

TABLA DE CONTENIDO

TABLA DE CONTENIDO.....	ii
CAPÍTULO 1: ANTECEDENTES Y OBJETIVOS	1
1.1) Motivación y diagnóstico	1
1.2) Caracterización de Aguas Dimas	2
1.3) Constitución legal.....	3
1.4) Propósito, misión, visión y objetivos de Aguas Dimas	4
1.5) Estado actual del negocio	5
1.6) Problema identificado.....	8
1.7) Objetivos	9
1.8) Marco conceptual.....	10
1.9) Metodología	17
CAPÍTULO 2: ANÁLISIS ESTRATÉGICO DE LA ORGANIZACIÓN.....	21
2.1) Análisis del mercado y sus tendencias	21
2.2) Desconfianza en el consumo de agua potable.....	23
2.3) Análisis del entorno: 5 fuerzas de Porter.....	24
2.4) Análisis interno.....	31
2.5) Formulación de la estrategia: ventaja competitiva de Aguas Dimas en el mercado	35
2.6) Propuesta de modelo de negocios	36
CAPÍTULO 3: ESTUDIO DE MERCADO	40
3.1) Definición del producto.....	40
3.2) Los consumidores y la demanda del mercado y del proyecto, actuales y proyectadas.....	41
3.3) La competencia y las ofertas del mercado	45
3.4) Proyección de la oferta.....	56
3.5) Proveedores.....	57
3.6) Conclusiones.....	57
CAPÍTULO 4: PLAN DE MARKETING	59
4.1) Marketing estratégico	59
4.2) Marketing operativo.....	62
4.3) Marketing digital	69
4.4) Conclusiones.....	70
CAPÍTULO 5: ESTUDIO TÉCNICO	72
5.1) Tamaño del proyecto.....	72
5.2) Proceso de producción.....	74
5.3) Distribución de la planta	75
5.4) Organización del recurso humano	77
5.5) Marco legal de la empresa y factores relevantes	80
5.6) Conclusiones.....	81
CAPÍTULO 6: ESTUDIO ECONÓMICO	82

6.1)	Costos variables.....	82
6.2)	Costos fijos.....	85
6.3)	Inversión inicial en activo fijo.....	86
6.4)	Capital de trabajo	87
6.5)	Determinación del punto de equilibrio	88
6.6)	Ingresos	88
6.7)	Financiamiento.....	89
6.8)	Evaluación económica	90
6.9)	Análisis de sensibilidad	91
6.10)	Conclusiones.....	93
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES		94
BIBLIOGRAFÍA		97
ANEXOS		102