TABLA DE CONTENIDO

Introducción

•	Estudio Área de Influencia y Mercado Potencial.
1.1.	Sectores comerciales y áreas de influencia
1.2.	Población y hogares 10
1.3.	Distribución socioeconómica de los mercados en estudio 11
1.4.	Determinación de hogares segmentados de los mercados en estudio 13
1.5.	Ingreso mensual promedio por segmento económico
1.6.	Determinación de los mercados potenciales mensuales 16
1.7.	Mercado potencial inicial para Mall Ñuñoa19
1.8.	Determinación de áreas de influencia sectores comerciales en estudio 21
Capitulo 1	II Estructura del proyecto y estimación de ventas.
Capitulo 1	II Estructura del proyecto y estimación de ventas. Estructura y dimensionamiento del proyecto
_	
2.1.	Estructura y dimensionamiento del proyecto28
2.1. 2.2. 2.3.	Estructura y dimensionamiento del proyecto
2.1. 2.2. 2.3.	Estructura y dimensionamiento del proyecto
2.1. 2.2. 2.3. Capitulo 3	Estructura y dimensionamiento del proyecto

Capitulo V		Evaluación Proyecto Puro (Evaluación Económica)
5.	1.	Proyección estados de resultados proyecto puro43
5.	2.	Proyección de Flujos de caja y evaluación proyecto puro45
Capitul	o VI	Evaluación Proyecto Financiado (Evaluación Financiera)
6.	1.	Estructura y Financiamiento de Proyecto48
6.	2.	Proyección estados de resultados tributarios proyecto financiado49
6.	3.	Proyección de Flujos de Caja y evaluación financiera del Proyecto51
CONCL	USI	ONES53
BIBLIO	GRA	AFÍA 54