

## Tabla de Contenido

1.	Introducción.....	1
2.	Descripción del Tema.....	2
3.	Preguntas Clave a Responder .....	3
4.	Objetivos de la Investigación.....	3
4.1.	Objetivo General .....	3
4.2.	Objetivos Específicos.....	4
5.	Alcance .....	4
6.	Factores de Éxito .....	5
7.	Marco Conceptual.....	6
8.	Metodología .....	8
9.	Análisis del Entorno Externo y la Industria.....	10
9.1.	Análisis del Entorno Externo .....	10
9.1.1.	Análisis PESTEL.....	10
9.1.1.1.	Factores Políticos .....	10
9.1.1.2.	Factores Económicos .....	11
9.1.1.3.	Factores Socioculturales .....	12
9.1.1.4.	Factores Tecnológicos .....	13
9.1.1.5.	Factores Ecológicos .....	14
9.1.1.6.	Factores Legales .....	15
9.1.1.7.	Conclusión del Análisis PESTEL.....	17
9.2.	Análisis de la Industria .....	18
9.2.1.	Rivalidad Existente entre los Competidores de la Industria.....	18
9.2.2.	Amenaza de Entrada de Nuevos Participantes .....	21
9.2.3.	Poder de Negociación de los Clientes .....	21
9.2.4.	Poder de Negociación de los Proveedores.....	22
9.2.5.	Amenaza de Productos Sustitutos.....	22
9.2.6.	Conclusión del Análisis de la Industria .....	23
9.3.	Oportunidades y Amenazas (O-A) .....	24
9.3.1.	Oportunidades (O) .....	24
9.3.2.	Amenazas (A).....	24
10.	Plan Estratégico .....	25
10.1.	Misión.....	25
10.2.	Visión .....	25

10.3.	Estrategia del Negocio .....	25
10.4.	Ventaja Competitiva .....	25
10.4.1.	Análisis VRIO .....	25
10.5.	Recursos .....	26
10.5.1.	Recursos Tangibles .....	26
10.5.2.	Recursos Humanos .....	26
10.5.3.	Recursos Intangibles .....	27
10.6.	Factores de Éxito .....	28
10.7.	Estructura Organizacional .....	29
10.8.	Fortalezas y Debilidades (F-D) .....	30
10.8.1.	Fortalezas (F) .....	30
10.8.2.	Debilidades (D) .....	31
10.9.	Matriz FODA .....	32
10.10.	Control de Gestión .....	33
11.	Análisis de Mercado .....	40
11.1.	Perfil de Mercado .....	40
11.1.1.	Análisis de clientes .....	40
11.1.2.	Segmento Objetivo .....	41
11.1.2.1.	Segmentación Geográfica .....	42
11.1.2.2.	Segmentación Demográfica .....	42
11.1.2.3.	Segmentación Psicográficos .....	42
11.1.2.4.	Segmentación Conductuales .....	42
11.1.3.	Targeting .....	42
11.1.4.	Tamaño del Mercado .....	43
11.1.5.	Demanda de Café en la Ciudad .....	43
11.1.6.	Estudio de Mercado .....	44
11.1.7.	Tendencia de Oferta en Chile .....	44
11.1.8.	Hábitos y tendencias del consumidor .....	45
11.2.	Competencia .....	47
11.2.3.	Principales competidores de la cadena de tiendas de café .....	47
11.2.4.	Benchmarking .....	48
12.	Plan de Marketing .....	50
12.1.	Objetivos de marketing .....	50
12.2.	Propuesta de Valor .....	50

12.3.	Posicionamiento.....	51
12.4.	Estrategia de posicionamiento .....	51
12.5.	Marketing Mix.....	51
12.5.1.	Producto.....	52
12.5.2.	Precio .....	55
12.5.3.	Plaza .....	56
12.5.4.	Ubicación.....	60
12.5.5.	Promoción .....	61
13.	Plan de Retail .....	64
13.1.	Lugar:.....	64
13.2.	Variables del Producto .....	65
13.3.	Valor.....	65
13.4.	Variables del Personal .....	66
13.5.	Comunicaciones .....	67
13.6.	Sistemas .....	67
13.7.	Logística.....	67
13.8.	Proveedores.....	67
14.	Plan de Ventas .....	67
14.1.	Fuerza de Ventas.....	67
14.2.	Formación de los Baristas.....	68
14.3.	Venta de Servicios Post venta .....	69
14.4.	Sales Funnel.....	69
14.5.	Estimación de la demanda.....	70
	Tabla 10. Estimación de los clientes anuales .....	71
15.	Plan de Operaciones .....	71
15.1.	Cadena de Valor- Relación con proveedores .....	71
15.2.	Logística y Compras .....	72
15.3.	Definición de Menú .....	73
15.4.	Procesos .....	74
15.4.1.	Tiempo de Atención.....	74
15.4.2.	Control de Calidad.....	75
15.4.3.	Mantenimiento de los equipos tecnológicos .....	76
15.4.4.	Calidad de Atención .....	76
15.5.	Optimización de Espacios.....	77

15.5.1.	Layout.....	77
15.6.	Funcionamiento Diario .....	78
15.6.1.	Horarios de Atención .....	78
15.6.2.	Tipos de Turno y de Uniformes.....	78
15.7.	Plataforma Tecnológica .....	80
16.	Plan de Gestión del Talento .....	81
16.1.	Estructuración del Departamento de Gestión del Talento.....	81
16.1.1.	Denominación del Departamento .....	81
16.1.2.	Misión del Departamento de Gestión del Talento.....	81
16.1.3.	Objetivos del Departamento de Gestión del Talento .....	81
16.1.3.1.	Determinar las Relaciones del Departamento de Gestión del Talento con el Resto de Áreas de la Organización .....	82
16.2.	Organigrama del Departamento de Gestión del Talento.....	83
	Figura 8: Organigrama del Ideal del Departamento de Gestión del Talento ..	83
16.3.	Plan de Implementación del Departamento de Gestión del Talento ....	84
16.4.	Política de Gestión del Talento .....	85
16.4.1.	Introducción.....	85
16.4.2.	Valores de la Empresa .....	86
16.4.3.	Objetivos la Política de Gestión del Talento .....	86
16.4.4.	Actores de la Política de Gestión del Talento .....	86
16.4.5.	Planificación de Gestión del Talento .....	87
16.4.6.	Reclutamiento .....	88
16.4.7.	Evaluación de Desempeño.....	88
16.4.8.	Capacitaciones.....	90
16.4.9.	Carrera .....	91
16.4.10.	Reconocimiento .....	91
16.4.11.	Calidad de Vida y Bienestar Social .....	92
17.	Plan Financiero.....	93
17.1.	Plan de Inversiones .....	93
17.2.	Estructura de Costos .....	95
17.3.	Proyección de Ingresos: Estimación de Demanda.....	97
17.4.	Evaluación Financiera.....	98
17.5.	Análisis de sensibilidad: Escenarios .....	101
18.	Conclusiones .....	102
	Bibliografía .....	103