

Tabla de contenido

Capítulo 1: Antecedentes generales	- 1 -
1.1 Antecedentes de la industria.....	- 1 -
1.2 Antecedentes de la empresa	- 2 -
1.3 Visión y misión	- 3 -
1.3.1 Visión	- 3 -
1.3.2 Misión	- 3 -
1.4 Composición y estructura organizacional	- 3 -
1.5 <i>Productos</i>	- 5 -
1.6 Clientes.....	- 6 -
1.7 Mercado y competencia	- 7 -
1.7.1 Tiendas de mejoramiento del hogar	- 7 -
1.7.2 Tiendas por departamento	- 8 -
1.7.3 Competidores específicos	- 8 -
Capítulo 2: Justificación y descripción del proyecto	- 9 -
2.1 Problema	- 9 -
2.1.1 Comparación de ingresos (años 2015 y 2016)	- 9 -
2.1.2 Desempeño comercial de los canales de ventas (años 2015 y 2016)	- 11 -
2.2 Causas detectadas.....	- 12 -
2.3 Efectos.....	- 13 -
2.4 Objetivos del trabajo de memoria	- 14 -
2.5 Alcances del trabajo de memoria	- 15 -
Capítulo 3: Marco conceptual.....	- 16 -
3.1 Rediseño de procesos de negocio mediante el uso de patrones.....	- 16 -
3.1.1 Obra de Oscar Barros: Definición de proceso	- 16 -
3.1.2 Obra de Oscar Barros: Definición y casos típicos de macroprocesos	- 16 -
3.2 Gestión de procesos alineados con la estrategia.....	- 18 -
3.2.1 Obra de Juan Bravo: Definición de procesos y quehacer operativo	- 18 -
Capítulo 4: Marco metodológico	- 19 -
4.1 Metodología de rediseño de procesos de Oscar Barros.....	- 19 -
4.2 Metodología de gestión de procesos de Juan Bravo.....	- 20 -
4.3 Metodología propia del trabajo de memoria	- 21 -
4.1 Fase 1: Levantamiento de la situación actual.....	- 22 -
4.1.1 Estudio de data disponible	- 22 -
4.1.2 Modelamiento de procesos mediante entrevistas y trabajo de campo	- 22 -

4.1.3	Mediciones de desempeño mediante encuestas	- 23 -
4.2	Fase 2: Diagnóstico de la condición actual de las empresas	- 24 -
4.2.1	Diagnóstico de la situación actual de las empresas	- 24 -
4.3	Fase 3: Propuesta de rediseño	- 24 -
4.3.1	Diseño y construcción de tecnología habilitante y facilitadora de procesos	- 24 -
4.3.2	Propuesta final de rediseño	- 24 -
Capítulo 5:	Desarrollo del trabajo de memoria	- 25 -
5.1	Descripción de los procesos actuales	- 25 -
5.2	Levantamiento de los procesos actuales	- 30 -
5.2.1	Desempeño comercial basado en mediciones	- 31 -
5.3	Diagnóstico de la situación actual	- 42 -
5.4	Principales ejes a rediseñar	- 43 -
Capítulo 6:	Propuesta de rediseño	- 45 -
6.1	Descripción del rediseño basado en el desarrollo de software de apoyo	- 46 -
6.1.1	Requerimientos, diseño y desarrollo de software de gestión informática ...	- 46 -
6.2	Descripción del rediseño de prácticas habituales	- 55 -
6.2.1	Rediseño a prácticas habituales en proceso de entrega de pedidos	- 55 -
6.3	Flujograma de información propuesto del proceso de atención telefónica	- 58 -
6.4	Resumen del impacto de las propuestas de rediseño	- 60 -
6.5	Evaluación económica de las propuestas de rediseño	- 62 -
6.5.1	Costos de las propuestas de rediseño	- 62 -
6.5.2	Ingresos esperados por las propuestas de rediseño	- 62 -
6.5.3	Beneficios esperados por las propuestas de rediseño	- 63 -
6.5.4	Beneficios esperados en cada escenario	- 63 -
Capítulo 7:	Conclusiones, aprendizajes y recomendaciones	- 66 -
7.1	Conclusiones principales	- 66 -
7.2	Aprendizajes y recomendaciones	- 67 -
7.2.1	Aprendizajes basados en dificultades	- 67 -
7.2.2	Aprendizajes basados en facilidades	- 68 -
Bibliografía	- 69 -
Anexos	- 70 -