

TABLA DE CONTENIDO

INTRODUCCIÓN.....	1
I. OBJETIVOS Y ALCANCE	2
II. MARCO CONCEPTUAL.....	3
2.1 DEFINICIONES GENERALES SOBRE INDUSTRIA 4.0 Y DIGITALIZACIÓN DE PROCESOS.....	3
III. ANÁLISIS DE ENTORNO Y DIAGNÓSTICO	13
3.1 ANÁLISIS DE MERCADO, CLIENTES Y COMPETIDORES	13
3.1.1 ANÁLISIS DE MERCADO	13
3.1.2 ANÁLISIS DE CLIENTES	16
3.1.2.1 ENCUESTA “HÁBITOS DE DIGITALIZACIÓN DE PROCESOS”.....	21
3.1.3 ANÁLISIS DE COMPETIDORES.....	29
3.4 ANÁLISIS DE MACRO ENTORNO, PESTEL	32
3.5 ANÁLISIS INTERNO DE LA EMPRESA	40
IV. SÍNTESIS DE VARIABLES Y DIAGNÓSTICO	45
4.1 ANÁLISIS CINCO FUERZAS DE PORTER	45
4.2 MATRIZ FODA POR SEGMENTO	53
4.3 MATRIZ DE ATRACTIVO POR SEGMENTO.....	56
4.4. CONCLUSIONES DEL DIAGNÓSTICO INICIAL	59
V. DISEÑO DE LA ESTRATEGIA.....	60
5.1 DEFINICIÓN DE SEGMENTO OBJETIVO	60
5.2 DISEÑO DE PROPUESTA DE VALOR	61
5.2.1 DEFINICIÓN DE CLIENTES, COMPETIDORES Y COMPAÑÍA	62
5.2.2 ESTRATEGIA DE SEGMENTACIÓN, TARGET Y POSICIONAMIENTO	63
5.2.3 OBJETIVOS DE MARKETING	66
5.2.4 DEFINICIÓN DE ESTRATEGIA COMPETITIVA.....	66
5.2.5 MARKETING MIX	68
5.2.5.1 PRODUCTO	68
5.2.5.2 PRECIO	70
5.2.5.3 PUNTO DE VENTA	72
5.2.5.4 PROMOCIÓN	72
5.2.6 DESCRIPCIÓN DE MODELO DE NEGOCIO.....	73
5.2.6.1 MODELO CANVAS.....	73
5.2.7 IMPLICANCIAS INTERNAS DE CREAR NUEVO SERVICIO	73
VI. EVALUACIÓN DE LA FACTIBILIDAD ECONÓMICA.....	74
6.1 INVERSIÓN INICIAL.....	74
6.2 INGRESOS PROYECTADOS.....	75
6.3 COSTOS PROYECTADOS	76
6.4 FLUJO DE CAJA.....	78
6.5 VAN, TIR Y PAYBACK.....	79
6.6 ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD	80
VII. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	81
BIBLIOGRAFÍA.....	82
ANEXOS	86