Tabla de Contenido

1.	Introdu	ıcción	1
	1.1. Ob	ojetivos	2
	1.2. Ald	cances	3
	1.3. Est	tructura del documento	3
2.	Datos		4
	2.1. De	scripción del Programa en Estudio	4
		ormación Disponible	4
		lección de la Muestra de Clientes	5
		asificación de Productos Canjeados	6
3.	Compo	ortamiento Durante la Carrera	7
	-	eratura Previa	7
		lálisis Descriptivos	9
			11
			11
	3.3		12
		1	13
		- · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	15
		-	16
		<u>.</u>	18
			22
4.	Prefere	encia por Tipo de Producto	2 4
			24
			25
		•	27
			27
			27
			28
	_		 29
			 29
	4.5		- 0
	1.0		32
5.	Efecto	del Primer Canje	34
-			34

	5.2.	Métodos de Matching	35
		5.2.1. Implementación de Métodos de Matching	36
	5.3.	Especificación del Modelo	37
	5.4.	Análisis de Resultados	38
	5.5.	Discusión Resultados	41
6.		clusiones	43
	6.1.	Conclusiones	43
	6.2.	Limitaciones	45
	6.3.	Recomendaciones y Trabajos Futuros	46
Bi	bliog	grafía	49
Α.		aportamiento Durante la Carrera	50
	A.1.	Convergencia Parámetros Modelo I	50
	A.2.	Convergencia Parámetros Modelo II	51
	A.3.	Convergencia Parámetros Modelo III	52
	A.4.	Convergencia Parámetros Modelo IV	53
	A.5.	Convergencia Parámetros Modelo V	55
	A.6.	Convergencia Parámetros Modelo VI	57
в.	Pre	ferencia por Tipo de Producto	59
	B.1.	Convergencia Parámetros Modelos Canjes N°1	59
	B.2.	Convergencia Parámetros Modelos Canjes $N^{\circ}2$ o Superior	60
C.	Efec	eto del Primer Canje	61
	C.1.	Histogramas Propensity Score	61
	C.2.	Balance de Covariables entre Grupos	62
		Test de Fisher	63
		Test de Comparación de Medias	64

Índice de Tablas

2.1.	Niveles de Canje	4
2.2.	Información Transaccional	5
2.3.	Caracterización de Comportamiento Mensual	5
2.4.	Características por Tipo de Producto	6
2.5.	Ejemplo de Productos Utilitario y Hedonistas	6
3.1.	Resultados Modelos Tobit II	19
3.2.	Variaciones Porcentuales Final e Inicio de la Carrera	21
3.3.	Variaciones Porcentuales Según Condición Post Canje	22
4.1.	Test de Fisher: Tipo de Canje Según Nivel de Esfuerzo	26
4.2.	Test de Fisher: Tipo de Canje Anterior	26
4.3.	Test de Comparación de Medias: Duración Carrera (Meses)	26
4.4.	Resultados Modelo Logit, Probabilidad de Canje Hedonista	
	Primeros Canjes	29
4.5.	Resultados Modelo Logit, Probabilidad de Canje Hedonista	
	Segundos Canjes	30
4.6.	Participación de la Oferta de Productos Hedónicos por Nivel (Sarkis, 2009) .	33
5.1.	Resultados Matching	39
5.2.	Variación en la Probabilidad de Compra	40
5.3.	Variación en el Monto Condicional de Compra	40
5.4.	Variación en el Monto Esperado de Compra	41
C.1.	Escenario Fecha de Canje Junio 2006	62
	Escenario Fecha de Canje Enero 2007	62
C.3.	Escenario Fecha de Canje Móvil	63
	Resultados Test de Fisher - Incidencia de Compra	63
C.5	Resultados Test t - Puntos por Compra	64

Índice de Ilustraciones

3.1.	Incidencia de Compra en Función de la Distancia al Canje	9
3.2.	Puntos por Compra en Función de la Distancia al Canje	
3.3.	Reseteo Post Canje	1
3.4.	Resultados Estimación Probabilidad de Compra)
3.5.	Resultados Estimación Puntos por Compra	1
4.1.	Porcentaje de Tipo de Canje por Nivel	ŏ
4.2.	Comparación Convergencia Parámetros	1
4.3.	Distribución de Parámetros Individuales	2
5.1.	Esquema Clasificación de Clientes	3
A.1.	Convergencia Parámetros Modelo I - Incidencia)
A.2.	Convergencia Parámetros Modelo I - Cantidad)
A.3.	Convergencia Parámetros Modelo II - Incidencia	1
A.4.	Convergencia Parámetros Modelo II - Cantidad	1
A.5.	Convergencia Parámetros Modelo III - Incidencia	2
A.6.	Convergencia Parámetros Modelo III - Cantidad	2
A.7.	Convergencia Parámetros Modelo IV - Incidencia	3
A.8.	Convergencia Parámetros Modelo IV - Cantidad	4
A.9.	Convergencia Parámetros Modelo V - Incidencia	õ
A.10	.Convergencia Parámetros Modelo V - Cantidad	3
A.11	.Convergencia Parámetros Modelo VI - Incidencia	7
A.12	.Convergencia Parámetros Modelo VI - Cantidad	3
В.1.	Convergencia Parámetros Modelos 1eros Canjes	9
B.2.	Convergencia Parámetros Modelos 2dos Canjes o Superior)
C.1.	Propensity Score Escenario Junio 2006	1
	Propensity Score Escenario Enero 2007	1
	Propensity Score Escenario Horizonte Móvil	2