial de Enel Brasil, con una capacidad de transporte 2.100 MW.”¹²

Distribución:

El sector distribución, corresponde a las estaciones y subestaciones donde la energía es repotenciada y bien tratada para que pueda conectarse adecuadamente al sistema.

“El negocio de distribución se ha llevado a cabo por medio de Edesur en Argentina, Enel Distribución Río, Enel Distribución Ceará, Enel Distribución Goiás y la recién adquirida Enel Distribución São Paulo (antes Eletropaulo) de propiedad de Enel Brasil en Brasil, Codensa en

¹¹ <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201609-generacion.html>

¹² <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201609-transmision.html>

Colombia y Enel Distribución Perú en Perú. Durante 2018, nuestras principales filiales de distribución vendieron 100.927 GWh.

En la actualidad, Edesur, Enel Distribución Río, Enel Distribución Ceará, Enel Distribución Goiás, Enel Distribución São Paulo, Codensa y Enel Distribución Perú atienden a las principales ciudades de América Latina, entregando servicio eléctrico a más de 24,5 millones de clientes.

Adicionalmente, durante el 2018 se lanzó una nueva línea de negocios, Enel X, un negocio global que lidera la transformación del sector energético. Al cambiar el paradigma, Enel X ayuda a los clientes a usar la tecnología para transformar la energía en nuevas oportunidades, para que puedan prosperar y conducir el progreso en todo el mundo. Enel X es una empresa global con fuertes raíces en el campo de la energía y una estrategia abierta orientada hacia la digitalización, la sostenibilidad y la innovación. Utiliza tecnologías inteligentes, simples y rápidas para ayudar a los clientes a descubrir una nueva forma de utilizar la energía en todo el mundo.

La misión de Enel X es proporcionar soluciones tecnológicas innovadoras y servicios de valor agregado, para crear New Value para clientes residenciales (B2C), empresas (B2B) y ciudades (B2G).”

Comercialización:

Finalmente la comercialización, es el proceso comercial de conectar con energía a las personas y empresas desde el sistema energético, en particular Enel Américas, participa de forma parcial en este segmento particularmente a través de “Codensa es la empresa de distribución y comercialización de energía de Enel Américas en Colombia, la cual atiende el mercado completo de Bogotá y Cundinamarca, al igual que a trece municipios de los Departamentos vecinos de Meta, Tolima y Boyacá.

Al finalizar 2018, la compañía atendía más de 3,4 millones de clientes, y obtuvo importantes logros y avances en los proyectos y actividades tendientes a mejorar la calidad del servicio, cuyo resultado se reflejó en que nuestros clientes tuvieron mejoras en la frecuencia de interrupciones

promedio (9.0 veces de SAIFI -System Average Interruption Frequency Index-) y en la duración de las interrupciones (710 Min de SAIDI -System Average Interruption Duration Index-)”¹³

2.1.5 Análisis de Resultados diciembre 2019

Tabla 5: Estados de Resultados Integrales

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS (MMUSD)	2019	2018	Variación	Variación %
Ingresos por actividad ordinaria	13.053	11.925	1.129	9,5%
Otros ingresos	1.261	1.065	196	18,4%
Ingresos Totales	14.314	129.897	-115.583	-89,0%
Costo de ventas	(8.541)	(7.948)	(593)	7,5%
Margen de Contribución	5.773	5.041	732	14,5%
Otros trabajo realizados	182	178	4	2,0%
Gasto por empleados	(810)	(840)	31	-3,7%
Depreciación y Amortización	(948)	(862)	(86)	10,0%
Perdidas por deterioro	2	62	(60)	-96,6%
Ganacias por reverso de deterioro	(279)	(123)	(157)	127,9%
Otros gastos por naturaleza	(1.151)	(1.021)	(130)	12,7%
Resultado de Explotación	2.769	2.435	334	13,7%
Otras ganancias (perdidas)	14	1	14	1984,6%
Ingresos financieros	450	358	92	25,6%
Gastos financieros	(1.089)	(1.072)	(17)	1,6%
Ganancias (perdidas) utilizando el metodo de la participación	1	2	(2)	-76,2%
Diferencia de cambio	137	111	26	23,8%
Resultado por unidades de reajustes	124	270	(146)	-54,0%
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	2.406	2.105	301	14,3%
Impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(236)	(438)	202	-46,0%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	2.170	1.667	503	30,2%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	0,0%
GANANCIA (PÉRDIDA)	2.170	1.667	503	30,2%
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	556	466	90	0,0%
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	1.614	1.201	413	34,4%
GANANCIA (PÉRDIDA)	2.170	1.667	503	30,2%

Fuente: Elaboración propia

¹³ <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201609-codensa.html>

Tabla 6: Estados de Resultados Integrales como porcentaje de las ventas

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS (MMUSD)	% de las Ventas	2019	2018
Ingresos por actividad ordinaria	91%	13.053	11.925
Otros ingresos	9%	1.261	1.065
Ingresos Totales	100%	14.314	129.897
Costo de ventas	-60%	(8.541)	(7.948)
Margen de Contribución	40%	5.773	5.041
Otros trabajo realizados	1%	182	178
Gasto por empleados	-6%	(810)	(840)
Depreciación y Amortización	-7%	(948)	(862)
Perdidas por deterioro	0%	2	62
Ganancias por reverso de deterioro	-2%	(279)	(123)
Otros gastos por naturaleza	-8%	(1.151)	(1.021)
Resultado de Explotación	19%	2.769	2.435
Otras ganancias (perdidas)	0%	14	1
Ingresos financieros	3%	450	358
Gastos financieros	-8%	(1.089)	(1.072)
Ganancias (perdidas) utilizando el metodo de la participación	0%	1	2
Diferencia de cambio	1%	137	111
Resultado por unidades de reajustes	1%	124	270
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	17%	2.406	2.105
Impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	-2%	(236)	(438)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	15%	2.170	1.667
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	0%	-	-
GANANCIA (PÉRDIDA)	15%	2.170	1.667
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	4%	556	466
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	11%	1.614	1.201
GANANCIA (PÉRDIDA)	15%	2.170	1.667

Fuente: Elaboración propia

Los ingresos mostraron un aumento de un 10,2% comparado con el año anterior llegando a - MMUSD 14.314, explicado principalmente por mayores ingresos operacionales en Brasil y en menor medida en Perú, y a un impacto positivo extraordinario en Argentina por el acuerdo suscrito entre Edesur y el Estado Nacional argentino, que puso fin a los reclamos recíprocos pendientes originados en el periodo 2006-2016, por otra parte se observa una disminución de los ingresos operacionales en Colombia en -2% respecto 2018 - 2019.

En la siguiente tabla se detalla ingresos por país

Tabla 7: Ingresos por país.

Países	Participación % 2019	Ingresos (MMUSD) 2019	Ingresos (MMUSD) 2018
Argentina	12%	1.682	1.431
Brasil	59%	8.426	7.332
Colombia	19%	2.747	2.803
Perú	10%	1.458	1.423
Total	100%	14.314	12.990

Fuente: Elaboración propia

Como se observa en la siguiente table (Tabla 8) el resultado del flujo EBITDA aumentó en MMUSD 636 alcanzando los MMUSD 3.994 y siendo un 28% de los ingresos totales y habiendo mejorado en un 2,05 bps su rentabilidad con respecto al año anterior (EBITDA - 2018, 26% de la venta). Lo anterior es explicado principalmente por mejores resultados en Brasil, producto de la incorporación de Enel Distribución Sao Paulo en junio de 2018 y al impacto de su revisión tarifaria que entró en vigor en julio de 2019. A esto se suma el efecto extraordinario en Edesur en Argentina, el cual aportó una expansión en el crecimiento de un 40% respecto al año anterior, equivalente a MMUSD 157.

Tabla 8: EBITDA

Concepto	EBITDA (MMUSD)		Variación	Variación %
	2019	2018	YTD	YTD
Ingresos de la Explotación	14.314	12.990	1.324	10%
Costos de venta	(8.541)	(7.948)	(593)	7%
Margen Bruto	5.773	5.041	732	15%
<i>% Margen Bruto</i>	<i>40%</i>	<i>39%</i>	<i>1,52 bps</i>	
Otros trabajos realizados por la entidad y capitalizados	182	178	4	2%
Gastos por beneficios a los empleados	(810)	(840)	31	-4%
Otros gastos por naturaleza	(1.151)	(1.021)	(130)	13%
EBITDA	3.994	3.358	636	19%
<i>%EBITDA</i>	<i>28%</i>	<i>26%</i>	<i>2,05 bps</i>	

Fuente: Elaboración propia

.A continuación, se presenta el detalle de EBITDA por país:

Tabla 9: EBITDA por país

EBITDA (MMUSD)			
País	%	2019	2018
Argentina	14%	545	388
Brasil	41%	1.637	1.192
Colombia	32%	1.260	1.222
Perú	14%	554	556
Enel Américas	100%	3.994	3.358

Fuente: Análisis Razonado FY 2019 Enel Américas.

El Resultado de Explotación aumentó en 13,7%, llegando a MMUSD 2.769, no obstante, solo presenta una mejora de un 0,6% con respecto al año anterior, llegando a tener un margen de 19,3% de la venta 2019 y 18,7% en 2018, siendo consistente en el tiempo con su rentabilidad operativa y gestión de recursos.

El aumento del EBITDA de 2,05 bps, se explica por una mejora del margen de contribuciones en un 1.5%, a su vez se suma la disminución en gastos por Gasto por beneficio a los empleados generando un aumento de la rentabilidad del 0.8%, lo cual es compensado por la disminución de la rentabilidad de otros trabajos realizados por la entidad y capitalizados -0.1% y otros gastos por naturaleza por -0.2%.

Finalmente, el Resultado Neto atribuible a la sociedad matriz llegó a MMUSD 1.614, un 34,4% más que el 2018 y llegando a ser un 11,3% de los ingresos netos del año 2019 teniendo una mejora en el margen neto de un 2%, principalmente explicado por una mejora en las Ganancias (Pérdidas) (antes de impuestos), de un 0.6% (incluyendo las ganancias y pérdidas por deterioro y las depreciaciones y amortizaciones), y una mejora sustancial de 1.7% en el pago de impuesto (y otros efectos tributarios) como porcentaje de las ventas.

Análisis del Balance:

En relación con el análisis estático del balance correspondiente al año 2019, se observa que, del total de activos, aproximadamente el 78% corresponde a activos no corrientes y el 22% a activos corrientes. Mientras que los Pasivos y Patrimonio totales se distribuyen en un 23% pasivos corrientes, 36% pasivos no corrientes y 41% a patrimonio.

Los activos más relevantes son las Propiedades de inversión con 31,4%, Plusvalía con un 19,3%, Cuentas por cobrar corrientes 12,2% Otros activos no Financieros no corrientes, 10,6%, Cuentas por Cobrar no corrientes con 9,5% y Efectivos y Equivalente al Efectivo con 6,8%.

Tabla 10: Análisis estático de Activos.

Activos (MMUSD)	2019	Participación
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.939	6,8%
Otros activos financieros corrientes	120	0,4%
Otros activos no financieros corriente	486	1,7%
Cuentas por cobrar corrientes	3.504	12,2%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corriente	16	0,1%
Inventarios corrientes	396	1,4%
Activos por impuestos corrientes	107	0,4%
Total de activos corrientes disintos de activos corrientes disponibles para la venta	6.570	22,9%
Activos disponibles para la venta	11	0,0%
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES	6.581	22,9%
Otros activos financieros no corrientes	-	0,0%
Otros activos no financieros no corrientes	3.050	10,6%
Cuentas por cobrar no corrientes	2.736	9,5%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas no corriente	588	2,0%
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1	0,0%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	2	0,0%
Plusvalía	5.528	19,3%
Propiedades, planta y equipo	1.173	4,1%
Propiedad de inversión	9.019	31,4%
Activos por impuestos diferidos	10	0,0%
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES	22.107	77,1%
TOTAL DE ACTIVOS	28.688	100%

Fuente: Elaboración propia

Por su lado, los Pasivos más relevantes son, Otros Pasivos Financieros no corrientes con 16,4%, Cuentas por Pagar corrientes 13,2%, Cuentas por Pagar no corrientes 7,8%, Provisiones por Beneficio a los Empleados no corrientes 6,2% y las cuentas de Patrimonio con un 41,1%

Tabla 11: Análisis estático de Pasivos y Patrimonio.

Pasivos y Patrimonio (MMUSD)	2019	Participación
Otros pasivos financieros corrientes	1.490	5,0%
Cuentas por pagar corrientes	3.920	13,2%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes	495	1,7%
Otras provisiones corrientes	286	1,0%
Pasivos por impuestos corrientes	221	0,7%
Otros pasivos no financieros corrientes	321	1,1%
Total de pasivos corrientes distintos de pasivos corrientes disponible de la venta corriente	6.732	22,6%
Pasivos disponible para la venta	4	0,0%
PASIVOS CORRIENTES TOTALES	6.736	22,6%
Otros pasivos financieros no corrientes	4.890	16,4%
Cuentas por pagar no corrientes	2.336	7,8%
Otras provisiones no corrientes	976	3,3%
Pasivo por impuestos diferidos	644	2,2%
Provisiones por beneficios a los empleados no corrientes	1.836	6,2%
Otros pasivos no financieros no corrientes	111	0,4%
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES	10.794	36,3%
TOTAL PASIVOS	17.530	58,9%
Capital emitido	9.784	32,9%
Acciones propias en cartera	-	0,0%
Ganancias acumuladas	5.474	18,4%
Otras reservas	-5.292	-17,8%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	9.966	33,5%
Participaciones no controladoras	2.280	7,7%
PATRIMONIO TOTAL	12.246	41,1%
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVOS	29.776	100%

Fuente: Elaboración propia

La tabla 12 muestra el balance para el año 2018 y 2019, donde se observa que los activos corrientes variaron en un 3% y los activos no corrientes en un 10%, en términos globales los activos aumentaron en un 9%. Por su parte los pasivos y patrimonio totales aumentaron en la misma cuantía, esta variación se desglosa en aumento del 21% de los pasivos no corrientes, una disminución del 30% de los pasivos corrientes y un aumento del 39% del patrimonio total. Se observa que el crecimiento de la deuda con los propietarios es relevante, considerando que existe

una mayor exposición al riesgo de mercado por parte de los accionistas, pero entregando una baja exposición al riesgo financiero.

Tabla 12: Análisis dinámico de Activos 2018 - 2019.

Activos (MMUSD)	2019	2018	Variación	Variación %
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.939	1.904	35	1,8%
Otros activos financieros corrientes	120	210	(90)	-42,8%
Otros activos no financieros corriente	486	308	178	58,0%
Cuentas por cobrar corrientes	3.504	3.551	(47)	-1,3%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corriente	16	14	2	14,2%
Inventarios corrientes	396	339	57	16,7%
Activos por impuestos corrientes	107	51	56	110,5%
Total de activos corrientes distintos de activos corrientes disponibles para la venta	6.570	6.378	192	3,0%
Activos disponibles para la venta	11	6	6	94,4%
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES	6.581	6.384	197	3,1%
Otros activos financieros no corrientes	3.050	2.796	253	9,1%
Otros activos no financieros no corrientes	2.736	1.141	1.595	139,8%
Cuentas por cobrar no corrientes	588	907	(319)	-35,1%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas no corriente	1	2	(1)	-48,7%
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	2	3	(1)	-23,8%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	5.528	5.827	(299)	-5,1%
Plusvalía	1.173	1.206	(33)	-2,7%
Propiedades, planta y equipo	9.019	8.687	332	3,8%
Propiedad de inversión	10	12	(1)	-12,4%
Activos por impuestos diferidos	1.088	433	655	151,3%
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES	23.195	21.012	2.183	10,4%
TOTAL DE ACTIVOS	29.776	27.396	2.380	8,7%

Fuente: Elaboración propia

El total de activos de Enel Américas al 31 de diciembre de 2019 aumentó en MMUSD 2.380 comparado con el total de activos al 31 de diciembre de 2018, principalmente como consecuencia de:

- Los Activos Corrientes presentan un aumento de MMUSD 197, equivalente a un 3,1%, principalmente explicado por:
 - Aumento de Otros activos no financieros Corrientes en 58%, que corresponden principalmente por reconocimiento de efecto sobre el impuesto al consumo en Brasil,(i) Enel Distribución Sao Paulo por MMUSD 158 y (ii) en Enel Generación Fortaleza por MMUSD 13.

- Aumento de Inventarios Corrientes en un 16,7%, que corresponde principalmente a compras de materiales para mantenimiento de infraestructura eléctrica en Codensa por MMUSD 21 y en Enel Distribución Goiás por MMUSD 32.
- Aumento de Otros activos por Impuestos Corrientes en 110,5%, que corresponde principalmente a un incremento en Pagos Provisionales Mensuales (PPM).
- Aumento del efectivo y efectivo equivalente en un 1,8%.
- Aumento en Cuentas por Cobrar a entidades Relacionadas 14,2%
- Disminución de otros activos financieros Corrientes en un 42,8%, que corresponden principalmente al rescate de colocaciones a más de 90 días.
- Disminución del 1,3% de cuentas por cobrar equivalente a MUSD 46.565.

Aumento de los Activos No Corrientes por MMUSD 2.183, equivalente a un 10,4%, principalmente por:

- Aumento de Otros activos no financieros no corrientes en un 139,5%, que se explica principalmente por el reconocimiento de impuestos por recuperar en Enel Distribución Sao Paulo y Enel Distribución Ceará.
- Aumento de Activos por Impuestos Diferidos por MMUSD 655 equivalente a 151,3%, explicado principalmente por aumento en Enel Distribución Sao Paulo por MMUSD 616, de los cuales MMUSD 553 surgieron de la fusión con Enel Sudeste. La diferencia corresponde a activos relacionados por un incremento en las provisiones por litigios y otras.
- Aumento de Propiedades, plantas y equipos en un 3,84%.
- Aumento de Otros activos financieros no corrientes en un 9,1%, debido principalmente a un aumento de cuentas a cobrar en las sociedades de distribución en Brasil, por aplicación de CINIIF 12.
- Disminución de Cuentas Comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes en un 35,1%, se explican principalmente por: (i) una disminución de los activos regulatorios Enel Distribución Sao Paulo por MMUSD 107, por traspasos a corto plazo, (ii) un deterioro de cuentas por cobrar al estado de Goiás MMUSD 110 (FUNAC) y (iii) una disminución adicional en las cuentas por cobrar por la devaluación de las monedas respecto al dólar estadounidense,

especialmente en Argentina, con referencia a las cuentas por cobrar de las sociedades de Generación a VOSA y FONINVEMEN, donde el efecto por este motivo ascendió a MMUSD 97.

- Disminución Activos Intangibles distintos de la plusvalía en 5,1%.
- Disminución de Plusvalía en un 2,7%, explicado principalmente por los efectos de conversión a dólar estadounidense desde las monedas funcionales de cada filial.
- Disminución de Propiedades de Inversión de un 12,4%.
- Disminución de Cuentas por Cobrar Relacionadas 48,7%.
- Disminución de Inversiones Contabilizadas utilizando el método de la participación en 23,8%

Con respecto a los activos fijos del período, podemos añadir que ascendieron a MUSD 1.659, un 8% más que el año anterior, principalmente por mayores inversiones en 2019 en activos fijos y activos intangibles, esto principalmente fue por el aumento de las construcciones en curso e infraestructura de red, por la parte de los intangibles fue el aumento de patentes, marcas y otros registros.

Tabla 13: Análisis dinámico de Pasivos y Patrimonio 2019- 2018.

Pasivos y Patrimonio (MMUSD)	2019	2018	Variación	Variación %
Otros pasivos financieros corrientes	1.490	1.648	(158)	-9,6%
Cuentas por pagar corrientes	3.920	4.116	(196)	-4,8%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes	495	2.997	(2.502)	-83,5%
Otras provisiones corrientes	286	423	(137)	-32,4%
Pasivos por impuestos corrientes	221	193	28	14,4%
Otros pasivos no financieros corrientes	321	270	51	18,7%
Total de pasivos corrientes distintos de pasivos corrientes disponible de la venta corriente	6.732	9.647	(2.915)	-30,2%
Pasivos disponible para la venta	4	4	(0)	-1,1%
PASIVOS CORRIENTES TOTALES	6.736	9.651	(2.915)	-30,2%
Otros pasivos financieros no corrientes	4.890	4.622	269	5,8%
Cuentas por pagar no corrientes	2.336	933	1.403	150,4%
Otras provisiones no corrientes	976	1.364	(388)	-28,4%
Pasivo por impuestos diferidos	644	546	98	17,9%
Provisiones por beneficios a los empleados no corrientes	1.836	1.344	493	36,7%
Otros pasivos no financieros no corrientes	111	105	6	5,7%
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES	10.794	8.914	1.881	21,1%
TOTAL PASIVOS	17.530	18.564	(1.034)	-5,6%
Capital emitido	9.784	6.763	3.021	44,7%
Acciones propias en cartera	0	0	0	
Ganancias acumuladas	5.474	4.842	633	13,1%
Otras reservas	(5.292)	(4.881)	(411)	8,4%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	9.966	6.724	3.242	48,2%
Participaciones no controladoras	2.280	2.108	172	8,2%
PATRIMONIO TOTAL	12.246	8.832	3.414	38,7%
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVOS	29.776	27.396	2.380	8,7%

Fuente: Elaboración propia

El total de pasivos y patrimonio de Enel Américas, al 31 de diciembre de 2019 aumentaron en MMUSD 2.380 respecto de diciembre 2018, lo que equivale a un aumento de un 8,7% principalmente como consecuencia de:

- Los Pasivos Corrientes disminuyen en un 30,2%, explicado principalmente por:
 - Disminución Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes en un 83,5%, principalmente por pago de la deuda que tenía Enel Brasil con Enel Finance International (EFI), por la compra de Enel Distribución Sao Paulo por MMUSD 2.662, pago que fue realizado con parte de los fondos recaudados por aumento de capital de Enel Américas.

- Disminución de las Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar corrientes en un 4,8%.
 - Disminución de los Otros Pasivos Financieros corrientes en un 9,6%.
 - Disminución Otras provisiones corrientes en un 32,4% principalmente por: (i) disminución en Edesur por MMUSD 87, de los cuales MMUSD 35 son por actualización financiera, MMUSD 49 por efectos de conversión por la devaluación del peso argentino respecto del dólar estadounidense, MMUSD 6 de disminución de provisiones de multas por calidad en servicio y seguridad en la vía pública y MMUSD 8 por reclasificaciones a largo plazo compensados con aumento en provisiones juicios laborales y civiles por MMUSD 11, y (ii) disminución de MMUSD 50 de Enel Distribución Sao Paulo, que se explican por el traspaso de la deuda de Eletrobrás a cuentas por pagar comerciales por MMUSD 82, por efectos de conversión respecto del dólar estadounidense por MMUSD 6 y por pagos de provisiones laborales y civiles por MMUSD 26, compensados con traspaso de provisiones desde largo plazo por MMUSD 58.
 - Disminución de Pasivos disponibles para la venta en 1,1%.
 - Aumento de Otros Pasivos no Financieros Corrientes en 18,7%
 - Aumento de Impuestos Corrientes en 14,4%
- Los Pasivos No Corrientes aumentan en MMUSD 1.880, equivalente a un 21,1%, variación explicada principalmente por:
 - Aumento de las Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar no corrientes en 150,4% , que se explica principalmente por el reconocimiento de nuevos pasivos en Enel Distribución Sao Paulo y Enel Distribución Ceará por MMUSD 1.244 y MMUSD 360 respectivamente, los cuales representan montos que las filiales deberán devolver a sus clientes en la medida que recuperen ciertos impuestos que se pagaron en exceso en el pasado.
 - Aumento de Provisiones por beneficios a los empleados no corrientes en un 36,7%, que se explica principalmente por MMUSD 483 de incremento en Enel Distribución Sao Paulo, como consecuencia de la valoración actuarial al cierre de año.

- Aumento de los otros pasivos financieros no corrientes (deuda financiera y derivados) en un 5,8%.
- Aumento de Pasivo por Impuestos Diferidos en un 17,9%, que se explica principalmente por (i) aumento en filiales argentinas por MMUSD 69, generados fundamentalmente por la aplicación de la NIC 29 en las partidas de balance (principalmente activo fijo), (ii) aumento en Emgesa por MMUSD 20 producto de impuestos relativo a provisiones y activos fijos y (iii) aumento en EGP Volta Grande por US\$ 9 millones por aumento de impuestos relacionados a menores provisiones.
- Aumento en Otros Pasivos No financieros No Corrientes en un 5,7%
- Disminución de Otras provisiones no corrientes en un 28,4%.

Con respecto a la deuda financiera neta, podemos añadir que alcanzaron los MUSD 4.441, la cual no presentó grandes variaciones con respecto al saldo de Deuda Neta del periodo anterior (MMUSD 4.365), lo que solo significó una caída de 1.74%.

Patrimonio Total aumentó en MMUSD 3.414, que equivale al 38,7% y se explica por:

- El patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora aumentó en un 48,2%.
- El capital emitido aumentó en un 44,7%. En Junta Extraordinaria de Accionistas de la Compañía celebrada el 30 de abril de 2019, se aprobó aumentar el capital en MMUSD 3.000, mediante la emisión de 18.729.788.686 acciones de pago nominativas ordinarias de una misma serie, sin preferencia y sin valor nominal. El referido aumento tenía por finalidad posibilitar que la filial Enel Brasil pagará a Enel Finance International N.V., un préstamo contraído con dicha entidad, que a su vez reemplazó deudas bancarias asociadas a la adquisición de la sociedad brasileña Eletropaulo Metropolitana Eletricidade de Sao Paulo S.A. (actualmente Enel Distribución Sao Paulo), así como la reestructuración de los pasivos de los fondos de pensiones de esta última.
- Las ganancias acumuladas aumentaron en un 13,1%
- Las participaciones no controladoras aumentaron en un 8,2%.
- Disminución en Otras reservas en un 8,4%

2.1.6 Análisis de Ratios

A continuación, presentamos los principales ratios financieros de ENELAM.

Tabla 14: Ratios Financieros

Ratios Financieros	2019	2018	Promedio
Liquidez (veces)	0,98	0,66	0,82
Test Ácido (veces)	0,92	0,63	0,77
DSO (Días)	104,35	125,25	114,80
DPO (Días)	159,52	141,88	150,70
DIO (Días)	114,72	116,33	115,52
Ciclo de Caja (Días)	59,55	99,70	79,62
ROA (%)	7,29%	6,08%	7%
ROE (%)	17,72%	18,88%	18%
CTON/Ventas (%)	-1%	-25%	-13%
Venta/Activo	0,48	0,47	0,48
Endeudamiento (veces)	0,52	0,71	0,62

14

Fuente: Elaboración propia

La Liquidez¹⁵ de Enel Américas es consistente en el tiempo, manteniendo una liquidez promedio de los últimos 3 años en torno a 0,82 veces la cobertura de los pasivos circulantes con los activos circulantes. Esto último pierde su tendencia en 2018, principalmente por un aumento de la deuda de corto plazo debido a un aumento de las propiedades plantas y equipos y el aumento de los intangibles.

El Ciclo de Caja de la empresa y por consiguiente su gestión de efectivo, esto significa que la empresa en promedio de los dos últimos años logra recaudar efectivo en 79,62 días más rápido de lo que tarda en pagar sus compromisos de corto plazo. A pesar de esto la tendencia es más bien a tener un ciclo de caja más holgado, dándole mayor maniobrabilidad de efectivo y una menor exigencia de capital de trabajo. Con respecto 2019 - 2018 el Ciclo de Caja mejora en 40,14 días principalmente explicado por el aumento de las cuentas por pagar.

¹⁴ DSO = Day Sale Outstanding (días pendientes de cobro), DPO= Day Payables Outstanding (Días pendientes de pago), DIO = Day Inventories Outstanding (Días de Inventarios)

¹⁵ Liquidez= Activos corrientes/Pasivo Corriente

El ROA de Enel Américas es un 7.29%, retorna una rentabilidad solo de un 7.29% de la Utilidad Neta sobre los Activos totales, al hacer el análisis por el método de Dupont, podemos ver lo siguiente:

Tabla 15: Rentabilidad Dupont.

	2019	2018
Dupont ROA:	7,29%	6,08%
Margen Neto	0,15	0,13
Rotación de Activos	0,48	0,47
Dupont ROE	17,72%	18,88%
Margen Neto	0,15	0,13
Rotación de Activos	0,48	0,47
Leverage	2,43	3,10

Fuente: Elaboración propia

La eficiencia de del Margen Neto durante el tiempo desde 2018 a 2019 ha tenido fluctuaciones de 0.02%, principalmente por el impacto de los impuestos en la Utilidad Neta seguido de un fuerte aumento en los ingresos de explotación. Por otra parte, la rotación de activos presentó una mejora en su eficiencia de 0,01 veces, a pesar de que en 2018 se ve una caída en el rendimiento de estos principalmente por un aumento en los activos, derivado de las propiedades plantas y equipos y otros intangibles.

El ROE es significativamente mejor que ROA de la empresa, esto se debe principalmente al Leverage que posee (2,43 veces en 2019). Esto representa un aumento de los activos sin mayor nivel de inversión patrimonial y compensando estas inversiones con deuda, haciendo más eficiente la gestión de su patrimonio y la rentabilidad de este.

La rentabilidad del Patrimonio es de un 18,88% en el 2018 y de un 17,72% en el 2019, esta ligera disminución de 1,16 bps, es principalmente explicada en la caída del Leverage en un 0.67 veces.

El Capital de Trabajo Neto Operativo, calculado como la diferencia entre los activos operacionales y pasivos operaciones de la empresa, representa los recursos necesarios para sustentar operacionalmente la actividad ordinaria de la compañía en el periodo siguiente.

La diferencia negativa entre activos menos pasivos operacionales revela un exceso de Capital de Trabajo, ya que la empresa se encuentra principalmente apalancada por sus acreedores (Pasivos corrientes) por sobre sus activos, por lo que no hay necesidad de capital adicional para sustentar la operación de periodos futuros.

2.2- Análisis de la Industria.

2.2.1 Volatilidad del Tipo de Cambio

Es importante analizar la volatilidad de la divisa americana en estos países donde opera ENELAM ya que corresponde a la moneda funcional de la compañía.

A continuación, veremos cómo se comporta la volatilidad del tipo de cambio en cada país.

Volatilidad del tipo de cambio

En Argentina la evolución del Dólar respecto al Peso argentino ha sido considerable desde principios de 2018 a 2019, con una volatilidad diaria de 1.6% calculada como la desviación estándar de las variaciones de la serie diaria. Esto implica que por cada Peso argentino se retornarán menos dólares, lo que implica que al consolidar los resultados en la moneda funcional (USD) los resultados cada vez contribuyen menos al resultado consolidado.

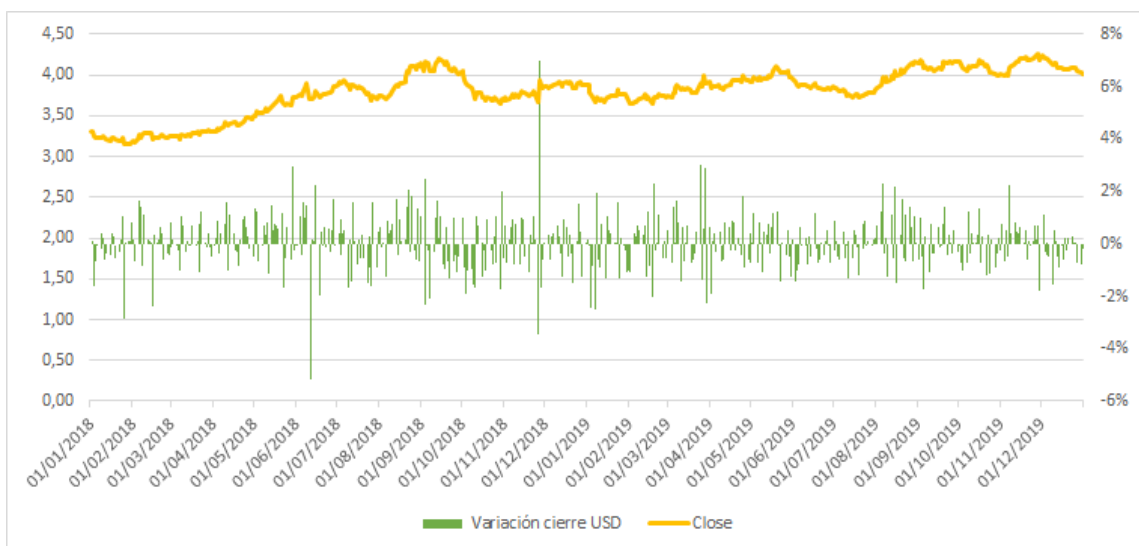
Ilustración 1: Gráfico evolución tipo de cambio peso argentino



Fuente: Elaboración propia

En Brasil la evolución del Dólar respecto al Real brasileño ha ido al alza desde principios de 2018 a 2019, con una volatilidad diaria de 0.86% calculada como la desviación estándar de las variaciones de la serie diaria. Esto implica que por cada Real brasileño se retornarán menos dólares, lo que implica que al consolidar los resultados en la moneda funcional (USD) los resultados cada vez contribuyen menos al resultado consolidado.

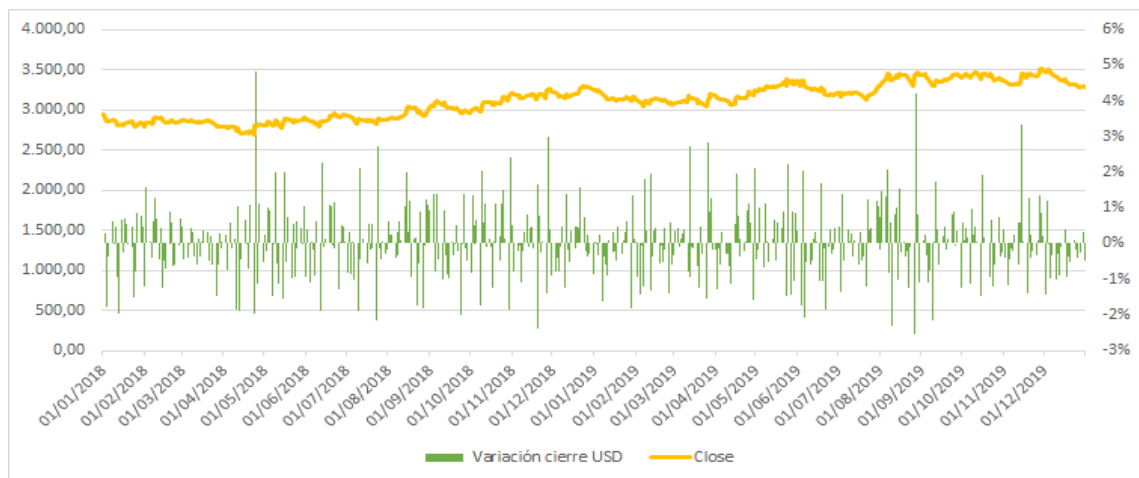
Ilustración 2: Gráfico evolución tipo de cambio real brasileño.



Fuente: Elaboración propia

En Colombia la evolución del Dólar respecto al Peso colombiano ha ido al alza desde principios de 2018 a 2019, con una volatilidad diaria de 0.93% calculada como la desviación estándar de las variaciones de la serie diaria. Esto implica que por cada Peso colombiano se retornarán menos dólares, lo que implica que al consolidar los resultados en la moneda funcional (USD) los resultados cada vez contribuyen menos al resultado consolidado.

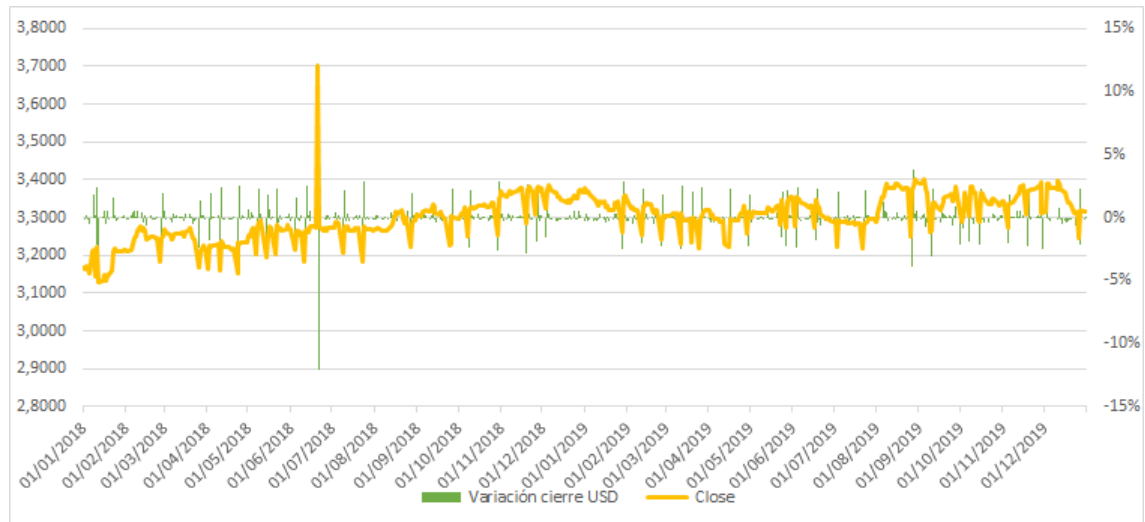
Ilustración 3: Gráfico evolución tipo de cambio peso colombiano.



Fuente: Elaboración propia

En Perú la evolución del Dólar respecto al Sol peruano ha ido al alza desde principios de 2018 a 2019, con una volatilidad diaria de 1% calculada como la desviación estándar de las variaciones de la serie diaria. Esto implica que por cada Sol peruano se retornarán menos dólares, lo que implica que al consolidar los resultados en la moneda funcional (USD) los resultados cada vez contribuyen menos al resultado consolidado.

Ilustración 4: Gráfico evolución tipo de cambio sol peruano.



Fuente: Elaboración propia

2.2.2 Riesgo País

La operación en la región de interés (países donde opera ENELAM) aporta focos de riesgos cuantificados en las tasas de riesgo propio de cada país “Risk Country”

El riesgo país es el retorno adicional o prima demandada por los inversionistas a ser compensados por el riesgo asociado e invertir en países extranjeros comparado con la inversión de mercados domésticos en el mercado norte americano.

Esta tasa incorpora el riesgo asociado a inestabilidad política, riesgos de recesión, altas inflaciones, probabilidad de default de la deuda soberana, baja institucionalidad gubernamental y volatilidad del tipo de cambio.

Al 31 de diciembre del 2019, el Country Risk Premium calculado por Aswath Damodaran, corresponden a:

Tabla 16: Country Risk Premium por país.

Pais	Country Risk
Argentina	8,88%
Brasil	2,96%
Colombia	1,88%
Perú	1,18%

¹⁶

Fuente: Elaboración propia

Estas tasas serán utilizadas posteriormente en el capítulo 5, para estimar de mejor manera la tasa de costo patrimonial.

¹⁶ <http://pages.stern.nyu.edu/~adamodar/>

2.2.3 Empresas Comparables

La siguiente tabla presenta los principales comparables de Suramérica con los cuales se puede contrastar Enel Americas.¹⁷

Tabla 17: Empresas Comparables.

Nombre Empresas	Nome tecnico	Mercado	Pais
Companhia Energética de Minas Gerais	CMIG4.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
Centrais Elétricas Brasileiras S.A. - Eletrobrás	ELET6.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
Companhia Paranaense de Energia - COPEL	CPLE6.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
CESP - Companhia Energética de São Paulo	CESP6.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
Colbún S.A.	COLBUN.SN	Chile IPSA Index	Chile
Engie Brasil Energia S.A.	EGIE3.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
Engie Energia Chile S.A.	ECL.SN	Chile IPSA Index	Chile
EDP - Energias do Brasil S.A.	ENBR3.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
Pampa Energía S.A.	PAM.BA	Argentina Merval Index	Argentina
Capex S.A.	CAPX.BA	Argentina Merval Index	Argentina
Equatorial Energia S.A.	EQTL3.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
Centrais Elétricas de Santa Catarina S.A.	CLSC3.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
Omega Geração S.A.	OMGE3.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil
AES Gener S.A.	AESGENER.SI	Chile IPSA Index	Chile
Enel Generación Chile S.A.	ENELGXCH.SI	Chile IPSA Index	Chile
CPFL Energia S.A.	CPRE3.SA	Brazil IBOVESPA Index	Brasil

Fuente: Elaboración propia

¹⁷ En los anexos 14.1 se pueden ver la Ficha de las empresas comparables.

3.- Descripción del Financiamiento de la Empresa

En este capítulo, se presentarán las fichas de las series de Bonos de Deuda más relevantes para la empresa. Más adelante, en el capítulo 5 utilizaremos esta información para determinar el costo de la deuda objetivo y poder determinar la tasa de Costo de Capital.

3.1 Financiamiento vía Bonos de la Empresa

El principal bono de deuda de la empresa es el Bono Serie Yankee, por MMUSD 600, con vigencia hasta el 2026, cuya tasa cupón es de 4% y su Tir media es de 3,28%, datos que serán utilizados más adelante para la proyección del WACC.

Se utiliza este Bono ya que es la deuda más larga, vigente e importante dentro de la estructura de deuda que posee ENELAM, así como la deuda senior más reciente y actualizada en el mercado.

A continuación, se presentan los principales bonos de ENELAM.

Tabla 18: Bono 1.

Emisor	Enel Américas S.A. (ENELAM)
Serie del Bono	Bono Yankee
Nemotecnico	US29274FAF18
Fecha de emisión	20/10/2016
Valor Nominal	600.000.000
Moneda	USD
Tipo de Colocación	Extranjera
Fecha de vencimiento	25/10/2026
Tipo de Bono	Bullet Americano
Tasa Cupon	4.00%
Periodicidad	Semi anual
Numero de Pagos	18
Periodo de Gracia	N.A
Motivo	N.A
Clasificación de riesgo	BBB S&P al día de la emisión
Tasa mercado (anual)	3.284%
Precio de venta día de la emisión	600.000.000
Valor de mercado a emisión	Bajo la Par
Valor más reciente tranzado	623.220.000

Fuente: Elaboración propia

Tabla 19: Bono 2

Emisor	Enel Distribución Perú S.A.A. (ENDISPC1)
Serie del Bono	Bonos 5to Programa - 19na emision Serie A
Nemotecnico	PEP70101M654
Fecha de emisión	16/03/2016
Valor Nominal	5.000.000
Moneda	PEP
Tipo de Colocación	Extranjera
Fecha de vencimiento	17/03/2029
Tipo de Bono	Bullet Americano
Tasa Cupon	8.12%
Periodicidad	Semi anual
Numero de Pagos	24
Periodo de Gracia	N.A
Motivo	N.A
Clasificación de riesgo	N.A
Tasa mercado	N.A
Precio de venta dia de la emisión	5.000.000
Valor de mercado a emisión	N.A
Valor más reciente tranzado	N.A

Fuente: Elaboración propia

Tabla 20: Bono 3

Emisor	Enel Américas S.A. (ENELAM)
Serie del Bono	Bono Yankee
Nemotecnico	US29274FAC86
Fecha de emisión	21/11/1996
Valor Nominal	150.000.000
Moneda	USD
Tipo de Colocación	Extranjera
Fecha de vencimiento	01/12/2026
Tipo de Bono	Bullet Americano
Tasa Cupon	6.60%
Periodicidad	Semi anual
Numero de Pagos	58
Periodo de Gracia	N.A
Motivo	N.A
Clasificación de riesgo	Baa3, Moody's
Tasa mercado	5.22%
Precio de venta día de la emisión	150.000.000
Valor de mercado a emisión	Valor Par
Valor más reciente tranzado	180.483.000

Fuente:

Elaboración propia

4.- Estimación de la Estructura de Capital

En este capítulo se presentará la información histórica de la estructura de capital de la empresa, la cual más adelante será utilizada para estimar la estructura de capital objetivo.

Para determinar la Estructura de Capital Objetivo, primero se calculó el valor de la empresa para cada período, el cual se obtuvo sumando la Deuda Financiera con Patrimonio Económico.

4.1 Deuda Financiera de la Empresa

La deuda financiera se obtuvo sumando los ítems Otros Pasivos Financieros Corrientes con los Otros Pasivos Financieros No corrientes para cada uno de los años.

Tabla 21: Deuda Financiera

MUSD	2018	2019
Otros Pasivos Financieros (corriente)	1.648.099	1.490.051
Otros Pasivos Financieros (no corriente)	4.621.868	4.890.458
Deuda Financiera	6.269.967	6.380.509

Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos de los estados financieros de ENELAM.

4.2 Patrimonio Económico (Bursátil) de la Empresa

Para determinar el Patrimonio Económico se obtuvo el número de acciones suscritas y pagadas para cada año y se multiplicó por el precio de la acción local que transa en la bolsa de comercio.

Tabla 22: Patrimonio Bursátil.

	2018	2019
Número total de acciones suscritas y pagadas	57.452.641.516	65.480.640.658
Precio de la acción a Diciembre de cada año USD	0,173	0,224
Patrimonio Económico (Bursatil) MUSD	9.957.480	14.685.562

Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos de los estados financieros de ENELAM y mercado bursátil.

Por otro lado, el valor de la acción libro es:

MUSD	2018	2019
Patrimonio (Valor Libro)	8.831.900	12.246.186
Numero total de acciones suscritas y pagadas	57.452.641.516	65.480.640.658
Valor libro de la acción	0,15	0,19

Fuente: Elaboración propia

4.3 Valor Económico de la Empresa

Tabla 23: Valor económico de la empresa.

MUSD	2018	2019
Deuda Financiera	6.269.967	6.380.509
Patrimonio Economico (Bursatil)	9.957.480	14.685.562
Valor de Activos (Valor Economico de la empresa)	16.227.447	21.066.071

Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos de los estados financieros de ENELAM y mercado bursátil.

4.4 Estructura de Capital Objetivo

Posteriormente de obtener el Valor de la Empresa se calculó la Estructura de Capital para todos los períodos y en tres ítems: (B/V) “Deuda Financiera/ Valor Empresa”, (P/V) “Patrimonio Económico/ Valor Empresa” y (B/P) “Deuda Financiera/ Patrimonio Económico”.

Tabla 24: Estructura de capital.

	2018	2019	Promedio 2 años
Razon de Endeudamiento (B/V)	0,386	0,303	0,345
Razon de Patrimonio (P/V)	0,614	0,697	0,655
B/P	0,630	0,434	0,526

Fuente: Elaboración propia.

5.- Estimación del Costo Patrimonial y del Costo de Capital de la Empresa

En este capítulo se discutirá la construcción de la tasa de costo relevante para la empresa, la cual será utilizada para descontar los flujos futuros, para ello se tratará la estimación de Beta patrimonial, costo de la deuda, Beta de la deuda riesgosa, Beta Patrimonial sin deuda, Beta patrimonial objetivo, costo patrimonial, ajustes de riesgo y finalmente la construcción del WACC.

5.1 Estimación del Beta Patrimonial

Para el cálculo de retornos, se utilizaron precios semanales, tanto de la acción de ENALAM como del índice IGPA, tomando los precios de cierre del viernes de cada semana. Con esta información se procedió a calcular los retornos semanales para ambas series de datos, utilizando:

Ecuación 7

$$\ln \frac{p_t}{p_{t-1}}$$

Donde p_t es el precio de cierre de la acción en esa semana, y p_{t-1} es el precio de la acción de la semana anterior.

Para el cálculo del beta de la empresa se obtuvieron 3 betas correspondiente a los años 2017 (Retorno semanales desde 1 enero 2016 al 31 de diciembre 2017), 2018 (Retorno semanales desde 1 enero 2017 al 31 de diciembre 2018) y 2019 (Retorno semanales desde 1 enero 2018 al 31 de diciembre 2019) utilizando dos años de retornos semanales para cada año (aprox. 104 retornos), se estimaron mediante el modelo de mercado:

Ecuación 8

$$R_{ENELAM,t} = \alpha_{ENELAM} + \beta_{ENELAM} R_{IGPA,t} + \varepsilon_t$$

Donde,

$R_{ENELAM,t}$: corresponde a los retornos de la acción de ENELAM en la semana t.

α_{ENELAM} : Retorno propio de la acción de ENELAM.

β_{ENELAM} : Beta Patrimonial de ENELAM, valor buscado.

$R_{IGPA,t}$: Retorno de mercado correspondiente al IGPA en la semana t.

ε_t : Término de error de la regresión en la semana t.

De esta manera, al correr la regresión, los resultados para el beta patrimonial de ENELAM son los siguientes:

Tabla 25: Beta de la acción.

	2017	2018	2019
Beta de la Acción	0,940	0,903	1,084
P-Value (Significancia)	0,00%	0,00%	0,00%
Presencia Bursátil (%)	100,00%	100,00%	99,80%

Fuente: Elaboración propia

De acuerdo con los resultados anteriores, todos los coeficientes fueron significativos al 1%, por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula de que no existe relación de ENELAM y el mercado.

Los resultados anteriores nos permiten afirmar que el beta estimado es estadísticamente significativo y con una presencia bursátil superior al 99% en todos los casos.

Para efectos de próximos cálculos utilizaremos el Beta Patrimonial de la acción del año 2019 por su proximidad temporal y porque cumple con los requisitos de confianza y presencia bursátil. Por lo tanto, nuestro β_{ENELAM} es equivalente a 1,084, es decir:

$$\beta_p^{CD} = 1,084$$

5.2 Costo de la Deuda

Para la estimación del Costo de la Deuda de ENELAM k_b , se considera el Bono de mayor monto que está vigente de ENELAM. al 31 de diciembre de 2019, que corresponde a serie Yankee 29274FAF1, bono en dólar estadounidense con vencimiento el 5 de octubre del 2026, por MMUSD 600. el cual representa aproximadamente el 10% de su deuda financiera vigente. La última fecha en que presenta transacciones en la Bolsa de Comercio es el 31 de diciembre de 2019, el bono presenta un precio de 103,87¹⁸. Para efectos del cálculo utilizaremos la TIR media considerando que es a esta tasa objetivo a la que buscaría optar la empresa para sus futuras deudas, lo que señala un costo de la deuda de 3,28%.

$$k_b = 3,28\%$$

5.3 Beta de la Deuda

El cálculo del Beta de la Deuda se realizó utilizando el enfoque del modelo CAPM, en el cual la tasa de rendimiento de la deuda tiene la siguiente estructura:

Ecuación 9

$$k_b = r_f + PRM * \beta_d$$

Ordenando los términos, podemos despejar el β_d de la siguiente forma:

Ecuación 10

$$\beta_d = \frac{k_b - r_f}{PRM}$$

Teniendo en cuenta que:

$$k_b = 3,28\% \text{ (tasa media de Bono Yankee 29274FAF1 USD al 31 de diciembre de 2019)}$$

$$r_f = 1,92\% \text{ (tasa libre de riesgo de Treasury Bond de USA al 31 de diciembre de 2019 a 10 años)}$$

¹⁸ Bloomberg

$PRM = 5,20\%$ (premio por riesgo de mercado para USA)¹⁹

Reemplazando los valores en la ecuación, obtenemos:

$$\beta_d = \frac{3,28\% - 1,92\%}{5,20\%}$$

$$\beta_d = 0,26$$

Por lo tanto, el β_d es igual a 0,26.

5.4 Beta Patrimonial Sin Deuda

Dado que el cálculo del beta patrimonial con deuda se realizó con una ventana de tiempo de 2 años entre el 1 de enero de 2018 al 31 de diciembre de 2019, se utilizará un promedio simple de la estructura de deuda histórica que presentó ENELAM durante los años 2018 y 2019. De esta forma, la estructura de deuda promedio de los años 2018-2019 corresponde a:

$$\frac{B}{V} = 0,34 \rightarrow \text{Razón de Endeudamiento.}$$

$$\frac{P}{V} = 0,66 \rightarrow \text{Razón de Patrimonio.}$$

$$\frac{B}{P} = 0,53 \rightarrow \text{Razón Deuda Patrimonio.}$$

Donde:

B = Deuda Financiera de la Empresa.

P = Patrimonio.

V = Valor Empresa.

¹⁹ Premios por riesgo de mercado provistos por Damodaran, a enero de 2020

Se considera como tasa de impuesto efectiva para efecto de los cálculos, la tasa de impuesto corporativa a las utilidades vigente para Chile en los años 2018 -2019 de un 27%.

$$t_c = 27\%$$

A continuación, para determinar el beta patrimonial sin deuda β_p^{SD} , se utiliza la fórmula de Rubinstein (1973), considerando que la deuda de la empresa no es libre de riesgo, ya que como vimos anteriormente, $k_b \neq 0$.

$$\beta_p^{CD} = \beta_p^{SD} [1 + (1 - t_c) \frac{B}{P}] - (1 - t_c) \beta_d \frac{B}{P}$$

Los parámetros para realizar el cálculo utilizando la fórmula de Rubinstein son los siguientes:

$$\beta_p^{CD} = 1,084$$

$$t_c = 27\%$$

$$\frac{B}{P} = 0,53$$

$$\beta_d = 0,26$$

Despejando la incógnita y reemplazando los valores de los parámetros obtenemos β_p^{SD} :

Ecuación 11

$$\beta_p^{SD} = \frac{\beta_p^{CD} + (1 - t_c) \beta_d \frac{B}{P}}{[1 + (1 - t_c) \frac{B}{P}]}$$

$$\beta_p^{SD} = \frac{1,084 + (1 - 27\%) * 0,26 * 0,53}{[1 + (1 - 27\%) * 0,53]}$$

Por lo tanto, el beta patrimonial sin deuda es:

$$\beta_p^{SD} = 0,86$$

5.5 Nuevo Beta Patrimonial con Deuda

En base a la información histórica de la empresa se logró calcular el β_p^{SD} . De esta manera es necesario determinar una estructura de deuda objetivo, para identificar la tasa de rendimiento que se le exigirá al capital.

Para poder calcular el costo de capital en base a la estructura de deuda objetivo, se debe encontrar el nuevo beta patrimonial con deuda, es decir, volver a apalancar el beta sin deuda con los nuevos parámetros de deuda objetivo.

Anteriormente, en el punto “4.4 Estructura de Capital Objetivo” se obtuvo la estructura de capital objetivo por año y en base a esto se decide utilizar como estructura de deuda objetivo la utilizada en el último año, es decir la estructura objetivo de año 2019, ya que responde a las decisiones estratégicas más recientes de la empresa. Por lo tanto, la estructura de deuda objetivo para ENELAM será:

$$\frac{B}{V} = 0,30 \rightarrow \text{Razón de Endeudamiento objetivo.}$$

$$\frac{P}{V} = 0,70 \rightarrow \text{Razón de Patrimonio objetivo.}$$

$$\frac{B}{P} = 0,43 \rightarrow \text{Razón Deuda Patrimonio objetivo.}$$

Dado que estamos proyectando hacia el futuro, también se debe trabajar con la proyección de la tasa de impuestos t_c estimada que se utilizará para los años 2020-2024 para contribuyentes del régimen Art 14 letra B) referido a las grandes empresas de la Ley de Impuesto a la Renta, donde para efectos del cálculo considera la tasa de impuesto del último periodo de la proyección, el cual corresponde a:

$$t_c = 27\%$$

Con los nuevos parámetros y con el β_p^{SD} calculado anteriormente, volvemos a apalancar utilizando la fórmula de Rubinstein (1973) y obtenemos el nuevo beta patrimonial con deuda:

Ecuación 12

$$\beta_p^{CD} = \beta_p^{SD} \left[1 + (1 - t_c) \frac{B}{P} \right] - (1 - t_c) \beta_d \frac{B}{P}$$

$$\beta_p^{CD} = 0,86 [1 + (1 - 27\%) * 0,43] - (1 - 27\%) * 0,26 * 0,43$$

$$\beta_p^{CD} = 1,04$$

Por lo tanto, el nuevo beta patrimonial con deuda, considerando la estructura de capital objetivo es 1,04.

5.6 Costo Patrimonial

Utilizando el modelo de CAPM, se procede a estimar el costo patrimonial de ENELAM, mediante la siguiente ecuación:

Ecuación 13

$$k_p = r_f + PRM * \beta_p^{CD}$$

Dado que los flujos futuros se encuentran en moneda estadounidense y las tasas utilizadas para encontrar la tasa de descuento relevante (WACC) también se encuentran en dicha moneda es necesario incorporar a esta ecuación el riesgo propio de los países en los cuales opera la compañía (Country Risk)

Considerando lo anterior a la ecuación del modelo de CAPM se agregan: la prima por riesgo C_r (Country Risk) que corresponde al riesgo de los países en los que opera ENELAM.

Ecuación 14

$$k_p = r_f + PRM * \beta_p^{CD} + C_r^{20}$$

²⁰ Country Risk Premiun & Cost Of Equity, Frank Pampush, Concentric Energy Advisors & Oglethorpe University 2018

Cálculo del C_r

Se calcula un promedio del riesgo país de Argentina, Brasil, Colombia y Perú obtenidos de Damodaran²¹ ponderados según su peso relativo del EBITDA de ENELAM para el año 2019, dado que esta medida es mejor aproximación a la generación de flujo de la empresa.

Ecuación 15

$$C_r = A_{c_A} * cr_A + A_{c_B} * cr_B + A_{c_C} * cr_C + A_{c_P} * cr_P$$

Donde:

A_i = EBITDA por país.

cr_i = Country Risk por país.

C_r = Country Risk Ponderado.

i =Países

Tabla 26: Country Risk ponderado por activo.

Pais	Country Risk	Participación de los Activos	Country Risk Ponderado
Argentina	8,88%	14%	1,21%
Brasil	2,96%	41%	1,21%
Colombia	1,88%	32%	0,59%
Perú	1,18%	14%	0,16%
		100%	3,18%

Fuente: Elaboración propia

Finalmente, el country risk obtenido es de:

$$C_r = 3,18\%$$

Finalmente, reemplazando los parámetros en la siguiente ecuación, obtenemos:

Ecuación 16

$$k_p = r_f + PRM * \beta_p^{CD} + C_r$$

²¹ http://pages.stern.nyu.edu/~adamodar/New_Home_Page/home.htm

²² Según como se explica en el punto 6

$$k_p = 1,92\% + 5,20\% * 1,04 + 3,18\%$$

$$k_p = 10,53\% \text{ en dólares}$$

Esta tasa $k_p = 10,53\%$ corresponde a la tasa que los accionistas le exigirán como retorno a su inversión en ENELAM

5.7 Determinación del WACC

El Costo de Capital Promedio Ponderado, también conocido como WACC (Weighted Average Cost of Capital) se expresa como k_0 .

Ecuación 17

$$k_0 = k_p \left(\frac{P}{V}\right) + k_b(1 - t_c) \left(\frac{B}{V}\right)$$

Reemplazando la tasa de retorno exigida por los accionistas calculada anteriormente y la estructura de capital objetivo, logramos obtener la tasa de costo de capital promedio ponderado:

$$k_0 = 10,53\% * 0,697 + 3,28\% * (1 - 27\%) * 0,302$$

$$k_0 = 8,07\%$$

En la fórmula anterior, se puede distinguir que el costo de capital es una ponderación entre la tasa de retorno exigida por los accionistas y la tasa de retorno exigida por los tenedores de la deuda de la empresa. Donde la ponderación está en función del nivel de endeudamiento y de la estructura de capital que se proyecta a futuro, considerando además el beneficio tributario que la empresa obtiene al utilizar deuda para financiarse.

6.-Análisis Operacional del Negocio

En este capítulo, analizaremos los ingresos de explotación, costos, gastos y activos operacionales de ENELAM, con el fin de entender la generación de flujos operacionales para posteriormente proyectarlos en el capítulo 7.

6.1 Análisis de los Ingresos

Los ingresos de ENELAM, provienen en su mayoría de la venta de energía, específicamente de la generación y distribución de energía. Otros ingresos corresponden a venta de gas y otros productos y servicios.

Tabla 27: Detalle de los ingresos.

Detalle Ingresos MUSD	2018	2019	Participación		Variación	
			2018	2019	2018	2019
Ventas de energía	10.929.323	11.798.362	84,1%	82,4%	28%	8%
Otras ventas	48.968	58.752	0,4%	0,4%	11%	20%
Otras prestaciones de servicios	946.470	1.196.262	7,3%	8,4%	7%	26%
Total Ingresos de actividades ordina	11.924.761	13.053.376	91,8%	91,2%	26%	9%
Total Otros Ingresos	1.064.928	1.260.736	8,2%	8,8%	12%	18%
TOTAL INGRESOS	12.989.689	14.314.112	100%	100%	24%	10%

Fuente: Elaboración propia con información de Estados de Resultados ENELAM

La composición de los Ingresos de ENELAM por actividad en el 2019 corresponde a un 82,4% de Ventas de Energía, un 8,4% corresponde a otras prestaciones de servicios, un 0,4% a otras ventas y el 8,8% a Otros Ingresos.

Los Ingresos Totales de ENELAM en el 2019 presentan un crecimiento de Ingresos Totales de un 10% en relación con el año anterior.

Respecto al crecimiento de ingresos de ventas de energía, se observa que crece en un 8%, otras ventas aumentan en 20% y otras prestaciones de servicios en un 26%, aumentos que implican un 9% en el crecimiento de los ingresos de actividades ordinarias. Finalmente, otros ingresos crecen un 18%.

6.2 Análisis de Costos y Gastos

Costos y Gastos como porcentaje de los ingresos:

Tabla 28: Detalle de los egresos operacionales.

Costos y Gastos como porcentaje de los ingresos			
MMUSD	% ingresos	2019	2018
Ingresos totales	100%	14.314	12.990
Compra de energías	-43%	(6.097)	(5.654)
Otros Costos	-10%	(1.388)	(1.171)
Costo por Construcción	-5%	(770)	(833)
Otros Aprovechamiento	-2%	(286)	(290)
Materias Primas y Consumibles	-60%	(8.541)	(7.948)
Sueldos y Salarios	-3%	(482)	(477)
Provisiones de personal	-2%	(302)	(284)
Otros Gastos de Personal	0%	(25)	(80)
Gasto por Beneficio de los empleados	-6%	(810)	(840)
Depreciación	-3%	(499)	(511)
Amortización	-3%	(449)	(351)
Depreciación y amortización	-7%	(948)	(862)
Deterioro y reversos	-2%	(279)	(123)
Otros gastos por naturaleza	-8%	(1.151)	(1.021)

Fuente: Elaboración propia con información de Estados de Resultados 2019 ENELAM.

Materias Primas y Consumibles

Para el año 2019 el costo total de Materias Primas y Consumibles utilizados corresponde a MUSD 8.541.043, equivalente al 60% de las ventas.

Gasto por beneficios a empleados

Para el 2019 los Gastos por beneficios a los empleados corresponde a MUSD 809.753, equivalente a un 6% de las ventas, y se compone principalmente por sueldos y salarios, provisiones de personal y otros gastos de personal.

Gastos por Depreciación y Amortización

En el año 2019 se observa un gasto por depreciación y amortización de MUSD 948.330 que representa el 7% de las ventas.

Otros Gastos por Naturaleza

Esta cuenta se compone por los siguientes gastos: Servicios profesionales independientes, externalizados y otros, Gastos administrativos, Reparaciones y conservación, Indemnizaciones y multas, Tributos y tasas, Primas de seguros, Arrendamientos y cánones, Gastos de publicidad y comunicaciones, Otros suministros y servicios, Gastos de viaje, Gastos de medio ambiente.

En el año 2019 se muestra un gasto total de MUSD 1.150.709, que equivale al 8% de las ventas anuales.

6.3 Análisis de Activos operacionales

A continuación, se presenta el resumen de los activos operacionales de la empresa, donde “x” señala los activos clasificados según operacional y no operacional.

Tabla 29: Detalle de los activos operacionales.

Activos Corrientes	Operacional	No Operacional
Efectivo y equivalentes al efectivo		x
Otros activos financieros corrientes		x
Otros activos no financieros corriente	x	
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes	x	
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corriente	x	
Inventarios corrientes	x	
Activos por impuestos corrientes	x	
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		x
Activos No Corrientes	Operacional	No Operacional
Otros activos financieros no corrientes		x
Otros activos no financieros no corrientes	x	
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes	x	
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas no corriente	x	
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	x	
Activos intangibles distintos de la plusvalía	x	
Plusvalía		x
Propiedades, planta y equipo	x	
Propiedad de inversión		x
Activos por impuestos diferidos	x	

Fuente: Elaboración propia

Activos Corrientes

Para la clasificación de los activos operacionales se consideraron aquellas cuentas que son necesarias para el giro operacional de la empresa y cuya naturaleza está ligada directamente a su explicación.

Es así como dentro de los activos corrientes, las cuentas que no está relacionada con la explotación son efectivo y equivalentes al efectivo, otros activos financieros corrientes y los activos mantenidos para la venta, ya que no corresponden al giro de explotación.

Los Otros activos no financieros, son todos aquellos derechos de uso y concesiones que se son necesarias para la explotación del negocio, tanto en generación, distribución y transmisión

Las Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corrientes contienen todos los servicios y productos necesarios para la explotación y generan sinergia, estos productos y servicios pueden ser adquiridos en el mercado, pero son contratados internamente a valor de mercado con su precio de transferencia.

Finalmente, activos por impuestos corrientes se considera como una cuenta operacional ya que surgen del ciclo de efectivo de la operación.

Activos no Corrientes

En lo que respecta a los activos no corrientes, las cuentas de otros activos financieros no corrientes, las plusvalías y propiedades de inversión son no operacional ya que no son parte del giro. Otros activos financieros no corrientes no están ligados directamente al giro operacional de la empresa, por otra parte la plusvalía es la diferencia de valor entre el valor libro del patrimonio por método de participación y el valor pagado por la inversión y las propiedades de inversión son activos mantenidos no para la generación de flujo operacional.

Al igual que en los activos corrientes, todas sus partidas de largo plazo son operacionales, adicionalmente podemos encontrar los activos fijos y activos por impuesto diferidos,

Los activos fijos corresponden a propiedades plantas y equipos y a los activos intangibles distintos de plusvalía, los que son estrictamente necesarios para generar recursos y flujos para la empresa, por otra parte, los activos por impuestos diferidos son producto de actividades comerciales diferidas en el tiempo y la empresa ha generado impuestos a deducir en periodos futuros.

Participación de Activos por País

A continuación, se detallan la participación de los países según los activos, ya que serán utilizados posteriormente para la proyección de ingreso.

Estos valores consideran la rotación de activos de ENELAM de 0,48 veces para 2019 según lo visto en el capítulo 2.1.6 y se asume que la rotación de estos es constante en todos los países.

La rotación de activos nos muestra la eficiencia de los activos en la generación de ingresos, ya que son estos los que producen las ganancias por venta y su nivel de rotación se asocia con la capacidad de generación de flujos económicos que estos poseen.

A continuación, nivel de activos por país es el siguiente:

Tabla 30: Rotación de activos por país.

Países	Ingresos (MMUSD) 2019	Rotación de activos 2019	Activos (MMUSD)	Participación en los Activos
Argentina	1.682	0,48	807	12%
Brasil	8.426	0,48	4.045	59%
Colombia	2.747	0,48	1.319	19%
Perú	1.458	0,48	700	10%
Total	14.314		6.871	100%

Fuente: Elaboración propia

Los valores presentados en la tabla anterior se calculan de la siguiente forma:

Ecuación 18

$$\text{Rotación de Activos} = \frac{\text{Venta}}{\text{Activos}}$$

$$\text{Rotación de activos} = \frac{14.314}{29.776}$$

$$\text{Rotación de activos} = 0,48$$

Luego:

Ecuación 19

$$\text{Activos}_i = \text{Ingresos}_i * \text{Rotación activos}$$

$$\text{Participación en los Activos}_i = \frac{\text{Activos}_i}{\text{Total de activos}}$$

Donde:

$i = \text{Países}$

Dado que la rotación de activos se asume constante para la empresa, es decir que esta posee el mismo nivel de eficiencia en la utilización de sus activos en todos sus países de operación, y a su vez entendiendo que los activos son los que generan los ingresos de la empresa, podemos decir que para lograr un incremento en las ventas los activos deben crecer en proporción suficiente para, mantener su rotación, esto se utilizará más adelante para poder ponderar la distribución del crecimiento por país en función de sus activos.

7.- Proyecciones y Estado de Resultados

En este capítulo trataremos los principales drivers que explican el crecimiento de los ingresos, producto de la expansión de la demanda de la empresa y se calcula la tasa de crecimiento para las futuras proyecciones. La forma de estimar el crecimiento de la empresa es buscando aquellos drivers que justifican la variación de los ingresos, y adicional con esto, explicar cómo se proyectan las principales cuentas del estado de resultados para obtener el Estado de Resultados proyectado.

7.1.- Drivers y Tasa de Crecimiento.

Los principales drivers para el crecimiento de la demanda de ENELAM que se consideran son el crecimiento de la actividad económica de los países donde opera la empresa y el crecimiento demográfico de la región de interés. El crecimiento de la actividad económica de la región, transparentada a través del PIB, lo que señala un aumento de la demanda energética del sector industrial de cada país, y el crecimiento demográfico de la región, factor que incide sobre la demanda residencial.

Estos factores, motivan a la empresa a continuar un plan de expansión de sus activos, para mantener y asegurar la capacidad de generación, transmisión y distribución del recurso energético. Por otro lado, la demanda se expande por la variación de las tarifas de venta de dicho recurso, donde el factor precio es relevante para justificar el crecimiento de los flujos futuros, ya que en el ejercicio de precios por cantidad (ingresos), el factor precio potencia el desarrollo de los drivers ligados a los activos.

De manera conservadora, la proyección de crecimiento se realiza en base a la expansión de la cantidad de energía, manteniendo el efecto de las tarifas de forma constante, ya que estas son reguladas centralizadamente por cada país, por lo que se asume el último nivel tarifario como válido para las proyecciones.

7.1.1 Driver de crecimiento económico

Para obtener el driver de crecimiento económico como se observa en la tabla la evolución del PIB en la región en los últimos 3 años:

Brasil, Colombia y Perú muestran un crecimiento positivo y sostenido en los últimos 3 años con un promedio de 1,3%, 2,4%, y 2,9% respectivamente. En relación con Argentina presenta un crecimiento promedio negativo, siendo este inestable a lo largo de los 3 años.

En la siguiente tabla se muestra el crecimiento del PIB por país en los últimos 3 años.

Tabla 31: PIB por país

Crecimiento PIB	2017	2018	2019	Promedio
Argentina	2,7%	-2,5%	-2,2%	-0,7%
Brasil	1,4%	1,3%	1,1%	1,3%
Colombia	1,4%	2,5%	3,3%	2,4%
Perú	2,5%	4,0%	2,2%	2,9%

Fuente: Elaboración propia con información obtenida de datosmacro.com

Para obtener el driver de crecimiento económico se considera la participación por país de los activos de la compañía visto en el capítulo 6.3, y se pondera el crecimiento del PIB por país obteniendo la tasa de crecimiento ligada al desarrollo industrial y económico tal como se resume en la tabla siguiente.

Ecuación 20

$$PIB \text{ Ponderado para ENELAM} = PIB_A * Ac_A + PIB_B * Ac_B + PIB_C * Ac_C + PIB_P * Ac_P$$

Donde:

Ac_i : Participación de activos por país

PIB_i : PIB promedio de los últimos 3 años por país

Reemplazando los valores en la ecuación obtenemos:

$$\text{PIB Ponderado para ENELAM} = -0,7\% * 12\% + 1,3\% * 59\% + 2,4\% * 19\% + 2,9\% * 10\%$$

$$\text{PIB Ponderado para ENELAM} = 1,42\%$$

Tabla 32: PIB ponderado por país

Crecimiento PIB	Crecimiento Promedio	Participación de los Activos 2019	PIB ponderado para ENELAM
Argentina	-0,7%	12%	-0,08%
Brasil	1,3%	59%	0,75%
Colombia	2,4%	19%	0,46%
Perú	2,9%	10%	0,29%
Crecimiento PIB en la Región		100%	1,42%

Fuente: Elaboración propia

Finalmente, al encontrar el efecto ponderado de los crecimientos de los países por su participación en los activos de la compañía, se presenta el efecto de crecimiento que cada uno de ellos hace a la expansión de los ingresos de la empresa. La suma de estos presenta el indicador de 1,42%, el cual es el primer componente que explica el crecimiento de los ingresos producto de la expansión económica de la región de interés.

7.1.2 Driver de crecimiento demográfico en la región.

El segundo driver que explica el crecimiento de la demanda de ENELAM, es el crecimiento demográfico el cual explica el aumento de la demanda por el lado del sector residencial, por lo que entender cómo crece la población es un buen indicador de cómo crecerá el nivel consumo futuro de energía.

A continuación, se presenta la siguiente tabla con el crecimiento demográfico de la región de los últimos 3 años:

Tabla 33: Crecimiento Demográfico.

Crecimiento Demográfico	2016	2017	2018	Promedio
Argentina	1,1%	1,0%	1,0%	1,04%
Brasil	0,8%	0,8%	0,8%	0,81%
Colombia	1,4%	1,5%	1,5%	1,47%
Perú	1,5%	1,7%	1,7%	1,63%

Fuente: Elaboración propia

Observando la tabla se aprecia un crecimiento demográfico en la región, esta expansión demográfica impacta directamente en el aumento del consumo por parte del sector residencial. Como se puede observar Argentina ha crecido en 1,04% en promedio los últimos tres años, así mismo Brasil en 0,81%, Colombia 1,47% y Perú 1,63%.

Para obtener el driver de crecimiento demográfico se considera la participación por país de los activos de la compañía visto en el capítulo 6.3, estos se ponderan por el crecimiento demográfico promedio por país de los últimos 3 años, así obteniendo la tasa de crecimiento ligada a la evolución poblacional.

Ecuación 21

$$\text{Crecimiento demográfico ponderado para ENELAM} = Dem_A * Ac_A + Dem_B * Ac_B + Dem_C * Ac_C + Dem_p * Ac_p$$

Donde:

Ac_i : Participación de activos por país

DEM_i : Crecimiento demográfico promedio de los últimos 3 años por país

Reemplazando los valores en la ecuación obtenemos:

$$\text{Crecimiento demográfico ponderado para ENELAM} = 0,1\% * 12\% + 0,5\% * 59\% + 0,3\% * 19\% + 0,2\% * 10\%$$

$$\text{Crecimiento demográfico ponderado para ENELAM} = 1,05\%$$

Tabla 34: Crecimiento Demográfico ponderado.

Crecimiento Demográfico	Promedio	Participación de los Activos 2019	Crecimiento demografico ponderado para ENELAM
Argentina	1,04%	12%	0,1%
Brasil	0,81%	59%	0,5%
Colombia	1,47%	19%	0,3%
Perú	1,63%	10%	0,2%
Crecimiento demografico en la región		100%	1,05%

Fuente: Elaboración propia

Finalmente, al encontrar el efecto ponderado de los crecimientos demográficos de los países por su participación en los activos de la compañía, se presenta el efecto de crecimiento que cada uno de ellos hace al consumo de energía y por ende de los ingresos de la empresa. La suma de estos presenta el indicador de 1,05%, el cual es el segundo componente que explica el crecimiento de los ingresos producto de la expansión de la población de la región de interés.

7.1.3 Tasa de crecimiento de los ingresos

Finalmente, como tasa de crecimiento total se suman los efectos del crecimiento económico y demográfico. Lo que corresponde a la suma del PIB ponderado para ENELAM y el crecimiento demográfico ponderado para ENELAM.

Finalmente, para hallar la tasa consolidada de crecimiento de los ingresos, es necesario ponderar las dos tasas provenientes de los dos drivers anteriormente vistos tal como se detalla a continuación:

Ecuación 22

Tasa de Crecimiento = PIB Ponderado para ENELAM x Crecimiento demográfico ponderado para ENELAM

Tasa de Crecimiento = ((1 + 1,42%) x (1 + 1,05%)) - 1

Tasa de Crecimiento de los ingresos = 2,48%

Tabla 35: Tasa de crecimiento de los ingresos.

Tasa de crecimiento	
PIB ponderado para ENELAM	1,42%
Crecimiento demografico ponderado para ENELAM	1,05%
Total	2,48%

Fuente: Elaboración propia

Finalmente, tras ponderar los resultados del crecimiento económico y el crecimiento demográfico, se encuentra la tasa ponderada de crecimiento para la compañía, la cual es de 2,48%. Con esta tasa se proyectará el crecimiento de los ingresos y en consecuencia la proyección de los flujos futuros.

7.2 Proyección de EERR

Según lo visto en el punto 7.1 Drivers de Crecimiento, se utiliza un 2,48% como tasa de crecimiento de los ingresos, con la cual se proyectan las cuentas del EERR.

7.2.1 Proyección de ingresos por ventas.

Para el crecimiento de las ventas las actividades de explotación mantendrán la proporción en los ingresos, siendo proyectados de la siguiente manera:

Ecuación 23

$$\text{Ingresos Totales}_t = \sum_{i=1}^n \text{Ingresos}_{i,t-1} * (1 + \text{Tasa de Crecimiento})$$

Donde los ingresos totales son la suma de los ingresos por actividad de explotación, los cuales son venta de energía, otras ventas y otras prestaciones de servicios

i: actividad de explotación.

t: año.

t – 1: año anterior.

A continuación, se muestra el crecimiento de las ventas detallado por actividad de explotación:

Tabla 36: Detalle de los ingresos proyectados.

Detalle Ingresos MMUSD	Proporción %		2020	2021	2022	2023	2024
	2019	de los ingresos					
Ventas de energía	11.798	82,4%	12.090	12.388	12.694	13.008	13.329
Otras ventas	59	0,4%	60	62	63	65	66
Otras prestaciones de servicios	1.196	8,4%	1.226	1.256	1.287	1.319	1.351
Total Ingresos de actividades ordinarias	13.053	91,2%	13.376	13.706	14.045	14.391	14.747
Total Otros Ingresos	1.261	8,8%	1.292	1.324	1.356	1.390	1.424
TOTAL INGRESOS	14.314	100%	14.668	15.030	15.401	15.781	16.171

Fuente: Elaboración propia

7.2.2 Proyección de Egresos.

En relación con el resto de las partidas del estado de resultados, estas están proyectadas en función de las ventas. Sin embargo, existen 3 partidas que fueron proyectadas de forma diferente y se detallan a continuación:

1. Impuestos a las utilidades: se utilizó el supuesto de tributación del 27% de las utilidades, impuesto vigente en la normativa chilena, lugar donde consolida la matriz Enel Américas.
2. Gastos financieros: Los gastos financieros para el año 2019 representan un 7,6% de las ventas, y a su vez poseen una tasa efectiva de 17,06% de costo de deuda. Esta última corresponde a la razón del total de gasto financiero sobre la deuda financiera. Los antecedentes antes mencionados son los que se utilizaron como base para la proyección, la cual fue calculada de la siguiente forma:

En primer lugar, para el cálculo del costo financiero, se consideran las ventas proyectadas y en base a estas se obtiene el costo financiero correspondiente al 7,6% de la venta de cada año.

Ecuación 24

$$\text{Costo financiero}_t = \text{Porcentaje de las ventas} * \text{Ventas}_t$$

$$\text{Costo financiero}_t = 7.6\% * \text{Ventas}_t$$

Donde:

$t = \text{año}$.

En segundo lugar, obtenemos la deuda financiera proyectada, la cual se calcula a través de su tasa efectiva para despejar el total de deuda financiera.

Por lo que el nivel de deuda financiera se calcula de la siguiente manera:

Ecuación 25

$$\text{Deuda financiera}_t = \frac{\text{Gasto financiero}_t}{\text{Tasa efectiva}_t}$$

$$\text{Deuda financiera}_t = \frac{\text{Gasto financiero}_t}{17.06\%}$$

Donde t corresponde al año de proyección.

Finalmente, se pueden observar los valores proyectados en la siguiente tabla:

Tabla 37 Proyección de la deuda financiera

MMUSD						
Años	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Ventas	14.314	14.670	15.034	15.408	15.791	16.183
% de las ventas del costo financiero último año	7.6%	7.6%	7.6%	7.6%	7.6%	7.6%
Gasto Financiero	1.089	1.116	1.143	1.172	1.201	1.231
Tasa de costo financiero del último año (2019)	17%	17%	17%	17%	17%	17%
Deuda Financiera	6.381	6.539	6.701	6.868	7.039	7.214
Patrimonio	14.686	15.049	15.421	15.802	16.194	16.595
Leverage	0,43	0,43	0,43	0,43	0,43	0,43

Fuente: Elaboración propia

La deuda financiera proyectada, responde al supuesto de estructura de capital objetivo constante de la empresa, utilizado en el capítulo 5.5 (Nuevo Beta Patrimonial con deuda),

por lo que el leverage (Deuda/Patrimonio) de la empresa es constante para todos los años proyectados.

Depreciación y amortización: se calcula la depreciación y amortización como un porcentaje de los activos fijos, los cuales crecen en proporción a la estimación de la demanda y mantienen una relación constante en el tiempo entre ventas sobre activos fijos (rotación de activo fijo).

El gasto por depreciación y amortización para el año 2019 corresponde a un 6.52% de los activos fijos²³. Adicionalmente, la rotación del activo fijo para el año 2019 corresponde a 0,98 veces.

Ecuación 26

$$\text{Rotación Activo Fijo} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Fijo}}$$

$$0,98 = \frac{14.314}{14.547}$$

Tabla 38 Rotación Activo Fijo

MMUSD	
Años	2019
Ventas	14.314
Activo Fijo	14.547
Rotación Activo Fijo	0,98

Fuente: Elaboración propia

Estos indicadores se consideran constantes en el tiempo por lo cual a través de la rotación y la proyección de las ventas se conoce el activo fijo proyectado, del cual se obtiene el gasto por depreciación y amortización. Finalmente, la depreciación y amortización corresponden a un 53% y un 47% respectivamente del monto total del gasto por

²³ Los activos fijos corresponden a propiedades plantas y equipos y activos intangibles distintos de plusvalía.

depreciación y amortización y se mantendrá esta relación constante en el tiempo. De esta manera el cálculo es el siguiente:

En primer lugar, se obtiene el activo fijo haciendo uso de la rotación del activo fijo y las ventas proyectadas.

$$\text{Activo fijo}_t = \text{Rotación activo fijo}_t * \text{Ventas}_t$$

$$\text{Activo fijo}_t = 0.98 * \text{Ventas}_t$$

Donde t corresponde al año de proyección.

Luego de obtener el activo fijo, podemos calcular el gasto por depreciación y amortización utilizando su porcentaje objetivo.

$$\begin{aligned} \text{Gasto depreciación y amortización}_t \\ = \% \text{ Depreciación y Amortización}_t * \text{Activo fijo}_t \end{aligned}$$

$$\text{Gasto depreciación y amortización}_t = 6.52\% * \text{Activo fijo}_t$$

A continuación, se muestra la tabla con los resultados de los gastos por depreciación y amortización.

Tabla 39: Depreciación y Amortización proyectada.

MMUSD\$						
Años	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Venta	14.314	14.670	15.034	15.408	15.791	16.183
Rotación activo fijo	0,98	0,98	0,98	0,98	0,98	0,98
Activos Fijos	14.547	14.909	15.279	15.659	16.048	16.446
Depreciación & Amortización / Activos	6,52%	6,52%	6,52%	6,52%	6,52%	6,52%
Depreciación & Amortización	948	972	996	1.021	1.046	1.072

Fuente: Elaboración propia

7.2.3 Estado de Resultados Proyectado.

Finalmente, el Estado de Resultados de Enel Américas proyectado corresponde a:

Tabla 40: Estado de Resultados Integrales Proyectado.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS	%	2020	2021	2022	2024
Ganancia (pérdida)		MMUSD	MMUSD	MMUSD	MMUSD
Ingresos de actividades ordinarias	91%	13.378	13.710	14.051	14.400
Otros ingresos, por naturaleza	9%	1.292	1.324	1.357	1.391
Total de Ingresos de Actividades Ordinarias y Otros Ingresos por Naturaleza	100%	14.670	15.034	15.408	15.791
Materias primas y consumibles utilizados	-60%	(8.865)	(9.085)	(9.311)	(9.542)
Margen de Contribución	40%	5.805	5.949	6.097	6.248
Otros trabajos realizados por la entidad y capitalizados	1%	194	198	203	208
Gastos por beneficios a los empleados	-6%	(890)	(912)	(934)	(957)
Gasto por depreciación y amortización	-7%	(972)	(996)	(1.021)	(1.046)
Reversión de pérdidas por deterioro de valor (pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0%	36	37	38	39
Ganancias por deterioro y reversos de pérdidas por deterioro (Perdidas por deterioro) determinadas de acuerdo con NIIF 9	-1%	(212)	(217)	(223)	(228)
Otros gastos por naturaleza	-8%	(1.166)	(1.195)	(1.225)	(1.255)
Resultado de Explotación	19%	2.795	2.864	2.935	3.008
Otras ganancias (pérdidas)	0%	8	8	8	8
Ingresos financieros	3%	433	443	454	466
Gasto financieros	-8%	(1.116)	(1.143)	(1.172)	(1.201)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	0%	2	2	2	2
Diferencias de cambio	1%	133	136	139	143
Resultado por unidades de reajuste	1%	216	222	227	233
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	17%	2.470	2.531	2.594	2.659
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	-5%	(667)	(683)	(700)	(718)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	12%	1.803	1.848	1.894	1.941
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	0%	0	0	0	0
GANANCIA (PÉRDIDA)	12%	1.803	1.848	1.894	1.941
Ganancia (pérdida) atribuible a	0%	0	0	0	0
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	9%	1.341	1.375	1.409	1.444
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	3%	462	473	485	497
GANANCIA (PÉRDIDA)	12%	1.803	1.848	1.894	1.941
<i>Magen Neto (%)</i>		<i>12%</i>	<i>12%</i>	<i>12%</i>	<i>12%</i>

Fuente: Elaboración propia

8.- Proyección de Flujos de Caja Libre

En este capítulo se proyecta el flujo de caja libre, en base al Estado de Resultado proyectado visto en el capítulo anterior. Se explican las etapas para la confección del flujo, partiendo en primer lugar por el Flujo de Caja Bruto y sus ajustes, luego se proyectan las cuentas de inversión (reposición, nuevos activos fijos y capital de trabajo) para así finalizar con los flujos libres a descontar, los cuales serán utilizados para la valoración en el capítulo 9.

8.1 Flujo de Caja Bruto.

Antes de obtener el flujo de caja libre es necesario encontrar el Flujo de Caja Bruto el cual se construye a partir de la Utilidad (Ganancias o Pérdidas) obtenida del Estado de Resultados proyectado visto en el punto 7.2.3. Esta utilidad neta del ejercicio debe ser ajustada por movimientos contables que no constituyen flujo de caja y partidas no operacionales que se consideran en la valoración de otros activos.

Los conceptos para ajustar por movimientos contables que no constituyen flujo son:

- Gasto por depreciación y amortización.
- Reversión por pérdida de deterioro.
- Diferencias de cambio.
- Resultados por unidades de reajuste.

Los conceptos para ajustar por partidas no operacionales consideradas en la valoración de otros activos:

- Otras ganancias (pérdidas) (después de Impuestos)
- Ingresos financieros (después de Impuestos)
- Costos financieros (después de Impuestos)
- Ganancias (pérdidas) utilizando el método de la participación (después de Impuestos)

Todos los conceptos para ajustar y obtener el Flujo de Caja Bruto se obtienen directamente desde el Estado de Resultados.

Finalmente, después de realizar los ajustes necesarios, llegamos al Flujo de Caja Bruto como se ve a continuación:

Tabla 41: Flujo de Caja Bruto Proyectado.

MMUSD	2020	2021	2022	2023	2024	2025T
Ganancia (pérdida)	1.803	1.848	1.894	1.941	1.989	1.989
AJUSTES						
Gasto por depreciación y amortización	972	996	1.021	1.046	1.072	1.072
Reversión por pérdida de deterioro	176	181	185	190	194	194
Diferencias de cambio	(133)	(136)	(139)	(143)	(146)	(146)
Resultados por unidades de reajuste	(216)	(222)	(227)	(233)	(239)	(239)
Otras ganancias (pérdidas) (después de Impuestos)	(6)	(6)	(6)	(6)	(6)	(6)
Ingresos financieros (después de Impuestos)	(316)	(324)	(332)	(340)	(348)	(348)
Gastos financieros (después de Impuestos)	814	835	855	877	898	898
Ganancias (pérdidas) utilizando el método de la participación (después de Impuestos)	(1)	(1)	(1)	(1)	(1)	(1)
FLUJO DE CAJA BRUTO	3.094	3.171	3.250	3.330	3.413	3.413

Fuente: Elaboración propia

8.2 Proyecciones de Inversión en reposición, nuevos activos fijos y variación del capital de trabajo

Una vez encontrado el Flujo de Caja Bruto se proyectan las inversiones necesarias para dar continuidad al negocio. Las inversiones proyectadas en esta sección corresponden a: Inversión de reposición e inversión en nuevos activos fijos y la variación (aumento o disminución) de capital de trabajo. Considerando estas partidas anteriormente mencionadas se logra obtener el Flujo de Caja Libre.

8.2.1 Inversión de Reposición

Las inversiones de reposición corresponden a las inversiones mínimas a realizar para mantener los flujos de venta constantes en el tiempo. Por lo que se considera como inversión de reposición la depreciación y amortización de los activos fijos, de esta manera se mantiene el valor de los activos fijos ya existentes a la fecha, esta inversión responde al 100% de la depreciación y amortización que van devengando los activos, tal como se vio en el capítulo 7.2.2, esta inversión responde a una tasa constante de 6,52% de los activos fijos desde 2020 a 2024. El desarrollo de la inversión en reposición se puede observar en la siguiente tabla:

Tabla 42 Inversión en reposición

MMUSD						
Años	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Activos Fijos	14.547	14.909	15.279	15.659	16.048	16.446
Depreciación & Amortización	948	972	996	1.021	1.046	1.072
<i>% Depreciación & Amortización</i>	6,52%	6,52%	6,52%	6,52%	6,52%	6,52%
Inversión en reposición	948	972	996	1.021	1.046	1.072

Fuente: Elaboración propia

8.2.2 Nuevas Inversiones en activos fijos

Las nuevas inversiones en activos fijos corresponden a los nuevos activos fijos adquiridos por la empresa, para hacer frente a la expansión de los ingresos futuros.

Al estimar los gastos por depreciación y amortización, se obtuvo el saldo de activo fijo final para cada periodo de la proyección. Al conocer el saldo final de activo fijo por periodo, se calculó la inversión de expansión como resultado de la variación neta de los saldos de activos fijos de cada año descontando la depreciación y amortización correspondiente.

Las inversiones en nuevos activos fijos se calculan de la siguiente forma:

$$\begin{aligned} \text{Activo fijo neto de Depreciación y Amortización}_t \\ = \text{Activo fijo inicial}_t - \text{Depreciación y Amortización}_t \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{Nuevos activo fijo}_t \\ = \text{Activo fijo final}_t - \text{Activo neto de Depreciación y Amortización}_t \end{aligned}$$

Donde:

t: año de proyección

Activo fijo inicial: Es el saldo final de activo fijo del año anterior

Activo fijo final: Es el saldo final de activo fijo del año en curso

En la siguiente tabla se muestran los resultados obtenidos.

Tabla 43: Depreciación y Amortización proyectada.

MMUSD						
Años	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Saldo Inicial Activos Fijos	14.514	14.547	14.909	15.279	15.659	16.048
Depreciación y Amortización	(948)	(972)	(996)	(1.021)	(1.046)	(1.072)
Activos Fijos Netos de D&A	13.566	13.575	13.913	14.258	14.612	14.975
Saldo Final Activos Fijos	14.547	14.909	15.279	15.659	16.048	16.446
Nuevos Activos Fijos	981	1.333	1.366	1.400	1.435	1.471

Fuente: Elaboración propia

MMUSD						
Años	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Venta	14.314	14.670	15.034	15.408	15.791	16.183
Rotación activo fijo	0,98	0,98	0,98	0,98	0,98	0,98
Activos Fijos	14.547	14.909	15.279	15.659	16.048	16.446

Fuente: Elaboración propia

El saldo final de activos fijo para cada periodo se calcula en base a la rotación de estos, manteniendo constantes el nivel de uso y eficiencia de los principales activos generadores de ingreso. Esta rotación corresponde a 0,98 veces, conociendo las ventas futuras y manteniendo esta relación contante en el tiempo, podemos despejar los activos fijos como se ve a continuación:

Ecuación 27

$$\text{Rotación de activos fijos}_t = \frac{\text{Ventas}_t}{\text{Activos Fijos}_t}$$

$$\frac{\text{Ventas}_t}{\text{Activos Fijos}_t} = 0,98$$

Finalmente:

$$\text{Activos Fijos}_t = \frac{\text{Ventas}_t}{0,98}$$

Donde:

t = periodo

8.2.3 Variación del Capital de Trabajo.

Para el cálculo de capital de trabajo neto utilizamos la metodología basada en, RCTON²⁴.

En la siguiente sección se observa el análisis de la metodología.

El RCTON es el Ratio de Capital de Trabajo Operativo Neto, el cual se calcula utilizando el CTON (Capital de Trabajo Operativo Neto) sobre las ventas. El CTON se calcula como los Activos Operacionales Corrientes – Pasivos Operacionales Corrientes, para este caso se utilizaron los años 2018 y 2019.

Tabla 44: Capital de trabajo operativo Neto

Capital de Trabajo Operativo Neto (MMUSD)	2018	2019
Activos Operacionales Corrientes	4.263	4.511
Otros activos no financieros corriente	308	486
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes	3.551	3.504
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corriente	14	16
Inventarios corrientes	339	396
Activos por impuestos corrientes	51	107
Pasivos Operacionales Corrientes	7.999	5.242
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes	4.116	3.920
Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes	2.997	495
Otras provisiones corrientes	423	286
Pasivos por impuestos corrientes	193	221
Otros pasivos no financieros corrientes	270	321
Capital de Trabajo	(3.735)	(732)
Ventas	12.990	14.314
RCTON	-28,76%	-5,11%

RCTON Promedio (2 Años)	-16,93%
--------------------------------	----------------

Fuente: Elaboración propia

Una vez calculado el CTON y su ratio RCTON, se utiliza el promedio para estimar la variación de RCTON futuro de la empresa por el siguiente formula:

Ecuación 28

$$\Delta CTON_t = -RCTON \times (ventas_{t+1} - ventas_t)$$

²⁴ RCTON: Es el ratio de capital de trabajo operativo neto.

Donde:

t: año de proyección

$$RCTON = -16,93\%$$

Luego reemplazando RCTON en la ecuación la fórmula queda de la siguiente forma:

$$\Delta CTON_t = 13,15\% \times (ventas_{t+1} - ventas_t)$$

Tabla 45: RCTON proyectado.

MMUSD					
Años	2020	2021	2022	2023	2024
Ventas	14.670	15.034	15.408	15.791	16.183
RCTON	-16,93%	-16,93%	-16,93%	-16,93%	-16,93%
Necesidad de Capital de Trabajo	62	63	65	66	0

Fuente: Elaboración propia

El Capital de Trabajo se calcula como la diferencia entre activos menos los pasivos operacionales, en el caso de ENELAM, sus pasivos corrientes son más grandes que sus activos corrientes, siendo su operación financiada por sus proveedores y acreedores, por ello el signo del capital de trabajo es negativo, lo que implica que la empresa no debe realizar nuevos aportes de capital para mantener la operación continua en los próximos años, ya que está apalancado por sus pasivos operacionales.

8.4 Flujo de Caja Libre

Finalmente, después de lo revisado en los puntos anteriores, se muestra la proyección de los flujos de caja libre de ENELAM para el periodo de proyección 2020-2024

Tabla 46: Flujo de Caja Libre.

	%	2020	2021	2022	2023	2024	2025T
FLUJO DE CAJA LIBRE (MMUSD)							
Ingresos de actividades ordinarias	91%	13.378	13.710	14.051	14.400	14.758	14.758
Otros ingresos	9%	1.292	1.324	1.357	1.391	1.425	1.425
Ingresos Ordinarios	100%	14.670	15.034	15.408	15.791	16.183	16.183
Materias primas y consumibles utilizados	-60%	(8.865)	(9.085)	(9.311)	(9.542)	(9.779)	(9.779)
Margen Bruto	40%	5.805	5.949	6.097	6.248	6.404	6.404
Otros trabajos realizados por la entidad y capitalizados	1%	194	198	203	208	214	214
Gastos por beneficios a los empleados	-6%	(890)	(912)	(934)	(957)	(981)	(981)
Gasto por depreciación y amortización	-7%	(972)	(996)	(1.021)	(1.046)	(1.072)	(1.072)
Reversión por pérdida de deterioro	-1%	(176)	(181)	(185)	(190)	(194)	(194)
Otros gastos, por naturaleza	-8%	(1.166)	(1.195)	(1.225)	(1.255)	(1.287)	(1.287)
Otras ganancias (pérdidas)	0%	8	8	8	8	8	8
Ingresos financieros	3%	433	443	454	466	477	477
Gasto financieros	-8%	(1.116)	(1.143)	(1.172)	(1.201)	(1.231)	(1.231)
Ganancias (pérdidas) utilizando el método de la participación	0%	2	2	2	2	2	2
Diferencias de cambio	1%	133	136	139	143	146	146
Resultados por unidades de reajuste	1%	216	222	227	233	239	239
Ganancia (o pérdida) Antes de Impuestos	17%	2.470	2.531	2.594	2.659	2.725	2.725
Gasto por impuestos a las ganancias	-5%	(667)	(683)	(700)	(718)	(736)	(736)
Ganancia (pérdida)	12%	1.803	1.848	1.894	1.941	1.989	1.989
AJUSTES							
Gasto por depreciación y amortización	7%	972	996	1.021	1.046	1.072	1.072
Reversión por pérdida de deterioro	1%	176	181	185	190	194	194
Diferencias de cambio	-1%	(133)	(136)	(139)	(143)	(146)	(146)
Resultados por unidades de reajuste	-1%	(216)	(222)	(227)	(233)	(239)	(239)
Otras ganancias (pérdidas) (después de Impuestos)	0%	(6)	(6)	(6)	(6)	(6)	(6)
Ingresos financieros (después de Impuestos)	-2%	(316)	(324)	(332)	(340)	(348)	(348)
Gasto financieros (después de Impuestos)	6%	814	835	855	877	898	898
Ganancias (pérdidas) utilizando el método de la participación (después de Impuestos)	0%	(1)	(1)	(1)	(1)	(1)	(1)
FLUJO DE CAJA BRUTO	21%	3.094	3.171	3.250	3.330	3.413	3.413
Inversión de reposición Depreciación & Amortización	-7%	(972)	(996)	(1.021)	(1.046)	(1.072)	(1.072)
Inversión activo fijo (Expansión)	-9%	(1.333)	(1.366)	(1.400)	(1.435)	(1.471)	0
(Aumentos) disminuciones de capital de trabajo	0%	0	0	0	0	0	0
FLUJO DE CAJA LIBRE	5%	789	808	828	849	870	2.341

25

Fuente: Elaboración propia

Desde el Flujo de Caja Libre, ya es posible descontar los flujos financieros a su tasa de costo relevante y encontrar la valoración de los activos, como veremos en los siguientes capítulos.

²⁵ Dado el que el capital de trabajo es positivo (Exceso) para todos los periodos futuros y considerar que hay una devolución de flujo por este motivo implicaría un nivel adicional de riesgo para la empresa, por lo que, en el escenario conservador, se proyectó necesidad de capital de trabajo nula para el futuro.

Para el año 2025T es relevante considerar que no existe inversión en nuevos activos y no hay aumento o disminución de capital de trabajo, ya que para el año terminal y su perpetuidad se asume que la empresa ha llegado a un estado estacionario de crecimiento en las ventas, no hay más crecimiento, por lo que estas son constantes en el tiempo. Dado esto y sabiendo que la rotación de activos es constante en el tiempo, solo con los activos ya existentes siendo repuestos en el nivel de su depreciación y amortización, no hay necesidad de nuevos activos para mantener un nivel de venta constantes y con variación cero en las ventas no hay necesidad de variación en capital de trabajo.

9.- Valoración Económica de la Empresa y el Precio de la Acción por FCD

En el presente capítulo, se obtendrá el valor económico de ENELAM y el precio de su acción, mediante el método de Flujo de Caja descontado (FCD). Para esto se traerán los flujos de caja libre proyectados a valor presente, descontados a la tasa de costo relevante WACC (K_0) de 8,07% obtenida para ENELAM en el capítulo 5.7. Se obtiene el valor terminal de la empresa (valor presente de sus flujos a perpetuidad), y con ello se obtiene el valor de la empresa. Posteriormente, se despeja el valor total de los activos y se resta la deuda financiera para así obtener el valor de patrimonio económico y de este el valor de la acción calculado.

9.1 Método de Flujo de Caja descontado

Luego de obtener el Flujos de Caja Libre Proyectado podemos calcular el valor económico de la empresa como:

Ecuación 29

$$V = \sum_{t=1}^T \frac{FCL_t}{(1 + k_0)^t} + \frac{V(T)}{(1 + k_0)^T}$$

Donde:

FLC_t = Flujo de Caja Libre en año t

$k_0 = 8,07\%$; Costo de Capital Promedio Ponderado²⁶.

$V(T)$ = Valor terminal de la Empresa.

²⁶ WACC calculado en el punto 5.7

9.2 Valor terminal de la Empresa

El valor terminal corresponde al valor de la empresa sin oportunidades de crecimiento a partir del primer año de perpetuidad 2025T, trayendo los flujos perpetuos al año 2024 bajo la tasa de descuento WACC.

Flujo de Caja libre (MMUSD)	2020	2021	2022	2023	2024	2025T
Flujo de Caja Clibre	789	808	828	849	870	2.341

Fuente: Elaboración propia

Donde:

Ecuación 30

$$\text{Valor Terminal} = \frac{\text{Flujo 2025T}}{\text{WACC}}$$

Luego reemplazando los valores:

$$V(T) = \frac{2.340.901}{(8,07\%)^1}$$

$$V(T) = 29.018$$

Finalmente, el valor terminal de la empresa en 2024 es de MMUSD 29.018.

9.3 Valor Presente del Flujo de Caja

El valor presente de los flujos futuros de la empresa es la suma de los flujos de caja libre de cada periodo traídos a valor presente, descontados a la tasa de costo de capital.

Donde los Flujos de caja libre de la empresa son:

Tabla 47 Flujo de Caja Libre

MMUSD	2020	2021	2022	2023	2024	2025T
FLUJO DE CAJA BRUTO	3.094	3.171	3.250	3.330	3.413	3.413
Inversión de reposición Depreciación & Amortización	(972)	(996)	(1.021)	(1.046)	(1.072)	(1.072)
Nueva inversión en Activo Fijo	(1.333)	(1.366)	(1.400)	(1.435)	(1.471)	-
(Aumentos) disminuciones de capital de trabajo	-	-	-	-	-	-
FLUJO DE CAJA LIBRE	789	808	828	849	870	2.341

Fuente: Elaboración propia

Según lo señalado en la sección anterior, el Flujo de Caja correspondiente al año 2025 es el valor terminal de la empresa, que al año 2024 corresponde a MMUSD 29.018, representando el valor terminal de los flujos perpetuos y es utilizado para el cálculo del valor presente de los flujos.

A continuación, se detalla el cálculo del valor presente de los flujos de la empresa (VP), donde:

Ecuación 31

$$VP = \sum_{i=1}^n \frac{FC_i}{(1+K_0)^i} + \frac{V(T)}{(1+K_0)^n}$$

Donde:

$$VP = \frac{FC_1}{(1+K_0)^1} + \frac{FC_2}{(1+K_0)^2} + \frac{FC_3}{(1+K_0)^3} + \frac{FC_4}{(1+K_0)^4} + \frac{FC_5}{(1+K_0)^5} + \frac{V(T)}{(1+K_0)^5}$$

Luego, reemplazando los datos, tenemos que:

$$VP = \frac{789}{(1+8,07\%)^1} + \frac{808}{(1+8,07\%)^2} + \frac{828}{(1+8,07\%)^3} + \frac{849}{(1+8,07\%)^4} + \frac{870}{(1+8,07\%)^5} + \frac{29.018}{(1+8,07\%)^5}$$

Por lo que:

$$VP = 730 + 692 + 656 + 622 + 590 + 19.688$$

$$VP = 22.979$$

Finalmente, los Flujos de Caja traídos a valor presente, se ven resumidos en la siguiente tabla

Tabla 48 Flujo de Caja descontado

Flujo de Caja (MMUSD)	2020	2021	2022	2023	2024	2025T
Flujo de caja libre	789	808	828	849	870	2.341
	789	808	828	849	870	-
Valor Terminal del 2025T					29.018	-
VP FCL	730	692	656	622	20.278	-

Fuente: Elaboración propia

9.4 Valoración Económica de la Empresa y de su Precio de Acción

Una vez determinado el Valor Presente de los Flujos de Caja de la empresa obtenemos el valor total de los activos descontando el exceso de capital de trabajo del año 2019, calculado en el apartado 8.2.3 como la diferencia entre los activos y pasivos operacionales, para posteriormente sumar los otros activos no operacionales. Finalmente, para despejar el patrimonio económico se resta la deuda financiera a diciembre 2019 según balance, tal como se muestra en la siguiente tabla.

Tabla 49: Patrimonio económico y Precio de la Acción.

Valoración Económica	MMUSD
Valor Presente de los Flujos	22.979
Efectivo y equivalente a efectivo	1.939
Exceso de Capital de Trabajo (Dic. 2019)	(732)
Otros Activos No operacionales	142
Valor Total de Activos	24.328
Deuda Financiera (Dic. 2019)	(6.381)
Patrimonio Económico	17.948
N° de Acciones	65.480.641
²⁷ Precio de la Acción en USD	0,274

Fuente: Elaboración propia

²⁷ Los otros activos no operacionales corresponden a Activos disponibles para la venta por MMUSD 11,3 y Propiedades de inversión por MMUSD 10,3

Una vez despejado el valor del patrimonio económico, se divide en el número de acciones suscritas y se determina el valor de la acción, la cual es de USD 0,274 al 31/12/2019.²⁸

A continuación, se muestra una tabla comparativa del valor bursátil de la acción y el precio de la acción calculado:

Tabla 50: Valor de la acción por Flujo de Caja.

Resultados USD	Calculados FCLD	Valor Bursatil 31/12/2019	Diferencia %
Acción Calculada	0,2741	0,2243	22,21%

Fuente: Elaboración propia

Como se observa, el precio calculado de la acción resulta ser superior en un 22,21% con respecto al valor de mercado de la empresa al 31/12/2019, bajo los supuestos y proyecciones anteriormente presentados.

10.- Sensibilización de la Valoración por Flujo de Caja Descontado

En este capítulo sensibilizamos las tasas relevantes a la hora de valorar, de esta forma obtenemos una visión más completa de la relevancia de estos factores y del impacto que tienen en los resultados obtenidos para el valor patrimonial y el valor de la acción calculados.

Para la valoración por Flujo de Caja, es importante recordar que los Drivers principales que afectan la generación de flujos de caja y sus valores descontados, son por una parte la tasa de crecimiento implícita en cada uno de ellos y, por otra parte, el valor descontado a su tasa de costo relevante correspondiente al WACC.

Es así como al considerar ambas variables como factores críticos para la valoración y sus resultados, la sensibilización basada en estos factores nos muestra una matriz de resultados posibles. Estos resultados consideran el impacto en cálculo del valor económico de la empresa a valor presente tal como se vio en el punto 9.3.

El rango del WACC va entre un 3,28% (costo de la deuda) y un 10,53% (Costo Patrimonial).

Sensibilización del valor patrimonial, abarcando el WACC estimado para la empresa de 8,07%

Tabla 51: Sensibilización del valor patrimonial para FCD.

		Valor Patrimonial (MUSD)							
		WACC							
Tasa de Crecimiento	17.947.663	3,28%	4,78%	6,28%	8,07%	9,00%	9,64%	10,53%	
	0,07%	53.940.131	34.241.309	24.027.472	16.876.471	14.308.045	12.844.177	11.097.621	
	0,32%	54.488.014	34.549.498	24.214.566	16.981.732	14.384.962	12.905.302	11.140.340	
	0,57%	55.041.309	34.860.722	24.403.505	17.088.043	14.462.657	12.967.054	11.183.511	
	0,82%	55.600.057	35.175.005	24.594.305	17.195.413	14.541.136	13.029.440	11.227.141	
	2,00%	58.312.176	36.700.399	25.520.399	17.716.730	14.922.328	13.332.587	11.439.353	
	2,25%	58.902.895	37.032.616	25.722.102	17.830.308	15.005.409	13.398.685	11.485.666	
	2,48%	59.462.276	37.347.202	25.913.103	17.937.871	15.084.100	13.461.299	11.529.552	
	3,00%	60.709.587	38.048.642	26.338.991	18.177.751	15.259.623	13.600.991	11.627.510	
	5,00%	65.788.164	40.904.290	28.072.951	19.154.909	15.975.076	14.170.781	12.027.691	
	7,00%	71.263.589	43.982.526	29.942.257	20.209.170	16.747.709	14.786.735	12.461.302	
	10,00%	80.271.282	49.045.501	33.017.189	21.944.982	18.021.220	15.803.200	13.178.784	
18,00%	109.542.501	65.491.212	43.007.627	27.594.828	22.175.236	19.126.428	15.536.775		

Fuente: Elaboración propia

Una vez obtenido el valor del patrimonio económico sobre el número de acciones emitidas (N°65.480.640.658), obtenemos la siguiente matriz de resultados.

Sensibilización del valor de la acción

Tabla 52: Sensibilización del precio de la acción, para FCD.

		Valor de la acción (USD)							
		WACC							
Tasa de Crecimiento		0,274	3,28%	4,78%	6,28%	8,07%	9,00%	9,64%	10,53%
		0,07%	0,824	0,523	0,367	0,258	0,219	0,196	0,169
		0,32%	0,832	0,528	0,370	0,259	0,220	0,197	0,170
		0,57%	0,841	0,532	0,373	0,261	0,221	0,198	0,171
		0,82%	0,849	0,537	0,376	0,263	0,222	0,199	0,171
		2,00%	0,891	0,560	0,390	0,271	0,228	0,204	0,175
		2,25%	0,900	0,566	0,393	0,272	0,229	0,205	0,175
		2,48%	0,908	0,570	0,396	0,274	0,230	0,206	0,176
		3,00%	0,927	0,581	0,402	0,278	0,233	0,208	0,178
		5,00%	1,005	0,625	0,429	0,293	0,244	0,216	0,184
		7,00%	1,088	0,672	0,457	0,309	0,256	0,226	0,190
		10,00%	1,226	0,749	0,504	0,335	0,275	0,241	0,201
	18,00%	1,673	1,000	0,657	0,421	0,339	0,292	0,237	

Fuente: Elaboración propia

Como resultados observados vemos que la tasa de crecimiento, si bien posee un impacto en el flujo de caja y sus resultados, es el WACC quien aporta mayor nivel de sensibilidad, siendo esta la variable que más explica el valor de la acción bajo esta metodología, donde a mayor WACC, menor es el valor de la acción de ENELAM.

Recordando que el valor bursátil de la acción de ENELAM al 31 de diciembre de 2019 corresponde a UDS\$ 0,2243, podemos indicar que el valor más cercano a este corresponde a USD 0,226, el cual se obtiene considerando un WACC de 9% y una tasa de crecimiento de 5%.

El WACC calculado para ENELAM fue de 8,07% a pesar de esto el mercado al 31/12/2019 implícitamente contempla un riesgo adicional el cual no es capturado en las primas utilizadas.

Este valor puede corresponder a diversas variables no observadas y por ellos su complejidad de definición.

11- Conclusiones

En el presente capítulo se presentarán las principales conclusiones de los resultados obtenidos.

El método de valoración por flujo de caja descontado a una tasa WACC de 8,07%, dio como resultado un valor presente para ENELAM al 31/12/2019 de MUSD 22.978.754. Valoración que fue ajustada por efectivo y efectivo equivalente, exceso de capital de trabajo, otros activos no operacionales y deuda financiera, con lo que se obtuvo el valor del patrimonio económico de la empresa, el cual corresponde a MUSD 17.947.663. La empresa posee un capital emitido de 65.480.640.658 acciones, lo que implica un valor calculado del precio de la acción de USD 0,274, el cual diverge en 22,21%, existiendo un premio de USD 0,0498 por acción con respecto a su precio bursátil al 31/12/2019 de USD 0,224.

Esta diferencia del precio de la acción calculado con el valor de la acción bursátil se debe a que el valor bursátil contiene la expectativa del mercado sobre los flujos futuros y el manejo estratégico de la compañía, por otra parte, el valor calculado de esta responde estrictamente a la valoración de los flujos esperados de los activos de la empresa, descontado a una tasa de costo relevante que incorpora la exposición al riesgo que estos poseen.

12.- Anexos

A continuación, se presentan las tablas con detalle referenciadas en los capítulos anteriores:

12.1 Tabla Descripción de Empresas Comparables

Tabla 53: Detalle empresas comparables.

Nombre Empresas	Companhia Energética de Minas Gerais	
Nometecnico	CMIG4.SA	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Brazil IBOVESPA Index	
Pais	Brasil	
0	Companhia Energética de Minas Gerais, a través de sus subsidiarias, se dedica a la generación, transmisión, distribución y venta de electricidad en Brasil. Al 31 de diciembre de 2018, la compañía operaba 80 centrales hidroeléctricas, termoeléctricas y eólicas con una capacidad instalada de 6,000 MW; 4,134 km de líneas de transmisión; y 333,391 km de líneas de distribución. También está involucrado en la adquisición, transporte y distribución de gas y sus subproductos y derivados; suministro de sistemas tecnológicos y sistemas para la gestión operativa de concesiones de servicios públicos; venta y comercialización de electricidad; negocios de soluciones energéticas y tecnológicas; Prestación de servicios de telecomunicaciones; y operación de plantas de energía solar. La compañía fue fundada en 1952 y tiene su sede en Belo Horizonte, Brasil.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transporte, distribución y venta de energía	
MUSD EBITDA FY19		900.08
MUSD Market CAP		5,220.96

Fuente: Elaboración propi

Nombre Empresas	Centrais Elétricas Brasileiras S.A. - Eletrobrás	
Nometecnico	ELET6.SA	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Brazil IBOVESPA Index	
Pais	Brasil	
Descripción	Centrais Elétricas Brasileiras S.A. - Eletrobras, a través de sus subsidiarias, se dedica a la generación, transmisión y distribución de electricidad en Brasil. La compañía genera electricidad a través de plantas térmicas, nucleares, eólicas e hidroeléctricas. Al 31 de diciembre de 2018, poseía y operaba 32 centrales hidroeléctricas con una capacidad instalada total de 44.221,05 megavatios; 105 plantas térmicas, incluidas las unidades de generación de energía de carbón y petróleo y gas con una capacidad instalada total de 2,403 megavatios; y 2 plantas de energía nuclear que comprenden Angra I con una capacidad instalada de 640 megavatios y Angra II una capacidad instalada de 1.350 megavatios. También opera 71,068 kilómetros de líneas de transmisión. La compañía fue fundada en 1962 y tiene su sede en Río de Janeiro, Brasil.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transporte y distribución	
MUSD EBITDA FY19		1,687.77
MUSD Market CAP		12,749.27

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	Companhia Paranaense de Energia - COPEL	
Nometecnico	CPL6.SA	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Brazil IBOVESPA Index	
Pais	Brasil	
Descripción	Companhia Paranaense de Energia - COPEL se dedica a la generación, transmisión, distribución y venta de electricidad a clientes industriales, residenciales, comerciales, rurales y de otro tipo, principalmente en el Estado de Paraná, Brasil. Al 31 de diciembre de 2018, la compañía operaba 17 plantas hidroeléctricas, 18 plantas eólicas y 1 planta termoeléctrica con una capacidad instalada total de 5,135.3 megavatios; y poseía y operaba 3,214.3 kilómetros de líneas de transmisión y 198,373.6 kilómetros de líneas de distribución. Tiene concesiones para distribuir electricidad en 394 municipios en el estado de Paraná y en el municipio de Porto União en el estado de Santa Catarina. La compañía también proporciona servicios de telecomunicaciones a clientes corporativos, incluidos supermercados, universidades, bancos, proveedores de servicios de Internet y redes de televisión, así como a clientes minoristas; y acceso a Internet de banda ancha a las escuelas públicas primarias y secundarias. Además, suministra gas canalizado a 43,943 clientes, incluidas plantas termoeléctricas, plantas de cogeneración, estaciones de servicio, otros negocios y residencias a través de una red de distribución de gas que cubre 824 kilómetros en el estado de Paraná. Companhia Paranaense de Energia - COPEL fue fundada en 1954 y tiene su sede en Curitiba, Brasil.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transporte, distribución y venta de energía	
MUSD EBITDA FY19		914.21
MUSD Market CAP		4,705.63

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	CESP - Companhia Energética de São Paulo	
Nometecnico	CESP6.SA	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Brazil IBOVESPA Index	
Pais	Brasil	
Descripción	CESP - Companhia Energética de São Paulo se dedica al estudio, planificación, diseño, construcción y operación de sistemas de producción, transformación, transporte y almacenamiento, distribución y comercialización de energía en Brasil. La compañía opera tres centrales hidroeléctricas con un total de 1.655 MW de capacidad instalada. Sirve a empresas de distribución y comercialización de electricidad, y a consumidores. La compañía era conocida anteriormente como CESP - Centrais Elétricas São Paulo S.A. y cambió su nombre a CESP - Companhia Energética de São Paulo en octubre de 1977. CESP - Companhia Energética de São Paulo fue fundada en 1966 y tiene su sede en São Paulo, Brasil.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transformación, transporte, almacenamiento y comercialización de energías.	
MUSD EBITDA FY19		137.18
MUSD Market CAP		2,617.68

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	Colbún S.A.	
Nometecnico	COLBUN.SN	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Chile IPSA Index	
Pais	Chile	
Descripción	Colbún S.A., junto con sus subsidiarias, se dedica a la producción, transporte, distribución y suministro de energía, electricidad y gas natural a clientes regulados y desregulados en Chile y Perú. Genera electricidad utilizando energía eólica, solar, hidráulica y térmica. La compañía opera centrales hidroeléctricas con una capacidad instalada de 1.597 MW; y centrales térmicas con una capacidad instalada de 1.685 MW. También opera 941 kilómetros de líneas de transmisión. Además, la empresa brinda servicios de asesoría de ingeniería. La compañía fue fundada en 1986 y tiene su sede en Santiago, Chile.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transporte, distribución y comercialización de energía.	
MUSD EBITDA FY19		689.70
MUSD Market CAP		2,798.62

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	Capex S.A.	
Nometecnico	CAPX.BA	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Argentina Merval Index	
Pais	Argentina	
Descripción	Capex S.A., una compañía de energía integrada, se dedica a la generación y venta de energía térmica eléctrica y renovable en Argentina. También explora y produce hidrocarburos; explora en busca de petróleo y gas; y produce y vende petróleo, propano, butano y gasolina. La empresa fue fundada en 1988 y tiene su sede en Vicente López, Argentina.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación y venta	
MUSD EBITDA FY19		113.18
MUSD Market CAP		220.72

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	Equatorial Energia S.A.	
Nometecnico	EQTL3.SA	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Brazil IBOVESPA Index	
Pais	Brasil	
Descripción	Equatorial Energia S.A., a través de sus filiales, genera, transmite y distribuye electricidad en Brasil. Distribuye principalmente energía eléctrica en los 217 municipios del estado de Maranhão con un área de concesión de aproximadamente 331,937 kilómetros cuadrados que atiende a aproximadamente 6.9 millones de clientes. La compañía también distribuye electricidad en un área de concesión que abarca 1.247.955 kilómetros cuadrados que atiende a aproximadamente 8,3 millones de consumidores en 144 municipios del estado de Pará. Además, está involucrado en el negocio de comercialización de electricidad. La compañía fue fundada en 1958 y tiene su sede en Brasilia, Brasil.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transporte y distribución de energías	
MUSD EBITDA FY19		982.91
MUSD Market CAP		5,727.47

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	Centrais Eléctricas de Santa Catarina S.A.	
Nometecnico	CLSC3.SA	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Brazil IBOVESPA Index	
Pais	Brasil	
Descripción	Centrais Eléctricas de Santa Catarina S.A., a través de sus filiales, genera, transmite y distribuye electricidad en Brasil. Posee y gestiona principalmente centrales hidroeléctricas con una capacidad instalada de 106,97 megavatios, además de distribuir gas natural a través de tuberías. La compañía fue fundada en 1955 y tiene su sede en Florianópolis, Brasil.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transporte y distribución de energías	
MUSD EBITDA FY19		156.71
MUSD Market CAP		480.63

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	Omega Geração S.A.	
Nometecnico	OMGE3.SA	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Brazil IBOVSPA Index	
Pais	Brasil	
Descripción	Omega Geração S.A.genera y vende electricidad de fuentes eólicas, hidroeléctricas y solares. Opera 19 proyectos de energía renovable con una capacidad instalada de 476,2 megavatios en los estados de Maranhão, Piauí, Mato Grosso do Sul, Minas Gerais y Río de Janeiro. La compañía se conocía anteriormente como Omega Energia Renovável S.A. Omega Geração S.A.se fundó en 2008 y tiene su sede en São Paulo, Brasil.	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación y comercialización de energía.	
MUSD EBITDA FY19		113.47
MUSD Market CAP		1,497.96

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	AES Gener S.A.	
Nometecnico	AESGENER.SN	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Chile IPSA Index	
Pais	Chile	
Descripción	AES Gener S.A., junto con sus subsidiarias, se dedica a la generación, transmisión y distribución de energía y energía eléctrica. La compañía opera plantas hidroeléctricas, de carbón, gas natural, diesel, solar y eólica, así como plantas termoeléctricas y de biomasa. También participa en actividades de desalinización de agua. Al 31 de diciembre de 2018, AES Gener S.A.operaba una cartera de activos de generación con una capacidad total de 5.051 megavatios en Chile, Colombia y Argentina. La compañía se conocía anteriormente como Gener S.A. y cambió su nombre a AES Gener S.A. en 2001. La compañía fue fundada en 1981 y tiene su sede en Santiago, Chile. AES Gener S.A.operaba como subsidiaria de Inversiones Cachagua Limitada	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transporte y distribución de energías	
MUSD EBITDA FY19		830.56
MUSD Market CAP		1,821.01

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	Enel Generación Chile S.A.	
Nometecnico	ENELGXCH.SN	
Clase de acción	N.A	
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes	
Mercado	Chile IPSA Index	
Pais	Chile	
Descripción	Enel Generación Chile S.A., una compañía de servicios eléctricos, se dedica a la generación, transmisión y distribución de electricidad en Chile. La compañía genera electricidad a través de fuentes hidroeléctricas, térmicas y eólicas. Al 31 de diciembre de 2018, tenía 6,274 megavatios de capacidad instalada con 28 instalaciones de generación y un total de 111 unidades de generación. La compañía suministra su electricidad a compañías reguladas de distribución de electricidad; empresas industriales no reguladas principalmente en los sectores de minería, pulpa y acero; y el mercado de piscinas. También participa en la explotación y el transporte de gas natural; y provisión de servicios de consultoría de ingeniería. La compañía se conocía anteriormente como Empresa Nacional de Electricidad S.A. y cambió su nombre a Enel Generación Chile S.A. en noviembre de 2016. La compañía fue fundada en 1943 y tiene su sede en Santiago, Chile. Enel Generación Chile S.A. es una subsidiaria de	
Sector/Industria	Utilities / Energía	
Tipo de Negocio	Generación, transporte y distribución de energías	
MUSD EBITDA FY19		853.92
MUSD Market CAP		4,077.97

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	CPFL Energia S.A.
Nometecnico	CPRE3.SA
Clase de acción	N.A
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes
Mercado	Brazil IBOVESPA Index
Pais	Brasil
Descripción	CPFL Energias Renováveis S.A.genera energía de fuentes renovables en Brasil. La compañía opera parques eólicos, pequeñas centrales hidroeléctricas, centrales termoeléctricas de biomasa y plantas solares. Opera 94 activos con una capacidad instalada total de 2,133 MW distribuyendo electricidad en 58 municipios brasileños en 8 estados. La compañía tiene su sede en São Paulo, Brasil. CPFL Energias Renováveis S.A. es una subsidiaria de CPFL Energia S.A.
Sector/Industria	Utilities / Energía
Tipo de Negocio	Generación de energía y Distribución
MUSD EBITDA FY19	1.416,82
MUSD Market CAP	10.190,73

Fuente: Elaboración propia

Nombre Empresas	Engie Brasil Energia S.A.
Nometecnico	EGIE3.SA
Clase de acción	N.A
Derecho de cada Clase	Acciones Corrientes
Mercado	Brazil IBOVESPA Index
Pais	Brasil
Descripción	Engie Brasil Energia S.A., junto con sus filiales, genera y vende energía eléctrica en Brasil. Opera 31 plantas, incluidas 11 centrales hidroeléctricas; 7 centrales térmicas, que comprenden 3 centrales de carbón, 3 de biomasa y 1 de gas natural; 9 parques eólicos; 2 plantas de energía solar fotovoltaica; y 2 pequeñas centrales hidroeléctricas en los estados de Rio Grande do Sul, Santa Catarina, Paraná, São Paulo, Minas Gerais, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso, Goiás, Tocantins, Maranhão, Piauí y Ceará. A partir del 23 de febrero de 2018, la compañía tenía una capacidad instalada de 10,898.8 megavatios. También se dedica a la compra y venta de energía convencional e incentivada. La compañía se conocía anteriormente como Tractebel Energia S.A. y cambió su nombre a Engie Brasil Energia S.A. en julio de 2016. La compañía tiene su sede en Florianópolis, Brasil. Engie Brasil Energia S.A. opera como subsidiaria de ENGIE SA
Sector/Industria	Utilities / Energía
Tipo de Negocio	Generación y comercialización de energía.
MUSD EBITDA FY19	1.176,13
MUSD Market CAP	10.311,75

Fuente: Elaboración propia

12.2 Estados de Resultados 2015 - 2019

Tabla 54: EERR bajo IFRS 2015-2019 ENELAM.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS Ganancia (pérdida)	2015 MUS\$	2016 MUS\$	2017 MUS\$	2018 MUS\$	2019 MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	6.599	7.008	9.489	11.925	13.053
Otros ingresos, por naturaleza	896	635	949	1.065	1.261
Total de Ingresos de Actividades Ordinarias y Otros Ingresos por Naturaleza	7.495	7.643	10.438	12.990	14.314
Materias primas y consumibles utilizados	(3.926)	(3.868)	(5.883)	(7.948)	(8.541)
Margen de Contribución	3.569	3.774	4.555	5.041	5.773
Otros trabajos realizados por la entidad y capitalizados	95	99	173	178	182
	(689)	(626)	(838)	(840)	(810)
Gasto por depreciación y amortización	(453)	(473)	(648)	(862)	(948)
Reversión de pérdidas por deterioro de valor (pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del período	(0)	0	45	62	2
Ganancias por deterioro y reversos de pérdidas por deterioro (Perdidas por deterioro) determinadas de acuerdo con NIIF 9	(56)	(157)	(124)	(123)	(279)
Otros gastos por naturaleza	(691)	(817)	(943)	(1.021)	(1.151)
Resultado de Explotación	1.774	1.800	2.219	2.435	2.769
Otras ganancias (pérdidas)	(9)	12	5	1	14
Ingresos financieros	417	276	294	358	450
Gasto financieros	(545)	(773)	(870)	(1.072)	(1.089)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	5	3	3	2	1
Diferencias de cambio	181	59	(7)	111	137
Resultado por unidades de reajuste	(13)	(1)	(1)	270	124
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	1.809	1.376	1.645	2.105	2.406
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(740)	(531)	(519)	(438)	(236)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	1.069	845	1.125	1.667	2.170
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	0	0	0	0	0
GANANCIA (PÉRDIDA)	1.069	845	1.125	1.667	2.170
Ganancia (pérdida) atribuible a	0	0	0	0	0
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	935	566	709	1.201	1.614
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	683	448	417	466	556
GANANCIA (PÉRDIDA)	1.618	1.015	1.127	1.667	2.170
Magen Neto (%)	22%	13%	11%	13%	15%
check 1	-	-	-	-	-
EBITDA	2.283	2.430	2.947	3.358	3.994
EBIT	1.774	1.800	2.219	2.435	2.769

Fuente: Elaboración propia

12.3 Balance 2015- 2019

Tabla 55 Balance histórico

	2015	2016	2017	2018	2019
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.675.521	2.689.456	1.472.763	1.904.285	1.938.997
Otros activos financieros corrientes	96.506	136.256	110.352	210.393	120.383
Otros activos no financieros corriente	144.187	143.435	195.516	307.732	486.162
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes	1.538.343	1.538.858	2.465.905	3.551.022	3.504.457
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corriente	5.043	45.620	7.403	14.337	16.369
Inventarios corrientes	134.388	99.198	246.089	339.398	396.239
Activos por impuestos corrientes	67.089	122.971	47.393	50.994	107.321
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	3.661.076	4.775.794	4.545.421	6.378.161	6.569.928
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	7.526.700	0	0	5.825	11.326
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES	11.187.776	4.775.794	4.545.421	6.383.986	6.581.254
Otros activos financieros no corrientes	692.069	1.029.310	1.752.267	2.796.475	3.049.811
Otros activos no financieros no corrientes	109.654	108.407	464.501	1.140.708	2.735.890
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes	563.655	537.212	712.717	906.508	587.957
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas no corriente	503	360	2.845	1.652	847
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	43.770	1.770	2.747	2.596	1.978
Activos intangibles distintos de la plusvalía	1.387.451	1.810.158	3.682.479	5.827.289	5.527.879
Plusvalía	627.985	714.758	713.175	1.205.570	1.173.043
Propiedades, planta y equipo	7.073.779	7.693.156	8.092.467	8.686.827	9.019.237
Propiedad de inversión	0	0	0	11.708	10.254
Activos por impuestos diferidos	154.558	180.547	200.371	433.037	1.088.234
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES	10.653.424	12.075.678	15.623.569	21.012.370	23.195.130
TOTAL DE ACTIVOS	21.841.200	16.851.472	20.168.990	27.396.356	29.776.384
Otros pasivos financieros corrientes	972.479	753.857	689.768	1.648.099	1.490.051
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes	2.053.926	2.472.614	3.553.919	4.116.247	3.920.045
Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes	155.367	166.854	225.027	2.996.668	494.511
Otras provisiones corrientes	179.969	179.266	269.966	422.863	286.052
Pasivos por impuestos corrientes	201.612	201.467	172.638	192.924	220.727
Otros pasivos no financieros corrientes	55.456	48.054	23.017	270.120	320.755
Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	3.618.809	3.822.112	4.934.335	9.646.921	6.732.141
Pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2.750.660	0	0	3.835	3.791
PASIVOS CORRIENTES TOTALES	6.369.470	3.822.112	4.934.335	9.650.756	6.735.932
Otros pasivos financieros no corrientes	2.611.611	3.580.077	4.349.515	4.621.868	4.890.458
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar no corrientes	400.860	512.009	1.060.338	933.056	2.335.997
Otras provisiones no corrientes	259.915	348.454	660.305	1.363.976	976.327
Pasivo por impuestos diferidos	327.855	329.559	455.311	546.070	643.854
Provisiones por beneficios a los empleados no corrientes	264.753	341.353	388.931	1.343.507	1.836.362
Otros pasivos no financieros no corrientes	28.418	38.169	41.748	105.223	111.268
	0	0	0	0	0
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES	3.893.411	5.149.621	6.956.148	8.913.700	10.794.266
TOTAL PASIVOS	10.262.881	8.971.733	11.890.483	18.564.456	17.530.198
Capital emitido	8.206.023	9.023.164	6.763.204	6.763.204	9.783.875
Acciones propias en cartera	0	(139.630)	0	0	0
Ganancias acumuladas	4.779.401	4.023.919	3.583.831	4.841.687	5.474.411
Otras reservas	(4.465.971)	(6.707.819)	(3.866.564)	(4.880.883)	(5.291.999)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	8.519.452	6.199.634	6.480.471	6.724.008	9.966.287
Participaciones no controladoras	3.058.867	1.680.105	1.798.036	2.107.892	2.279.899
	0	0	0	0	0
PATRIMONIO TOTAL	11.578.319	7.879.739	8.278.507	8.831.900	12.246.186
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVOS	21.841.200	16.851.472	20.168.990	27.396.356	29.776.384

Fuente: Elaboración propia

12.4 Balance Proyectado

Al igual que en la proyección el EERR, la mayoría de las cuentas se proyectaron en función de la expansión de la demanda, exceptuando algunas cuentas que se proyectaron utilizando su propio cálculo de rotación como lo son las cuentas por pagar, cuentas por cobrar e inventario, por otra parte, para la estructura de deuda financiera, se mantuvo la relación de la deuda objetivo constante, la misma utilizada para el cálculo de la tasa de descuento.

Tabla 56: Balance Proyectado, Activos.

Balance Proyectado (MMUSDS)	Participación % Ventas	2020	2021	2022	2023	2024
Efectivo y equivalentes al efectivo	24%	3.588	3.677	3.768	3.861	3.956
Otros activos financieros corrientes	1%	123	126	130	133	136
Otros activos no financieros corriente	3%	498	510	523	536	549
Cuentas por cobrar corrientes	24%	3.591	3.680	3.771	3.864	3.959
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corriente	0%	17	17	18	18	18
Inventarios corrientes	2%	357	366	375	384	394
Activos por impuestos corrientes	1%	110	113	115	118	121
Total de activos corrientes disintos de activos corrientes disponibles para la venta	55%	8.285	8.489	8.699	8.914	9.134
Activos disponibles para la venta	0%	12	12	12	12	13
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES	55%	8.296	8.501	8.711	8.926	9.147
Otros activos financieros no corrientes	21%	3.125	3.202	3.281	3.362	3.445
Otros activos no financieros no corrientes	19%	2.803	2.873	2.944	3.016	3.091
Cuentas por cobrar no corrientes	6%	918	940	963	987	1.012
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas no corriente	0%	1	1	1	1	1
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	0%	2	2	2	2	2
Activos intangibles distintos de la plusvalía	38%	5.664	5.804	5.948	6.095	6.245
Plusvalía	8%	1.202	1.232	1.262	1.293	1.325
Propiedades, planta y equipo	61%	9.242	9.470	9.704	9.944	10.189
Propiedad de inversión	0%	-	-	-	-	-
Activos por impuestos diferidos	7%	1.115	1.143	1.171	1.200	1.229
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES	160%	24.073	24.667	25.276	25.900	26.540
TOTAL DE ACTIVOS	215%	32.369	33.168	33.987	34.827	35.687

Fuente: Elaboración propia

Tabla 57: Balance Proyectado, Pasivos.

Otros pasivos financieros corrientes	9%	1.410	1.445	1.481	1.517	1.555
Cuentas por pagar corrientes	29%	4.355	4.463	4.573	4.686	4.802
Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes	3%	507	519	532	545	559
Otras provisiones corrientes	2%	293	300	308	315	323
Pasivos por impuestos corrientes	2%	226	232	237	243	249
Otros pasivos no financieros corrientes	2%	329	337	345	354	362
Total de pasivos corrientes distintos de pasivos corrientes disponible de la venta corriente	47%	7.120	7.296	7.476	7.661	7.850
Pasivos disponible para la venta	0%	-	-	-	-	-
PASIVOS CORRIENTES TOTALES	47%	7.120	7.296	7.476	7.661	7.850
Otros pasivos financieros no corrientes	34%	5.128	5.254	5.384	5.517	5.653
Cuentas por pagar no corrientes	9%	1.417	1.452	1.487	1.524	1.562
Otras provisiones no corrientes	7%	1.000	1.025	1.050	1.076	1.103
Pasivo por impuestos diferidos	4%	660	676	693	710	727
Provisiones por beneficios a los empleados no corrientes	13%	1.882	1.928	1.976	2.025	2.075
Otros pasivos no financieros no corrientes	1%	114	117	120	123	126
	0%					
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES	68%	10.200	10.452	10.710	10.975	11.246
TOTAL PASIVOS	115%	17.320	17.748	18.187	18.636	19.096
	0%					
Capital emitido	87%	13.020	12.661	12.309	11.965	11.629
Acciones propias en cartera	0%	0	0	0	0	0
Ganancias acumuladas	48%	7.277	9.125	11.018	12.957	14.945
Otras reservas	-50%	(7.529)	(8.645)	(9.806)	(11.011)	(12.263)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	85%	12.768	13.140	13.521	13.911	14.311
Participaciones no controladoras	15%	2.280	2.280	2.280	2.280	2.280
	0%					
PATRIMONIO TOTAL	100%	15.048	15.420	15.801	16.191	16.591
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVOS	215%	32.369	33.168	33.987	34.827	35.687

Fuente: Elaboración propia

12.5 Detalle Costos y Gastos

Tabla 58: Detalle Costos y Gastos ENELAM 2015-2019.

	2015	2016	2017	2018	2019	% de los ingresos				
						2015	2016	2017	2018	2019
Total de Ingresos de Actividades Ordinarias y Otros Ingresos por Naturaleza	7.494.896	7.642.582	10.438.003	12.989.689	14.314.112	100%	100%	100%	100%	100%
Compras de energía	(2.666.209)	(2.442.519)	(3.940.466)	(5.654.358)	(6.096.863)	-35,6%	-32,0%	-37,8%	-43,5%	-42,6%
Consumo de combustible	(364.908)	(362.156)	(229.308)	(226.843)	(277.118)	-4,9%	-4,7%	-2,2%	-1,7%	-1,9%
Gastos de transporte	(347.518)	(394.097)	(634.118)	(944.304)	(1.110.921)	-4,6%	-5,2%	-6,1%	-7,3%	-7,8%
Otros Costos	(547.626)	(669.446)	(1.078.896)	(1.122.895)	(1.056.121)	-7,3%	-8,8%	-10,3%	-8,6%	-7,4%
Costos por contratos de construcción	(326.134)	(399.408)	(753.389)	(833.313)	(770.356)	-4,4%	-5,2%	-7,2%	-6,4%	-5,4%
Otros aprovisionamientos variables y servicios	(221.492)	(270.038)	(325.507)	(289.582)	(285.765)	-3,0%	-3,5%	-3,1%	-2,2%	-2,0%
Total Materias primas y consumibles utilizados	(3.926.261)	(3.868.218)	(5.882.788)	(7.948.400)	(8.541.023)	-52,4%	-50,6%	-56,4%	-61,2%	-59,7%
Sueldos y salarios	(437.924)	(400.513)	(489.118)	(476.809)	(482.009)	-5,8%	-5,2%	-4,7%	-3,7%	-3,4%
Gasto por obligación por beneficios post empleo	(13.585)	(13.095)	(20.003)	(17.269)	(16.031)	-0,2%	-0,2%	-0,2%	-0,1%	-0,1%
Seguridad social y otras cargas sociales	(225.692)	(198.822)	(257.185)	(266.566)	(286.459)	-3,0%	-2,6%	-2,5%	-2,1%	-2,0%
Otros gastos de personal	(12.281)	(13.672)	(71.678)	(79.849)	(25.254)	-0,2%	-0,2%	-0,7%	-0,6%	-0,2%
Total Gastos por beneficios a los empleados	(689.482)	(626.102)	(837.984)	(840.493)	(809.753)	-9,2%	-8,2%	-8,0%	-6,5%	-5,7%
Depreciación	(347.214)	(348.385)	(407.535)	(511.326)	(498.867)	-4,6%	-4,6%	-3,9%	-3,9%	-3,5%
Amortización	(105.952)	(124.853)	(240.579)	(351.114)	(449.463)	-1,4%	-1,6%	-2,3%	-2,7%	-3,1%
Total Gastos por Depreciación y Amortización	(453.166)	(473.238)	(648.114)	(862.440)	(948.330)	-6,0%	-6,2%	-6,2%	-6,6%	-6,6%
Activos y grupos mantenidos para la venta	0	-	-	(5.234)	3.433	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Propiedad, planta y equipo	(45)	-	44.577	66.987	(1.307)	0,0%	0,0%	0,4%	0,5%	0,0%
Total Reversión de pérdidas por deterioro de valor	(45)		44.577	61.753	2.126	0,0%	0,0%	0,4%	0,5%	0,0%
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por	(56.238)	(131.252)	(124.120)	(114.671)	(159.250)	-0,8%	-1,7%	-1,2%	-0,9%	-1,1%
Otros activos	0	(25.826)	(205)	(7.830)	(119.875)	0,0%	-0,3%	0,0%	-0,1%	-0,8%
Ganancias por deterioro y reversos de pérdidas	(56.238)	(157.078)	(124.325)	(122.501)	(279.125)	-0,8%	-2,1%	-1,2%	-0,9%	-1,9%
Servicios profesionales independientes, externalizados y otros	(229.485)	(133.595)	(394.920)	(473.787)	(518.101)	-3,1%	-1,7%	-3,8%	-3,6%	-3,6%
Gastos administrativos	(76.185)	(174.723)	(90.202)	(91.376)	(106.433)	-1,0%	-2,3%	-0,9%	-0,7%	-0,7%
Reparaciones y conservación	(152.673)	(164.437)	(237.103)	(203.381)	(253.036)	-2,0%	-2,2%	-2,3%	-1,6%	-1,8%
Indemnizaciones y multas	(18.255)	(4.181)	(4.507)	(11.966)	(11.535)	-0,2%	-0,1%	0,0%	-0,1%	-0,1%
Tributos y tasas	(45.596)	(36.822)	(26.413)	(20.548)	(25.673)	-0,6%	-0,5%	-0,3%	-0,2%	-0,2%
Primas de seguros	(39.932)	(42.072)	(38.522)	(37.793)	(38.755)	-0,5%	-0,6%	-0,4%	-0,3%	-0,3%
Arrendamientos y cánones	(17.600)	(17.271)	(26.448)	(27.885)	(10.341)	-0,2%	-0,2%	-0,3%	-0,2%	-0,1%
Gastos de publicidad y comunicaciones	(7.452)	(5.216)	(5.137)	(12.737)	(11.811)	-0,1%	-0,1%	0,0%	-0,1%	-0,1%
Otros suministros y servicios	(82.427)	(217.835)	(99.092)	(126.511)	(155.940)	-1,1%	-2,9%	-0,9%	-1,0%	-1,1%
Gastos de viaje	(19.467)	(18.990)	(10.777)	(12.790)	(16.324)	-0,3%	-0,2%	-0,1%	-0,1%	-0,1%
Gastos de medio ambiente	(1.584)	(2.233)	(10.035)	(2.311)	(2.760)	0,0%	0,0%	-0,1%	0,0%	0,0%
Total Otros Gastos por Naturaleza	(690.656)	(817.375)	(943.156)	(1.021.085)	(1.150.709)	-9,2%	-10,7%	-9,0%	-7,9%	-8,0%

Fuente: Elaboración propia

12.6 Bibliografía

- Fernández, Pablo. “Valoración de Empresas”, Tercera edición (2005), Gestión 2000. 28p.
- Maquieira, Carlos. Finanzas Corporativas, Teoría y Práctica. Santiago, Editorial Andrés Bello, 2010. Capítulo 8, pp.249-277.
- Fernández, Pablo. “Valoración de Empresas”, Tercera edición (2005), Gestión 2000. 36p.
- Aswath Damodaran. "Investment Valuation: Tools and Techniques for Determining the Value of Any Asset". Second Edition (2002), 382p.
- Maquieira, Carlos. Notas de Clases: Valoración de Empresas.
- Valoración de Empresas Aplicada (Carlos Maquieira-Christian Espinosa, edición 2019, p.361), Capítulo 9
- Valoración de Empresas Aplicada (Carlos Maquieira-Christian Espinosa, edición 2019, p.355-356), Capítulo 9.
- Memoria Anual Enel Americas S.A 2018
- <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201611-directorio.html>
- <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201609-informacion-de-nuestros-accionistas.html>
- <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201609-transmision.html>
- <https://www.enelamericas.com/es/conocenos/a201609-codensa.html>
- <https://www.enelamericas.com/es/inversionistas/a201811-renta-fija.html>
- Premios por riesgo de mercado provistos por Damodaran, a enero de 2020
- Country Risk Premiun & Cost Of Equity, Frank Pampush, Concentric Energy Advisors & Oglethorpe University 2018
- http://pages.stern.nyu.edu/~adamodar/New_Home_Page/home.htm
- <https://www.pv-magazine-latam.com/2019/07/30/america-latina-y-la-diversificacion-en-su-matriz-energet>
- Contabilidad Financiera, Capitulo 4 José A. Olivares
- Contabilidad Financiera, Capitulo 4 José A. Olivares
- Valoración de Empresas Aplicada (Carlos Maquieira-Christian Espinosa, edición 2019, p.271), Capítulo 6

- Valoración de Empresas Aplicada (Carlos Maquieira-Christian Espinosa, edición 2019, p.325), Capítulo 8.
- <https://www.ucm.es/data/cont/media/www/pag-19529/Publi.%20Mascareñas/Publi.MFE/0603.pdf>

Bibliografía complementaria:

- https://www.observatorioifrs.cl/archivos/CTI/CTI_Abril_2019.pdf
- <https://ceadvisors.com/wp-content/uploads/2018/07/20180621-Pampush-Country-Risk.pdf>
- https://www.plangeneralcontable.com/?tit=normas-internacionales-de-contabilidad&name=GeTia&contentId=man_nic&lastCtg=ctg_13&manPage=68#m4
- <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/cr/Documents/audit/documentos/niif-2019/NIC%2033%20-%20Ganancias%20por%20Acci%C3%B3n.pdf>